

Rekabet Kurumu Başkanlığından,

REKABET KURULU KARARI

Dosya Sayısı : 2022-4-001 (Soruşturma/Uzlaşma)
Karar Sayısı : 23-18/346-116
Karar Tarihi : 13.04.2023

A. TOPLANTIYA KATILAN ÜYELER

Başkan : Birol KÜLE
Üyeler : Ahmet ALGAN (İkinci Başkan), Şükran KODALAK,
Hasan Hüseyin ÜNLÜ, Cengiz ÇOLAK, Berat UZUN

B. RAPORTÖRLER : Bilge YILMAZ, Ali GEZBELİ, Ayberk GÜLTEKİN,
Melih Gökhan DURMUŞ, Bengisu ÇAYAN, Onur KAHYA

C. İLGİLİ TARAF : - Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti.
Şaşmaz Oto Sanayi Sit. 2472. Cad. No:9 Etimesgut/ANKARA

D. ŞİKÂyetçi : - Türem İnş. Ltd. Şti.
- Gizlilik talepli başvuru
- Kırıkkale Valiliği İl Ticaret Müdürlüğü

- (1) **E. DOSYA KONUSU:** Rekabet Kurulunun 08.12.2022 tarihli ve 22-54/828-M sayılı kararı ile Ankara ve Kırıkkale illerinde faaliyet gösteren bazı hazır beton üreticileri hakkında 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesinin ihlal edilip edilmediğinin tespitine yönelik açılan soruşturma kapsamında Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından gönderilen uzlaşma metni neticesinde soruşturmanın Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti. bakımından sonlandırılması.
- (2) **F. İDDİALARIN ÖZETİ:** Ankara ve Kırıkkale illerinde faaliyet gösteren hazır beton üreticilerinin 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un (4054 sayılı Kanun) 4. maddesini ihlal ettikleri iddiası.
- (3) **G. DOSYA EVRELERİ:** Rekabet Kurumu (Kurum) kayıtlarına 30.11.2021 tarih ve 23341 sayı ile intikal eden Türem İnş. Ltd. Şti. temsilcisi Ali Türkmen YILDIRIM tarafından yapılan şikâyet, 24.12.2021 tarih ve 24010 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal eden Kırıkkale Valiliği Ticaret İl Müdürlüğü tarafından yapılan şikâyet ve 03.12.2021 tarih ve 23475 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal eden gizlilik talepli şikâyet başvurularına ilişkin olarak hazırlanan 24.01.2022 tarihli ve 2022-4-001/İİ sayılı İlk İnceleme Raporu, Rekabet Kurulunun (Kurul) 27.01.2022 tarihli toplantısında görüşülmüş ve 22-06/79-M sayılı karar ile dosya konusu iddialara yönelik olarak 4054 sayılı Kanun'un 40/1. maddesi uyarınca önaraştırma yapılmasına karar verilmiştir.
- (4) İlgili karar uyarınca yürütülen önaraştırma sonucunda hazırlanan 01.12.2022 tarihli ve 2022-4-001/ÖA sayılı Önaraştırma Raporu, Kurulun 08.12.2022 tarihli toplantısında görüşülerek 22-54/828-M sayı ile; Ankara ve Kırıkkale illerinde faaliyet gösteren bazı hazır beton üreticileri hakkında soruşturma açılmasına karar verilmiştir.
- (5) Soruşturma süreci devam ederken ve teşebbüslerin birinci yazılı savunma süresi henüz dolmamışken Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti. (YİĞİT) tarafından Kurum kayıtlarına 10.01.2023 tarihli ve 34556 sayılı yazı ile uzlaşma başvurusu yapılmış olup söz konusu başvuruda özetle; 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesi ile Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik

Soruşturmalarla Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik'in (Uzlaşma Yönetmeliği) 5. maddesi doğrultusunda uzlaşma görüşmelerinin başlatılması talep edilmiştir. Uzlaşma süreci devam ederken YİĞİT'in birinci yazılı savunması 23.01.2023 tarih ve 34954 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiştir.

- (6) Bahse konu başvuru üzerine Kurul, isnat edilen ihlalin niteliğinin ve kapsamının ortaya konulması için daha detaylı araştırmaya ihtiyaç duyulduğunu değerlendirerek YİĞİT'in uzlaşma talebine ilişkin kararın Uzlaşma Yönetmeliği'nin 5. maddesinin ikinci fıkrası çerçevesinde ertelenmesine 26.01.2023 tarih ve 23-06/76-M sayı ile karar vermiştir.
- (7) Soruşturma sürecinde yapılan değerlendirmeler neticesinde hazırlanan 03.03.2023 tarihli ve 2022-4-001/BN-05 sayılı Bilgi Notu, Kurulun 09.03.2023 tarihli toplantısında görüşülmüş ve YİĞİT'in uzlaşma başvurusunun kabul edilerek uzlaşma görüşmelerine başlanmasına 23-15/215-M sayı ile karar verilmiştir.
- (8) Uzlaşma görüşmeleri neticesinde talep edilen bilgi ve belgelere ilişkin olarak YİĞİT tarafından hazırlanan cevabi yazı, 14.03.2023 tarih ve 36492 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiş ve bu doğrultuda hazırlanan 31.03.2023 tarihli ve 2022-4-001/BN-07 sayılı Bilgi Notu, Kurulun 06.04.2023 tarihli toplantısında görüşülmüştür. Kurul tarafından 23-17/306-MUA sayı ile karar verilmiştir.
- (9) İlgili uzlaşma ara kararı, YİĞİT tarafından 06.04.2023 tarihinde tebellüğ edilmiş olup yukarıda bahsedilen uzlaşma ara kararına istinaden YİĞİT tarafından hazırlanan uzlaşma metni, 10.04.2023 tarih ve 37385 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiştir.
- (10) Yukarıda yer verilen süreç sonucunda hazırlanan 11.04.2023 tarihli ve 2022-4-001/BN-12 sayılı Bilgi Notu görüşülerek karara bağlanmıştır.
- (11) **H. RAPORTÖR GÖRÜŞÜ:** İlgili Bilgi Notu'nda özetle; Kurulun 06.04.2023 tarihli ve 23-17/306-MUA sayılı uzlaşma ara kararı ile YİĞİT tarafından sunulan uzlaşma metni çerçevesinde, Kurulun 08.12.2022 tarihli ve 22-54/828-M sayılı kararı uyarınca YİĞİT hakkında yürütülmekte olan soruşturmanın uzlaşma usulü ile sonlandırılabilmesi ifade edilmiştir.

I. İNCELEME VE DEĞERLENDİRME

I.1. Taraf Hakkında Bilgi: YİĞİT

- (12) YİĞİT, 1993 yılında hazır beton sektörüne girmiş, 2005 yılında Ankara hazır beton pazarına dâhil olmuş ve 2011 yılında Ankara ili Mamak ilçesi, Karapürçek mahallesinde ikinci şubesini açarak, hazır beton üretim faaliyetlerini genişletmiştir. Coğrafi olarak Ankara ve ilçelerinde hazır beton imalatı alanında faaliyet gösteren teşebbüsün yıllık üretim kapasitesi iki tesis için toplamda (.....) m³tür.

I.2. İlgili Pazar

I.2.1. İlgili Ürün Pazarı

- (13) İlgili Pazarın Tanımlanmasına İlişkin Kılavuz'da (İlgili Pazar Kılavuzu) belirtildiği üzere, ilgili ürün pazarının tespitinde; ürünü satın alanların veya hizmetten yararlananların gözünde ürünün/hizmetin fiyatı, kullanım amaçları, fiziksel özellikleri ve nitelikleri bakımından aynı sayılan ya da yüksek ikame edilebilirliği olan mal ve hizmetlerden oluşan pazar dikkate alınmaktadır.
- (14) Belirli oranlarda çimento, doğal veya yapay agrega, su ve birtakım katkı malzemelerinin mikserle karıştırılması sonucu elde edilen hazır beton, inşaatların temel yapı malzemelerinin başında gelmektedir. Kullanım amaçları ve dayanımları bakımından C14, C16, C18, C20, C25 ve C25+ gibi alt kategorilere ayrılmakla birlikte; inşaat

sektöründe en çok kullanılan türleri C20, C25 ve C30 türleridir. Bunun yanı sıra, alt ürün grupları arasında yüksek oranda arz ikamesi de bulunmaktadır.

- (15) Dosya konusu iddialar tüm hazır beton türlerini ilgilendirdiğinden, Kurulun yerleşik içtihadı¹ uyarınca hazır betonun alt grupları bakımından bir ayrıma gidilmesine gerek görülmemiş, bu sebeple ilgili ürün pazarı “hazır beton pazarı” olarak belirlenmiştir.

1.2.2. İlgili Coğrafi Pazar

- (16) İlgili Pazar Kılavuzu’nda coğrafi pazar; teşebbüslerin, mal ve hizmetlerinin arz ve talebi konusunda faaliyet gösterdikleri, rekabet koşullarının yeterli derecede homojen ve özellikle rekabet koşulları komşu bölgelerden hissedilir derecede farklı olduğu için bu bölgelerden kolayca ayrılabilen bölgeler olarak tanımlanmaktadır. Bir başka deyişle, ilgili coğrafi pazar belirlenirken ilgili ürün pazarına ilişkin mal ve hizmetlerin, bölgeler arasında homojen olarak sunulabilmesi ve tüketicilerin ilgili mal ve hizmetlere erişiminde bölgeden bölgeye herhangi bir esaslı farklılığın bulunup bulunmadığı hususunun tespiti önem arz etmektedir.
- (17) Coğrafi pazar tanımı göz önünde bulundurulduğunda ilgili coğrafi pazar belirlenirken, ilgili mal ve hizmetlerin özellikleri, talebin temel özellikleri, özel olarak pazarı belirlemek için geliştirilmiş nicel testler, müşterilerin ve rakiplerin görüşleri, müşterilerin satın almalarının coğrafi eğilimi, ticaret akımları, tüketici tercihleri, giriş engelleri, siparişlerin başka bölgelerdeki teşebbüslere kaydırılması ile ilgili engeller, mal ve hizmetlerin fiyatları bakımından hissedilir bir farklılığın varlığı veya değişim maliyetleri vb. unsurlara dikkat edilmektedir.
- (18) Bu kapsamda dosyanın konusunu oluşturan hazır beton ürününün özelliklerine değinilmesinde fayda görülmektedir. İlgili ürün pazarı kısmında değinildiği üzere hazır beton, çimento, agrega (çakıl), su ve birtakım katkı malzemelerinin belirli oranlarda karıştırılması sonucu elde edilmekte olup belirli bir sürenin geçmesinden itibaren kullanılamayan, stoklanamayan, yüksek taşıma maliyetlerine ve taşınması için yüksek teknik gereksinimlere sahip olan bir üründür. Söz edilen bu özellikleri ve yüksek taşıma maliyetleri nedeniyle hazır beton, üretildiği santralden yaklaşık olarak 50-55 km uzaklığa kadar taşınabilmektedir. Bu noktada, belirleyici olan unsur, hazır betonun üretiminden döküleceği inşaat alanına kadar geçen süredir. Bu sürede, hazır betonun tesisten transmikse yüklenmesi, inşaat alanına ulaştırılması, gerekli ekipmanlar yardımıyla kalıba yerleştirilmesi gibi aşamalar gerçekleştirilmektedir.
- (19) Hazır betonun üretiminden sonra gerçekleşen aşamaların, ürünün özelliğini kaybedeceği zaman zarfından önce gerçekleşmesi gerekmektedir. Hazır beton, 1-2 saat içerisinde tüketilmesi gereken bir ürün² olup bu süreden sonra kıvam ve işlenebilirlik özelliği kaybolabilmektedir. Bu kapsamda, yukarıda arz edilen 50-55 km’lik mesafe kıstası her durumda geçerli olmayıp yol ve iklim koşullarına göre değişebilmekte³ ise de ilgili coğrafi pazar Kurulun çeşitli kararlarında tesisten itibaren 50-55 km. yarıçapında bir daire belirlenerek tespit edilmiş ve genel olarak ilgili coğrafi pazar il, merkez ilçeler ya da belirli ilçeler bazında belirlenmiştir.⁴ Bu kapsamda, ilgili coğrafi pazar kavramı belirlenirken dikkat edilmesi gereken en önemli kriterin; ürünün niteliği olduğu, dolayısıyla ürünün niteliklerinin imkân verdiği taşıma/lojistik koşullarının

¹ 09.07.2015 tarihli ve 15-29/433-116 sayılı, 29.03.2018 tarihli ve 18-09/170-84 sayılı, 05.07.2018 tarihli ve 18-22/383-188 sayılı, 19.12.2019 tarihli ve 19-45/758-327 sayılı, 19.03.2020 tarihli ve 20-15/215-107 sayılı Kurul kararları.

² 19.12.2019 tarihli ve 19-45/758-327 sayılı Kurul kararı.

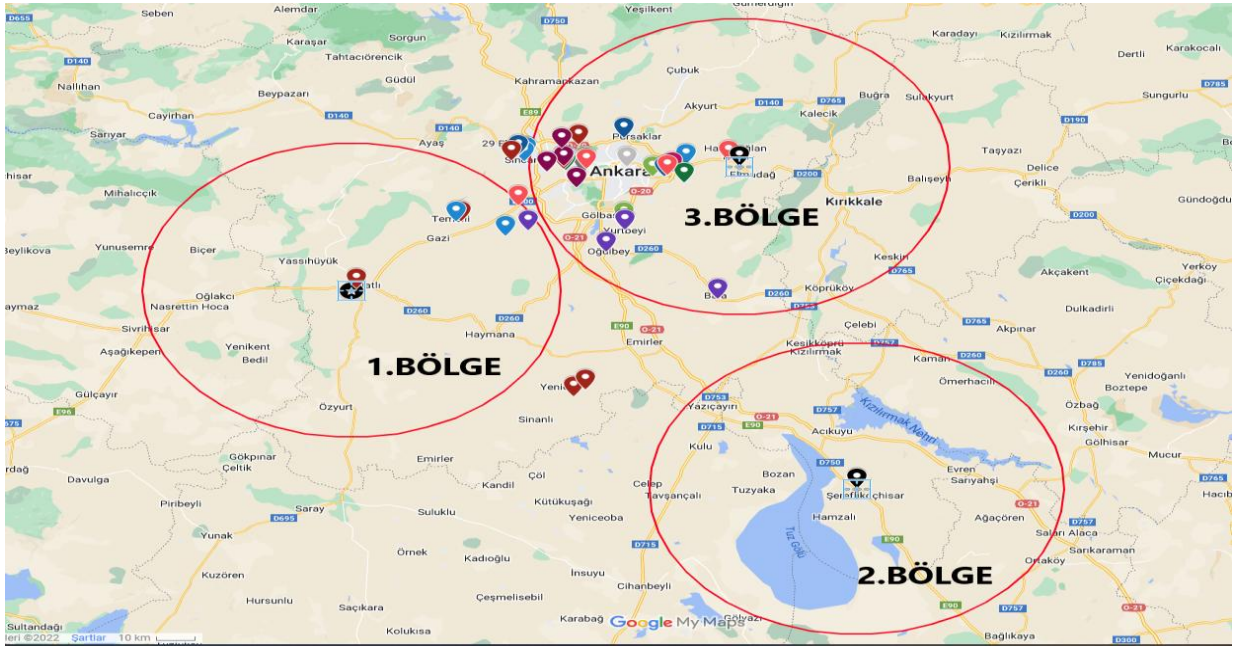
³ 19.03.2020 tarihli ve 20-15/215-107 sayılı Kurul kararı.

⁴ 29.03.2018 tarihli ve 18-09/170-84 sayılı, 05.07.2018 tarihli ve 18-22/383-188 sayılı Kurul kararları.

dikkate alınması gerektiği hususu önem arz etmektedir.

- (20) Dosya kapsamında ilgili coğrafi pazarın belirlenmesine yönelik değerlendirmeler Ankara ve Kırıkkale illerin özelinde ayrı olarak ele alınmış olup Ankara iline ilişkin değerlendirmelere aşağıda yer verilmektedir.
- (21) Dosya konusu (.....) teşebbüslerden BAŞTAŞ'ın Elmadağ, Polatlı ve Şereflikoçhisar olmak üzere üç adet hazır beton tesisi merkez alınmıştır. Bu doğrultuda, ilk olarak BAŞTAŞ'ın tesislerinden 50-55 km yarıçapında daireler oluşturulmuş ve oluşturulan bu daireler kapsamında birbirlerine rakip olabilecek teşebbüsler belirlenmiştir.
- (22) Bu kapsamda Elmadağ, Polatlı ve Şereflikoçhisar ilçeleri merkez alınarak oluşturulan 50 km'lik yarıçapa sahip üç daire içinde ve dışında kalan teşebbüsleri gösterir görsele aşağıda yer verilmektedir.

Görsel 1: BAŞTAŞ'ın Tesisleri Merkez Alınarak Oluşturulan 50 Km'lik Yarıçapa Sahip Dairelere İlişkin Görsel



Kaynak: Google Maps

- (23) Görsel 1'de de görüldüğü üzere, Ankara ilinde hazır beton tesisleri 50-55 km kuralı çerçevesinde BAŞTAŞ merkezli üç bölgeye ayrılmaktadır. Bu bölgelere detaylı bakıldığında, 1. bölgede yer alan tesislerin üreticilerinin, BAŞTAŞ'ın Elmadağ tesisine göre oluşturulan dairede de (3. bölge) tesislerinin bulunduğu görülmektedir. Bununla birlikte şikâyet konu iddiaların (.....) ilçesinde bulunan proje hakkında olması ve projeye konu faturanın Elmadağ ilçesinde yer alan tesis tarafından kesilmiş olması sebepleriyle dosya kapsamında yapılacak incelemelerin 1. ve 3. bölgelerde tesisleri bulunan üreticiler özelinde yapılmasının uygun olacağı değerlendirilmiştir. Diğer taraftan Şereflikoçhisar merkezli 2. bölgede bulunan tesisin, birinci ve üçüncü bölgeden hazır beton temin etmek isteyen müşteriye, daha açık bir deyişle şikâyet konu olan (.....) ilçesindeki projeye ürünün taşınma özelliklerinden dolayı, hazır beton temin etme imkânının olmadığı değerlendirilmektedir. İkinci bölgenin hem birinci bölgeye hem de üçüncü bölgeye olan uzaklığı 50-55 km'den fazladır. Ek olarak 2. bölgede BAŞTAŞ dışında herhangi bir hazır beton üreticisinin tesisinin bulunmadığı görülmektedir.
- (24) Nihai olarak, Ankara ilinin ilçeleri, (.....) BAŞTAŞ'ın bu ildeki tesisleri merkez alınmak suretiyle hazır beton ürününün taşınma koşulları da göz önünde bulundurularak 3 bölgeye ayrılmış ve her bir bölge içinde kalan üreticilerin birbirine rakip olduğu

değerlendirilmiştir. Bu bağlamda, mevcut dosya bakımından, Polatlı ve Haymana ilçelerinden oluşan birinci bölge, Şereflikoçhisar ilçesinden oluşan ikinci bölge ve Akyurt ilçesi, Çankaya ilçesi, Elmadağ ilçesi, Keçiören ilçesi, Mamak ilçesi, Yenimahalle ilçesi, Altındağ ilçesi, Bala ilçesi, Çubuk ilçesi, Etimesgut ilçesi, Gölbaşı ilçesi, Kazan ilçesi, Pursaklar ilçesi ve Sincan ilçesinden oluşan üçüncü bölge ilgili coğrafi pazar olarak belirlenebilecekse de işbu dosya bakımından yukarıda yer verilen açıklamalar ışığında birinci ve üçüncü bölgede bulunan ilçeler ilgili coğrafi pazar olarak belirlenmiştir.

I.3. Yerinde İncelemelerde Elde Edilen Bulgular

- (25) Şikâyet başvurusunda ve 02.11.2022 tarihinde yapılan yerinde incelemelerde elde edilen belgelerden, söz konusu teşebbüse ilişkin rekabeti engelleme, bozma ya da kısıtlama amacını taşıdığı veya bu etkiyi doğurabilecek nitelikte olduğu değerlendirilen bulgulara aşağıda yer verilmektedir.

I.3.1. YİĞİT'te Gerçekleştirilen Yerinde İncelemede Elde Edilen Bulgular⁵

- (26) **Bulgu-5:** 21.08.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile Polat Hazır Beton ve Beton Prefabrik Yapı Elemanları San. ve Tic. AŞ (POLAT) (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği şu şekildedir:
- (.....): “(.....) mamak Karapürçek de 18.000 m3 c 30 beton (.....) 135tlm3 15 ay vadeli beton alıyor, (.....)de bu betonu uguraldan alıyor”
- (.....): “(.....)⁶ konuştum 135 değil 145 e verdik diyor
Vade doğru sözleşmeyi yolla dedim
Bir tek sana gösteririö dedi
Bende resmini yolla başkasına yollamayım dedim yollamadı
Şimdi yollamassan kimseyi inandıramassın ikiz sözleşme yaptığın düşünülür dedim”
- (.....): “Doğru söylemiyor. Fiyat kesinlikle 135 ₺ fir. On beş ayda doğrudur.”
- (.....): “(.....) şimdi bana sözleşmeyi gösterdi 145 tl c30 yazıyor”
- (27) **Bulgu-6:** 26.08.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:
- (.....): “Başkanım yarın akşam 19.00 yemeğimiz var.”
- (28) **Bulgu-7:** 14.09.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:
- (.....): “Günaydın
Akşam 19.00 vela balık”
- (.....): “(.....) katılacağım inşallah toplantıya.”
- (.....): “Sensiz olmaz başkanım”
- (.....): “Teşekkür ederim, (.....)”
- (29) **Bulgu-8:** 22.09.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:
- (.....): “Yarın akşam (çarşamba) 19.00 vela .”
- (.....): “Yarın, mümkün değil, cuma günü mümkün”
- (.....): “Diğer arkadaşlara yazdım gelirlerse biz yeriz sana rapor ederiz”
- (.....): “Tamam, çok sevinirim.”
- (30) **Bulgu-9:** 01.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen WhatsApp

⁵ Bulgu numaraları takip kolaylığı amacıyla soruşturma dosyasındaki haliyle korunmuştur.

⁶ (.....) adlı kişinin, Limmer Beton İnşaat San. ve Tic. AŞ (LİMMER) (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

konusmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “Bugün akşam betoncular toplanacakmış bilgin olsun”

(.....): “Haberim var”

- (31) **Bulgu-10:** 01-02.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

01.10.2020

(.....): “Akşam 19.00 VELA”

02.10.2020

(.....): “Abi beni ararmısın

(.....)⁷ beraberiz bekliyoruz”

- (32) **Bulgu-11:** 14-15.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

14.10.2020

(.....): “Yarın 19.00 da VELA”

15.10.2020

(.....): “Ben bu akşam gelemeyeceğim, tansiyonum yüksek, size afiyet olsun.”

(.....): “Ok abi geçmiş olsun.

Bir önerin söylemek istediğin birşey var mı?”

Sözüm devam etsin mi???

Pardon sözümüz devam etsin mi?”

(.....): “Tabiki, sözüm devam etsin, denetim ve kontrol devam edecek.”

(.....): “Son soru yeni bir artış düşünürmüsün?”

(.....): “Hayır, gerçekçi olmaz. Bizim üç tane müşterimiz, C25 de 155₺ direttik, üçüde uğural dan aldı. Beş lira inseydik bizden alacaklardı.”

(.....): “(.....) Hasköy 1500 metre küp 155 lira fiyat verdik uğural’dan aldı fiyatını bilmiyoruz

(.....) Karapürçek C25 155 lira verdik Uğural dan aldı

(.....) C25 155 lira verdik Uğural dan aldı 1800 m3

Bizim müşterimiz değil Uğur alın müşterisi şantiye Karapürçek”

(.....): “(.....)⁸ ile konuştum

(.....) bilmiyorum

Diğer 2 işi biz verdik 155 tl dedi

Akşam sözünüz devam mı. E diyosun dedim

Sözümüz devam abi”

(.....): “(...) söverim dedim tamam dedi”

Yavuz IŞIK: “(.....), (.....), (.....) değil. Yiğit Beton dan 155 almıyorlar, Uğuraldan 155 alıyorlar. Buna kim inanır. Kesinlikle doğru söylemiyor.”

(.....): “(.....) abi

(.....) mış abi

(.....) değil

Sana kefil olabilirmiyim inanmayan olursa?”

(.....): “Doğru abi”

- (33) **Bulgu-12:** 21.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp

⁷ (.....) adlı kişinin Ozan Hazır Beton İnşaat Madencilik Nakliye Petrol Otomotiv Kuyumculuk Tic. AŞ (OZAN) (.....) olduğu, (.....) adlı kişinin ise LİMMER (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

⁸ (.....) adlı kişinin, Uğural İnşaat Turizm Petrol San. ve Tic. AŞ (UĞURAL) Kayaş Üretim Tesisi Yöneticisi (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

konusmasının içeriği şu şekildedir:

- (.....): “(.....), günaydın.”
(.....): “Yarın yemek yapalım?”
(.....): “Mı?”
(.....): “Varmı bir negatif tespit ?”
(.....): “Bana gelen yok”
(.....): “O zaman bir hafta sonraya ertele.”
(.....): “Ok”
(.....): “Kıymetli arkadaşlardan gelen talep üzerine Cuma 19.00 VELA”

- (34) **Bulgu-13:** 23.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

- (.....): “Yemek var geliyormusun abi”
(.....): “(.....), gelemiyorum, tansiyonum iyi değil. Sen her şeye vakıfsın gerekeni yapıyorsun.”
(.....): “Kolay gelsin, affiyet olsun”

- (35) **Bulgu-14:** 15.09.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

- (.....): [Jack London’a ait olan “Birlik beraberlik her zaman rekabetten daha kuvvetlidir” sözü ekran görüntüsü olarak paylaşılmıştır.]
(.....): “Jack London, ankaradaki betoncuları tanıdığını pek düşünmüyorum, o bu önemli söylemi akıllı ve rasyonel insanlar için kullanmış.”
(.....): “Haklısın abi.”
(.....): “(.....)⁹ aradı çok mutsuz napacaz abi diyip duruyor”
(.....): “Yapacağız bir şeyler”
(.....): “İnşallah”

- (36) **Bulgu-15:** 18.09.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği şu şekildedir:

- (.....): “Dostlarım abilerim büyüklerim küçüklerim, beni iyi anlayın acil 160-170 leri okumaya başlayın. Demedi demeyin hepimizi seviyorum.”

- (37) **Bulgu-16:** 24.09.2020 tarihinde POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında gerçekleşen WhatsApp yazışmasının içeriği şu şekildedir¹⁰:

- (.....): “[(.....) tarafından bir müşteriye gönderilen fiyat teklifine ilişkin ekran görüntüsü paylaşılmıştır. Görüntüde ürünün m³ fiyatı 125 TL olarak belirlemiştir.]”
(.....): “[(.....)a ait bir beton mikserine ilişkin fotoğraf paylaşılmıştır.]”
(.....): “Keçiörende (.....) firması
145 tl den bende bağlantısı vardı bitti
160 dedik
Sana döndü kaçta alıyor bi sor bakalım”
(.....): “1 dk”
(.....): “[(.....) tarafından bir müşteriye gönderilen fiyat teklifine ilişkin ekran görüntüsü paylaşılmıştır.]”
(.....): “125 almış abi (.....) yollamış 15 gün olmuş mikserli.”

⁹ (.....) adlı kişinin, OZAN (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

¹⁰ İlgili konuşmanın OZAN (.....) ile POLAT (.....) arasında gerçekleştiği değerlendirilmekte olup söz konusu yazışmaların (.....) tarafından YİĞİT (.....) iletildiği değerlendirilmektedir.

(.....): "O zaman vermiş olabiliriz şimdi yok"
(.....): "Şuan dökülüyor beton"
(.....): "100 bin alacağı var"
(.....): "Evet abi"
(.....): "(.....) fiyatlarını eski yeni revize et lütfen"
(.....): "(.....) fiyatını revize et abi"
(.....): "Abi bağlantı bittigün hemen"
(.....): "Yok abi"
(.....): "Dekont yolluyorum abi"
(.....): "Yollama abi"
(.....): "Senin sözün yeterli benim için
Satmıyorum derken de beton satıyormuşsun demek ki (.....)."
(.....): "Konu net"
(.....): "Yemin ederim satmıyorum"
(.....): "Ben yalan söylemem"
(.....): "Abi tarih belli"
(.....): "24"
(.....): "Abi ne iş almışım"
(.....): "24 ünden sonra sözünde durmayan zaten dansöz olacak"
(.....): "Ayın 10 kadar senin dediğin gibi susmayı bileceğim"

- (38) **Bulgu-17:** 24.09.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile OZAN (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): "[OZAN tarafından bir müşteriye gönderilen fiyat teklifine ilişkin ekran görüntüsü paylaşılmıştır.]"
(.....): "1 dk abi"
(.....): "Sorayım"
(.....): "O zaman vermiş abi"
(.....): "(.....) abiyle"
(.....): "Bilgi verdim"
(.....): "(.....), senden almayıp bizden peşin para aldıkları, senin benimle paylaştığın bu bilgi yüzünden hepsine hakaret ettim, benim personelin ve dedimki (.....) beton oraya 140 ₺ fiyat vermiş, siz neden 125₺ liraya verdiniz. Adamların hakkını çiğnemiş oldum."
(.....): "Abi bilgim var konudan"
(.....): "Bugün. İtibariyle birsey duyarsan"
(.....): "Yazılı değil"
(.....): "Sözlü abi ne dersin haklısın"
(.....): "Abi"
(.....): "Tamamdır,(.....) sorun yok."

- (39) **Bulgu-18:** 22-23.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

22.10.2020

(.....): "(.....)"

23.10.2020

(.....): "[Unvanı tespit edilemeyen bir hazır beton teşebbüsü tarafından (.....) verilen hazır beton fiyatlarına ilişkin teklif görseli paylaşılmıştır.]"
(.....): "(.....), (.....) biri bu teklifi vermiş kimin olduğunu söylemiyorlar, gereğini lütfen yaparmısın!!!"
(.....): "Hemen"

(.....): “(.....), bu bağımsız betoncu, çimentocu değil bilmen gerekir diye söylüyorum.”
 (.....): “Küfürü edicem abi”
 (.....): “Yemin edense değilse de o fiyat değişecek”
 (.....): “Tamamdır”
 (.....): “(.....) abi teklif (.....) e ait”
 (.....): “Anladım, (.....) nereden verecekmış ?”
 (.....): “Kimden bu fiyatı nasıl alacak şuan bilmiyoruz mutlaka önü kesilecek.ancak sen 160 ver fiyatını olaki alamadım başka işi konuşcaz.”
 (.....): “Ben verdim, bekliyorum”
 (.....): “Ok abi”
 (.....): “Fiyat biraz yukarı çıkınca hemen aracılar, bayiler ve mikroplar (fırsatçılar) ortaya çıkıyor.”
 (.....): “Hepsini halledecek inşallah birlik olursan çözeriz diye inanıyorum”
 (.....): “Mobil tesis kurulmayacak diyenlere; aracılara, üçe alıp beşe satan eskimiş betonculata, batır yapan uyanıklara, sen bunları engelle, durdur kardeşim demek lazım.”
 (.....): “Hep beraber hepsini çözecek abi Çözmek zorundayız”
 (.....): “Yazdıkların gündeme alındı”
 (.....): “Sabit fiyat yok Bağlantı nakit dışında yok”
 (.....): “Vade 60 gün”
 (.....): “Bağlantı yok vade 60 gün, birde şu (.....) bir kanca at bakalım, nereden alıyor ne halt ediyor !!!”
 (.....): “Attım merak etme”

- (40) **Bulgu-19:** 29.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[OZAN tarafından paylaşılan ve OZAN’ın hazır beton satış fiyatlarında artış yapacağına ilişkin görsel gönderilmiştir.]”
 (.....): “Aradım benim sorunun çözülmeden zam yapmam bunu konuştuk dedim Ben satmayacağm abi onu için yapıyorum Çimentoya da zam gelecek dedi”
 (.....): “(.....), bizde fiyat artışında bulunmayacağız. Bu tip tavır ve davranış sektöre hizmet etmiyor. Bunlar manuplatif hareketler. Daha 160 ₺ dan satamadık, bize rezerve edilmiş işin başına katakule geldi. Bekleyip bakacağız.”

- (41) **Bulgu-20:** 31.10.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “(.....), (.....)yı ve saraycıdaki (.....)in şantiyesini Zirve dökecekmiş diye duyum aldım. Fiyat (.....) için 145 (.....) için 125 bilgilerine sinulur, iki gözüm.”
 (.....): “sunulur”
 (.....): “Güzel abi benim haberim yok eğer böyleyse Limak ile görüş derim”
 (.....): “Tabiki, görüşüyorum.”
 (.....): “(.....) hangi (.....) abi?”
 (.....): “Saraycıkta, senin sözleşmeyi fesih ettiğin şantiye.”
 (.....): “(.....)”
 (.....): “Onu biliyoduk zaten”
 (.....): “Evey o şantiye”

(.....): “(.....)¹¹ senin (.....)yı dökeceğini biliyor özellikle de söyledik ama limak bayilerine maalesef bişey diyemiyoruz”

(.....): “İç meseleniz diye düşünüyorum”

(.....): “Şuan ben hariç kimse beton yetiştiremiyor
Baştas iş bile alamıyor”

(.....): “(.....), mesele limak değil, masaya geliyor bilgi alıyor, (.....) fiyatını gösteriyoruz. Oradan strateji geliştiriyor. Sonra iş zirveye gidiyor. Bunu anlamakta zorluk çekiyorum.”

(.....): “Biz boşuz, iki tesisimde 600 metre küp beton döküyoruz.”

(.....): “Valla abi hiç ögle olduğunu sanmıyorum
Saraycıkta işlerin 125 tlye gitmesinden herkes seni sorumlu tutuyor”

(.....): “Yarı şaşmaz tesisi kapalı”

(.....): “Keşke dahada düşürebilseydim. Başından beri oranın üzerine manuplasition yapılacağını biliyordum. Sincan kavşağı, (.....)da, (.....)da benim yüzümden 120 t dökülüyor. Allah aakıl fikir versin böyle düşünen akıllılara !!!”

(.....): “Amin”

(.....): “Birşey daha söyleyeyim, bu betoncular akıllarını kiraya vermekle kalmamış, fikrinde biryerlere teslim olmuşlar. Herkes hak ettiği mumaleyi görür, görmeyede başladık.

(.....): “Şimdide teslim olan betoncularından sonra, (.....)ın işinde akıllı geçinenler (1.000.000) işte birbirlerinin gözünü oyuyor.”

(.....): “Limak ile konuş derim abi

Herkes kendi akıllı fikri betonu sana yanlış ona doğru.

Herkes kendi gemisinin kaptanı abim

Kalk masadan o zaman

Kalk derken ben sözü mü geri aldım de yap gereğinizi”

(.....): “Ben limak ın duruşunu çok beğeniyorum”

(.....): “Bir şeyler kesinleşsin gereğini yaparız. Limak ben betoncu değilim diyor. Çimento satıyorum, fiyatınıda gerektiği gibi artırıyorum ve artıracam diyor. Sizin işiniz betonculuğa soyunan çimentocularla diyorlar. Sizin ekmeğinize mani olanlar fiyat manipülasyonunda onlar yapıyor diyor. Biz beton ve agrega operasyonlarında olmayacağız diyorlar.”

(.....): “Süper o zaman size mecbur destek olup çimentosunu satacak zirveye kandemire olduğu gibi”

(.....): “Bir destek falan olduğu yok, herkes kendi göbeğini kendi kesiyor. Kandemir (.....)ın işini, ben (.....) işin 120 ve 125 niye alamadık sence ? Bir destek olsa işler niye kaçsın, gerçeğe uyuyormu ?”

(.....): “Ben bu sonu olmayan işte kendi aklımla hesabıma uyması durumda malımı kiralayıp satıp çıkıcam bu işten
Gerisi vakit kaybı.”

(.....): “Allah, hayırlısını versin, inşallah hayırlısı olur. Sen akıllı adamsın bu olumsuz durumu iki yıl önce okudun. Şansızlığın ekonomik kriz ve salgın projeni biraz öteledi. Hepsi bundan ibaret.”

(.....): “İnşallah abi”

- (42) **Bulgu-21:** 06.11.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

¹¹ (.....) adlı kişinin, Zirve Gurup Hazır Beton İnşaat Petrol Madencilik Nakliyat San. ve Tic. AŞ (ZİRVE) (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

(.....): “(.....)¹² sürekli zam yapalım abi diyor
Bende haftaya yemek yer konuşuruz dedim.”
(.....): “Pazartesi akşam 19.00
VELA.”

- (43) **Bulgu-22:** 12.11.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “C25 147 yiğit.”
(.....): “Abi bu işi bi sorarmısın (.....)”
(.....): “(.....), perşembe sözleşme yapılmış, 850 metreküp, C25 nakit 155 ₺ net ve kesin.”
(.....): “Geçen perşembe”
(.....): “Sözleşme ve makbuz sadece sana takdim edilebilir.”
(.....): “Ok abi”

- (44) **Bulgu-23:** 14.11.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “Şaşmaz kavşağı (.....)
140 tl yiğit beton fiyatı var mı?”
(.....): “Limak da 145 vermiş deniyor?”
(.....): “(.....), mütahit uyduruyor, bizde zirvenin 140 ₺ oyak ve limak 145 ₺ diye söylemişler. Bizim teklifimiz 160 ₺ C30 için başka fiyatımız yok, göreceksin iş bizde kalmayacak ya zirve yada oyak ta kalacak, öbür projelerde olduğu gibi bizi ortaya atıp kendilerine alan açıyorlar.”
(.....): “Ok abi”
(.....): “Bıktım bu iki firmanın ayak oyunlarından, tiyatrodan oyun yapsalar, oyuncularını aratmazlar.”

- (45) **Bulgu-24:** 11.12.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “5 yıllık amortisman 24 tl/m3
10 yıllık amortisman 12 tl/m3
Çimento 250 tl/tonteslim ankara
Türkiye genelinde 230-250 tl nin altında c 30 fiyatı yok.”
(.....): “Başkanım Tüm özel ve kamu kurumlarına iş yapan Sayın müşterilerimiz müteahhitlerimiz, diğer şehirlerde 250 tl/ m3 beton alıyor
Ankara gelince halen Türkiye'nin bin en ucuz betonu olan 200 tl/ m3 beton fiyatına itiraz ediyor, araya tanıdık eş dost koymaya, tesis kurulum tehditleri sunuyor.
Bu tavırlara karşı lütfen net duralım.
Onlarda bilip kabul etmedikleri bu durumu mutlaka anlayacak inancındayım.”
(.....): “Resmi hesaplarda transmikserler 8 yıl beton pompaları 7yıl olarak alma zorunluluğu var. Biz beton pompalarında 9 ₺/m3 mikserlerde 9₺/m3 maliyet hesabımıza gider olarak yazıyoruz.”
(.....): “Sayın başkanım arkadaşları bi arasanız sizde bi nasihat etseniz bu durumu paylaşıp sağlam durmalarını tembih etseniz çok memnun olurum.”
(.....): “Epeydir de bir araya gelmedik
İyi olur kanaatindeyim.”

¹² (.....) adlı kişinin, OZAN (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

(.....): “(.....), senin ile aynı fikirdeyim, bu ticarette ahpap çavuş ilişkisi mazide kaldı, kar etmeden yapılabilecek bir iş asla değil, ayrıca üretim de tedarik zinciri ile ilgili ciddi sıkıntılar var.”

(.....): “Ankara daki diğer üreticilerle ile konuşuyorum, daha fazla ikna etme çalışmalarım devam edecektir, bundan hiç kuşkun olmasın.”

(.....): “Sen bi ara ara tembihle abi

Gözünü seviyim bunların çoğu (...) mecbur bunları güdecez.”

(.....): “En az günde bir ikisiyle konuşuyorum, pek çoğu yediği nanenin farkında, iöana geldiler gibi görünüyorlar.”

(.....): “İmana”

- (46) **Bulgu-25:** 22.12.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “(.....) kesin yiğit beton c25 170+KDV den beton bağıladı.”

(.....): “Bu işten bilginiz var mı?”

(.....): “Haberim yok”

(.....): “(.....), böyle bir müşteri yok böyle bir fiyata !!!”

(.....): “Müşteri hiç mi yok

Müşteri var ama bu fiyat mı yok abim?

(.....): “Müşteri yok”

(.....): “Ok abi”

(.....): “Firma ismi nedir”

(.....): “Firma adı yok şahıs firması dediler Abi”

(.....): “Tamamdır”

- (47) **Bulgu-26:** 30.12.2020 tarihinde YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “(.....)

Şaşmaz kavşığı 165 tl sabit fiyat

C 30

Yiğit beton aldığını söylüyor

Bilgin var mı?”

(.....): “Kesinlikle doğru değil”

(.....): “Peki abi

(.....): “Abi arkadaşlar sözümüz falan yok herkes serbest dediler seninde bilgin olsun.”

(.....): “(.....), haber verdiğin için teşekkür ederim.”

(.....): “Rica ederim abi”

- (48) **Bulgu-27:** 16.04.2021 tarihinde “Pazarlama” isimli WhatsApp grubunda YİĞİT (.....) ile YİĞİT Eski (.....) arasında geçen yazışmada yer alan ifadeler aşağıdaki gibidir:

(.....): “3'ünde Ozan beton 200 lira C30 fiyat vermiş Aradım konuştum o fiyat eskide kaldı dedi fiyatını güncelleyecek biz de 210 liradan açacağız bakalım abi”

(.....): “(.....) ararsa C30 220 lira şerbetcinin müşterisi”

(.....): “(.....) ile ilgili de hem şerbetçi hem Ozan'ı aradım 215 lira 220 lira fiyat verecekler”

(.....): “(.....) Zirve betondan (.....)¹³'i ara istersen de bizden beton döküyorlar ararlarsa yüksek fiyat versin 215 220 lira desin”

¹³ (.....) adlı kişinin, ZİRVE Eski (.....) olduğu değerlendirilmektedir.

(.....): “Tamam abi”

- (49) **Bulgu-28:** 25.06.2021 tarihinde YİĞİT çalışanlarının bulunduğu “Pazarlama” isimli WhatsApp grubunda yer alan konuşmanın içeriği şu şekildedir:

(.....): “(.....)... Mamakta 2000 m3 c30 vоторantim 200 tl artı kdv fiyat verildiği söyleniyor”

(.....): “Ozan betonc30 225 230 diyoruz ama dönüş yok diyor”

(.....): “Limmer beton....c30 230 diyoruz ama dönüş yok diyor”

(.....): “Serbetci betonc30 220 230 diyoruz kendi müşterimize 3 5 lira düşüp alıyoruz ama verdiğimiz fiyatlardan dönen olmuyor diyor....Ovacık'ta (.....) 1000 m3 forekazik döktüğümüz şantiyeye kocalar c30 215 tl fiyat verdi diyor”

- (50) **Bulgu-29:** 25.06.2021 tarihinde YİĞİT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

(.....): “(.....), ne yaptınız (.....)nin işini ?”

(.....): “Tamam abi konuştuk (.....)¹⁴ abi veremeyeceğimizi söyledi aratıp (.....) ile”

(.....): “Evet”

(.....): “Konuştunuzmu”

(.....): “Konuştuk abi”

(.....): “(.....) abide firmayı arayıp söyledi verenmeyecrğimizi”

(.....): “Veremeyeceğimizi”

(.....): “Zirve betonun beton döktüğünden dolayı mı başka bir sebepten dolayı mı”

(.....): “Zirvenin beton döktüğünden dolayı mı”

(.....): “Anladım”

- (51) **Bulgu-30:** 28.02.2022 tarihinde Zirve Gurup Hazır Beton İnşaat Petrol Madencilik Nakliyat San. ve Tic. AŞ (ZİRVE) (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[ZİRVE tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton satış fiyatı farkı bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “[YİĞİT tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton fiyatlarına yönelik zam bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “Abi zam yazısını gönderdik (.....)”

- (52) **Bulgu-31:** 25.03.2022 tarihinde YİĞİT (.....) ile ZİRVE (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[YİĞİT tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton fiyatlarına yönelik zam bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “Abi kolay gelsin”

(.....): “[YİĞİT tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton fiyatlarına yönelik zam bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “Son hali abi”

(.....): “[ZİRVE tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton satış fiyatına yönelik farkı bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

- (53) **Bulgu-32:** 31.03.2022 tarihinde ZİRVE (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen Whatsapp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[ZİRVE tarafından (.....)'ye gönderilen hazır beton satış fiyatı farkı bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

¹⁴ “(.....)” ifadesi ile YİĞİT (.....) kast edilmektedir.

(.....): “Tamamdır abi”

- (54) **Bulgu-33:** 01.07.2022 tarihinde YİĞİT (.....) ile ZİRVE (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[YİĞİT tarafından (.....)’ye gönderilen hazır beton fiyatlarına yönelik fiyat indirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “[ZİRVE tarafından (.....)’ye gönderilen hazır beton satış fiyatına yönelik farkı bildirimine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

- (55) **Bulgu-35:** 04.10.2022 tarihinde YİĞİT (.....) ile ZİRVE (.....) arasında geçen WhatsApp konuşmasının içeriği şu şekildedir:

(.....): “[YİĞİT tarafından müşteriler ile yapılan hazır beton satış sözleşmesine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “[ZİRVE tarafından müşteriler ile yapılan hazır beton satış sözleşmesine ilişkin görsel paylaşılmıştır.]”

(.....): “Bizde o satırlar yok abi”

I.4. Değerlendirme

I.4.1. 4054 Sayılı Kanunun 4. Maddesi Kapsamında Değerlendirme

I.4.1.1. Teorik Çerçeve

- (56) 4054 sayılı Kanun’un 4. maddesi uyarınca “Belirli bir mal veya hizmet piyasasında doğrudan veya dolaylı olarak rekabeti engelleme, bozma ya da kısıtlama amacını taşıyan veya bu etkiyi doğuran yahut doğurabilecek nitelikte olan teşebbüsler arası anlaşmalar, uyumlu eylemler ve teşebbüs birliklerinin bu tür karar ve eylemleri” yasaklanmaktadır. Bu doğrultuda, 4. madde kapsamında bir ihlal sonucuna ulaşabilmek için teşebbüslerin, amacı veya etkisi rekabeti engellemek, bozmak ya da kısıtlamak olan bir anlaşma ve/veya uyumlu eylemin tarafı olduğunun tespit edilmesi gerekmektedir. Teşebbüsler arasında oluşturulan koordinasyonun ortaya çıkış şeklindeki farklılıkların bir sonucu olarak “anlaşma” ve “uyumlu eylem” olarak iki farklı nitelendirmeye gidilmesi ile ekonomik aktörlerin piyasada alacakları kararları bağımsız bir biçimde belirlemesine yönelik sahip oldukları yükümlülüğe aykırılık teşkil edebilecek her türlü irade uyuşmasının, Kanun’un ilgili hükmü kapsamına alınması sağlanmıştır.
- (57) Bununla birlikte, 4054 sayılı Kanun’un 4. maddesinin ihlalden bahsedebilmek için teşebbüslerin rekabeti kısıtlayıcı bir danışıklı ilişki içinde bulunmaları gerekmekte, bu danışıklı ilişki ise anlaşma, uyumlu eylem ya da teşebbüs birliği kararı şeklinde ortaya çıkabilmektedir. Dolayısıyla yapılacak değerlendirme bakımından asıl önemli olan hususun, anlaşma ile uyumlu eylem arasındaki ayırım değil, 4. madde kapsamındaki uzlaşmalar veya danışıklı ilişkiler ile salt paralel davranışlar/bilinçli paralellikler arasındaki farkın belirlenmesi olduğunun kabul edildiğini belirtmekte fayda bulunmaktadır. Bu çerçevede anlaşma ve uyumlu eylem kavramları birlikte de kullanılabilir.¹⁵
- (58) Fiyat veya miktar tespiti amacını taşıyan bir anlaşma niteliğinde olan ya da üzerinde uzlaşılan kurallara uyup uymadığının takibini sağlayarak kartelin işleyişini kolaylaştıran bilgi değişimleri de doğrudan kartel olarak nitelendirilebilmektedir. Bilgi değişimlerinin, taraflar arasında hâlihazırda mevcut bir anlaşmanın yürütülmesine ilişkin olabileceği gibi rekabete hassas bilgilerin değişimini içeren teşebbüsler arası irtibatların bizatihi

¹⁵ Kurulun 18.04.2011 tarihli ve 11-24/464-139 sayılı, 08.03.2013 tarihli ve 13-13/198-100 sayılı, 14.01.2016 tarihli ve 16-02/44-14 sayılı kararları, Ankara 2. İdare Mahkemesi 2014/1373 E: sayılı kararı, Danıştay 13. Dairesinin 2015/4548 E. sayılı kararı.

kendilerinin de anlaşma ve/veya uyumlu eylem olarak nitelendirilebileceği Yatay İşbirliği Anlaşmaları Hakkında Kılavuz'un 41. paragrafında yer alan "*Bilgi değişimi, bir anlaşmanın temel konusunu oluşturabileceği gibi, başka bir yatay anlaşmanın parçası da olabilir*" ifadesiyle ortaya konmaktadır.

- (59) Konuya ispat standardı ve bu bağlamda elde edilen deliller penceresinden bakıldığında ise, rekabet hukuku kapsamında anlaşma veya uyumlu eylemi ortaya çıkarmada kullanılan delilleri birincil ve ikincil deliller olmak üzere iki sınıfa ayırmak mümkündür. Anlaşma ve uyumlu eylem arasında ispat standardı bakımından da bir farklılık bulunmamakta, her ikisinin de ispatında hem birincil hem de ikincil nitelikli deliller kullanılabilir.
- (60) Birincil deliller 4054 sayılı Kanuna aykırılık teşkil eden gizli yapılanmaları/anlaşmaları ortaya koymada kullanılan ve ispat gücü bakımından ilk planda düşünülmesi gereken delillerdir. Bu deliller, irade uyuşmasının varlığını doğrudan ortaya koyan, anlaşma/uyumlu eylemin tarafları, kapsamı, gerçekleştiği zaman aralığı bakımından, somut bir ihlal şablonunu ortaya koymada kullanılabilecek nitelikteki bilgi ve belgelerden oluşmaktadır. Öte yandan, söz konusu yapılanmaların "gizli" nitelikte olması nedeniyle, birincil nitelikteki delillerin varlığına ulaşmak oldukça güçtür. Bu noktada, söz konusu yapılanmaların ortaya çıkarılabilmesi amacıyla ikincil nitelikteki delillerin de varlığı önem arz etmektedir.
- (61) İkincil nitelikli deliller arasında iletişim delilleri ile iktisadi deliller yer almaktadır. İletişim delilleri, anlaşma taraflarının toplandıklarını veya iletişim kurduklarını gösteren delillerdir. Bu deliller arasında; rakipler arası iletişimin var olduğunu gösterir deliller, rakiplerin gelecekte yapabilecekleri fiyat artışları veya fiyatlama stratejileri hakkında bilgi sahibi olunduğunu gösteren iç yazışma niteliğindeki belgeler yer almaktadır. Kurulun, *Denizli Hazır Beton*¹⁶ ve *Amasya Çimento*¹⁷ kararlarında rekabet ihlali niteliğinde olabilecek eylemlerin değerlendirilmesinde ispat vasıtalarına değinilmiş olup teşebbüslerin iç yazışmaları ikincil nitelikteki iletişim delilleri arasında sayılmıştır. *Banka Kararı*'nda¹⁸ bir dizi iç yazışmaya yer verilmiş, ilaveten iç yazışmalarda yer alan hususların gerçekleşip gerçekleşmediği pazardaki veriler ile ortaya koyulmuştur. İspat gücü en yüksek ikincil delillerin iletişim delilleri olduğu kabul edilmektedir.
- (62) İktisadi deliller ise bir anlaşmaya ulaşıldığını işaret eden firma davranışları ve aynı zamanda piyasanın bir bütün olarak davranışını, gizli fiyat tespitinin mümkün olduğunu işaret eden piyasa yapısı elemanlarını ve anlaşmanın sürdürülmesinde kullanılabilecek belirli uygulamaları içermektedir. İktisadi deliller davranışsal ve yapısal deliller olmak üzere ikiye ayrılmaktadır. Davranışsal delillerin ispat gücü, diğer ekonomik delillere oranla daha yüksek görülmektedir. Bu tür delillere örnek olarak paralel fiyatlama yapılması, rakiplerin eşzamanlı veya yakın zamanlı fiyat değişimlerinin aynı veya benzer nitelikte olması, ortak fiyat duyuruları ile aynı veya benzer nitelikli satış ve üretim politikalarının benimsenmesi sayılabilir. Piyasanın yapısına ilişkin bazı özellikler de (normalin üstünde kârlar, geçmişte yaşanan rekabet ihlallerinin varlığı) bu deliller arasında sayılabilir. Yapısal deliller arasında ise yüksek yoğunlaşma oranları, homojen ürünlerin varlığı, dikey bütünleşme oranının yüksekliği ve giriş engellerinin yüksekliği sayılabilir. Bu tür delillerin tek başına ispat gücü görece düşük kabul edilmektedir.
- (63) Özetle; rekabet hukuku çerçevesinde bir anlaşma veya uyumlu eylem, birincil nitelikte ve ikincil nitelikteki delillerin bir arada ele alınması suretiyle, diğer bir ifadeyle bütünsel

¹⁶ Kurulun 09.07.2015 tarihli ve 15-29/433-116 sayılı kararı.

¹⁷ Kurulun 09.07.2015 tarihli ve 15-29/434-127 sayılı kararı.

¹⁸ Kurulun 08.03.2013 tarihli ve 13-13/198-100 sayılı kararı.

bir yaklaşımla değerlendirilmekte ve ihlal bu şekilde ortaya konulmaktadır. Bu bakımdan, dosya kapsamında YİĞİT hakkında elde edilen deliller bu yaklaşımla değerlendirilmiştir.

I.4.1.2. Yerinde İncelemelerde Elde Edilen Bulguların Değerlendirilmesi

- (64) YİĞİT ve diğer teşebbüslerde yapılan yerinde incelemelerde, Ankara’da hazır beton üretimi yapan teşebbüslerin fiyat tespiti, müşteri/bölge paylaşımı ve rekabete hassas bilgi değişimi yapmak suretiyle rakipler arası bir anlaşma/uyumlu içerisinde bulunduklarına ilişkin 4054 sayılı Kanun’un 4. maddesinin ihlal edildiğine yönelik şüpheler oluşturan bilgi ve belgeler elde edilmiştir. Bu kapsamda, POLAT ve YİĞİT’in, da aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisi ile belli tarihlerde toplantılar gerçekleştirdiği ve hazır beton ürünün satış fiyatının tespiti, rekabete hassas bilgi değişimi ve müşteri/bölge paylaşımına yönelik bir anlaşma veya uyumlu eylem içerisinde bulunduğu anlaşılmaktadır.
- (65) Bu kapsamda aşağıda fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yaparak rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olduğu değerlendirilen YİĞİT’in söz konusu anlaşma uyumlu eylemin tarafı olduğunu gösteren bilgi ve belgelere ilişkin değerlendirmelere yer verilmektedir.

Bulgu-5’e İlişkin Değerlendirme

- (66) Bulgu-5’te yer alan ve POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında gerçekleşen yazışmada Limmer Beton İnşaat San. ve Tic. AŞ (LİMMER) (.....)in hazır beton temin edilen bir teşebbüs ile yapmış olduğu anlaşmanın detayları tartışılmaktadır. İlgili yazışmada (.....) tarafından LİMMER’in ilgili müşteriye 135 TL fiyat teklif ettiğinin düşünüldüğü belirtilmekte, LİMMER’in söz konusu ürünü rakibi Uğural İnşaat Turizm Petrol San. ve Tic. AŞ’den (UĞURAL) satın aldığı (.....)’a rapor edilmektedir. Bununla birlikte bulguda yer alan “*Şimdi yollamassan kimseyi inandıramassın ikiz sözleşme yaptığın düşünülür*” ve “*Vade doğru sözleşmeyi yolla*” ifadelerinden YİĞİT, POLAT ve LİMMER’in dâhil olduğu bir grup teşebbüsün satış sözleşmelerinin unsurlarını birlikte belirledikleri değerlendirilmektedir. Anılan belgeden hazır beton fiyatının teşebbüsler arasında 145 TL olarak tespit edildiği ve LİMMER’in bu fiyata uyup uymadığının YİĞİT ve POLAT tarafından öğrenilmeye çalışıldığı anlaşılmaktadır. Ek olarak, Bulgu-5’in devamında yer alan ifadelerden LİMMER’in hazır beton ürününü 135 TL olarak satmasından POLAT ve YİĞİT’in rahatsız olduğu görülmekle birlikte (.....)’ın, (.....)’den LİMMER’in müşterisi ile akdettiği sözleşmeyi doğrudan talep etmek suretiyle satış sözleşmesini fiyat ve ayrıca vade bakımından denetlediği anlaşılmaktadır. Yapılacak satışlarda uygulanacak vade tarihinin de ortaklaşa belirlendiği ve yazışmanın tarafları olan YİĞİT ve POLAT yetkilerinin LİMMER tarafından kendilerine iletilen bilgilerden fiyatın yanı sıra vadenin de varılan mutabakata uygun olarak belirlendiği sonucuna ulaşıldığı anlaşılmaktadır. Bu çerçevede POLAT ve YİĞİT’in içlerinde bulunduğu bir grup rakip teşebbüsün satış fiyatı ve satış sözleşmesinin vadesine ilişkin koşulları birlikte belirledikleri anlaşılmaktadır.

Bulgu-6, 7, 8, 9, 10, 11, 12 ve 13’e İlişkin Değerlendirme

- (67) Bulgu-6’da yer alan yazışmada POLAT (.....)’ın 26.08.2020 tarihinde YİĞİT (.....)’a göndermiş olduğu mesajda yer alan “*Başkanım yarım akşam 19.00 yemeğimiz var.*” ifadesinden 27.08.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğinin ifade edildiği görülmektedir.
- (68) Bulgu-7’de yer alan yazışmada POLAT (.....)’ın YİĞİT (.....)’a göndermiş olduğu mesajda 14.09.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğinin ifade edildiği ve (.....)

tarafından da toplantıya katılacağını belirtildiği görülmektedir.

- (69) Bulgu-8'de yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajda 23.09.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğini ifade edildiği görülmektedir. Bulgu-9'da yer alan yazışmada YİĞİT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajda 01.10.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğini ifade edildiği görülmektedir. Bulgu-10'da yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajda 01.10.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğini ifade edildiği görülmektedir. İlâveten, ilgili yazışmada, toplantının gerçekleştiği günü takip eden gün (.....) tarafından (.....)'a gönderilen mesajlardan POLAT (.....)'ın LİMMER Yöneticisi (.....) ile bir araya gelerek YİĞİT (.....)'ı da davet ettikleri görülmektedir.
- (70) Bulgu-11'de yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajda 15.10.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğini ifade edildiği görülmektedir. Toplantının içeriğine ilişkin olarak ise, (.....)'ın kullandığı "sözümüz devam etsin mi?", "yeni bir artış düşünürmüsün" ifadelerinden toplantıya katılacak teşebbüsler arasında daha önce gerçekleşen bir anlaşmanın mevcut olduğu ve bunun devam edip etmeyeceğinin görüşüleceği, ek olarak fiyatlarda yeni bir artış yapıp yapılmayacağı hususunun da toplantıda konuşulacağı anlaşılmaktadır. Aynı yazışma kapsamında (.....)'a ait "Tabiki, sözüm devam etsin, denetim ve kontrol devam edecek" şeklindeki ifadelerden, daha önceki anlaşmanın devam etmesinin istendiği ve bu anlaşmada uzlaşılan hususlara uyum konusunda denetim ve kontrol mekanizmasının işletilmeye devam edileceği anlaşılmaktadır. Dosya kapsamında elde edilen diğer bulgulara bakıldığında da, anlaşılan fiyat ve vade miktarı gibi koşullara uyulup uyulmadığının fiilen kontrol edildiği anlaşılmakta, Bulgu 5'de teyit amaçlı olarak satışı yapan teşebbüsten müşteriyle yaptığı sözleşmenin istendiği görülmektedir.
- (71) Bulgu-12 ve 13'te yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajda 23.10.2020 tarihinde bir toplantının gerçekleşeceğini ifade edildiği görülmektedir.
- (72) Yukarıda yer verilen bulgulardan YİĞİT ve POLAT'ın aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin 27.08.2020, 14.09.2020, 23.09.2020, 15.10.2020, 23.10.2020 ve çeşitli tarihlerde bir araya geldikleri anlaşılmaktadır. Bulgu-6-12 ve Bulgu-13 işbu dosya kapsamında yer alan tüm bulgularla birlikte değerlendirildiğinde bulguya konu toplantının rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde tertip edildiği anlaşılmaktadır. Bulgu-11'in devamında yer alan yazışmada 15.10.2020 tarihli toplantıda (.....)'ın "sözüm devam etsin, denetim ve kontrol devam edecek" ifadelerinden söz konusu toplantılarda fiyat tespitine ilişkin kararlar alındığı ve toplantı katılımcılarının kararlara uyumu hususunda denetlendiği anlaşılmaktadır. Bununla birlikte Bulgu-11'den C25 ürünü fiyatının önceki toplantılarda 155 TL olarak kararlaştırıldığı ve yazışma tarihini müteakiben gerçekleştirilecek toplantıda bir artış düşünülmeyeceğinin ifade edildiği görülmektedir. İlâveten bulgunun devamındaki ifadelerden YİĞİT'in hazır beton temin eden müşterilerine C25 hazır beton fiyatının 155 TL olarak teklif edildiği fakat müşterilerin -daha düşük fiyat teklifi verdiği düşünülen- UĞURAL'dan aldığı, anılan durumun tartışmalara ve UĞURAL'ın uyarılmasına yol açtığı anlaşılmaktadır.
- (73) Bu çerçevede YİĞİT ve POLAT'ın aralarında bulunduğu bir grup teşebbüsün hazır beton satış fiyatını birlikte tespit ettiği ve bu yolla ilgili teşebbüslerin rekabeti kısıtladığı ve POLAT'ın bahse konu anlaşma/uyumlu eyleme taraf olduğu değerlendirilmektedir.

Bulgu-14'e İlişkin Değerlendirme

- (74) Bulgu-14'te yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a beraberlik içinde olmanın

rekabetten daha iyi olduğunu söyleyen bir sözün yer aldığı ekran görüntüsünü ilettiği, buna karşın (.....)'ın iletilen sözün Ankara ilindeki hazır beton üreticileri için geçerli olmadığını, diğer bir ifadeyle Ankara ilinde faaliyet gösteren teşebbüsler arasında birlik ve beraberliğin sağlanmadığını ifade ettiği görülmektedir. İlâveten Bulgu-14'ün devamında (.....) ile (.....) arasındaki yazışmadan OZAN (.....)'ın piyasanın gidişatından rahatsız olduğu ve (.....)'ın ifadelerinden bu gidişatı düzeltecek önlemler alacakları anlaşılmaktadır. İlgili bulgunun, dosya kapsamındaki diğer bulgularla birlikte değerlendirildiğinde YİĞİT ve POLAT'ın dâhil olduğu bir grup teşebbüsün bir anlaşma/uyumlu eylem içerisinde olduğuna işaret ettiği değerlendirilmektedir.

Bulgu-15'e İlişkin Değerlendirme

- (75) Bulgu-15'te yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın kullanmış olduğu *“dostlarım, abilerim, büyüklerim, küçüklerim”* ifadelerinden birden fazla kişiye göndermiş olduğu mesajı YİĞİT (.....)'a da iletmış olduğu anlaşılmaktadır. Öte yandan bulguda yer alan *“beni iyi anlayın acil 160-170 TL'leri okumaya başlayın”* ifadelerinden ise mesajın iletildiği teşebbüslerin fiyatlarının 160-170 TL seviyesine yükseltilmesinin istendiği görülmektedir. Bu doğrultuda, POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir dizi teşebbüsün kendi aralarında hazır beton satış fiyatını tespit etmek üzere bir anlaşma/uyumlu eylem içerisinde bulunduğu anlaşılmaktadır.

Bulgu-16 ve 17'ye İlişkin Değerlendirme

- (76) Bulgu-16'da POLAT (.....)'ın geçmiş dönemde POLAT müşterisi olan (.....) firmasına OZAN'ın çeşitli beton türleri için verdiği 125 TL ve altındaki fiyat teklifinin ekran görselini ve devamında OZAN (.....) ile arasında gerçekleştirdiği yazışmayı YİĞİT (.....)'a ilettiği anlaşılmaktadır. Söz konusu yazışmada POLAT'ın *“(.....) fiyatlarını eski yeni revize et lütfen”* ifadeleriyle anlaşma/uyumlu eyleme uyumun sağlanması için OZAN'ın hazır beton satış fiyatına müdahale ettiği ve ürün satışının ne zaman yapıldığına ilişkin tartışmaların yaşandığı ve tartışmaya ilişkin mesajların (.....) tarafından YİĞİT (.....)'a iletildiği görülmektedir.
- (77) Diğer taraftan Bulgu-17'de (.....)'ın Bulgu-16'da (.....) tarafından kendisine iletilen ve OZAN'ın fiyat teklifini içeren ekran görselini, fiyat teklifini veren (.....)'a gönderdiği görülmektedir. Buna karşılık yazışmada (.....)'ın, (.....) firmasına verilen söz konusu teklifin doğru olduğunu, fiyat teklifinin 24.09.2020 tarihinden önce verildiğini ve düşük fiyat teklifi gerekçesinin (.....)'a açıklandığını ifade ettiği izlenimi edinilmektedir. Bulgu-17'nin devamında ise (.....)'ın yazışma tarihi itibarıyla böyle bir durumla tekrar karşılaşmayacağını ifade ettiği anlaşılmaktadır. Bulgu-16 ve Bulgu-17'de 24.09.2020 tarihinde OZAN tarafından verilen düşük fiyatlı hazır beton teklifinin sorgulandığı görülmektedir. Bu çerçevede, Bulgu-16'da yer alan ve (.....)'a iletilmiş olan mesajlarda (.....) tarafından ifade edildiği düşünülen *“ayın 24'ünden sonra sözünde durmayan zaten dansöz olacak”* ifadeleri de adı geçen teşebbüslerin 24.09.2020 tarihinde fiyat geçişine yönelik bir karar aldıkları değerlendirilmektedir. Söz konusu yazışmaların OZAN'ın dosya konusu rakipler arası anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde anlaşılan satış fiyatının altında bir fiyatla satış gerçekleştirmiş olması sebebiyle ortaya çıkan tartışmalara ilişkin olduğu anlaşılmaktadır.

Bulgu-18'e İlişkin Değerlendirme

- (78) Bulgu-18'de YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen yazışmada, (.....) tarafından (.....)'a (.....)'ye hazır beton teklifinde bulunan teşebbüsün tespiti amacıyla bir görsel paylaşıldığı ve fiyat teklifinin düşük olduğu anlaşılan hazır beton teşebbüsünün fiyatına müdahale edilmesi talebinde bulunulduğu görülmektedir. Yazışmanın devamında ise (.....)'ın (.....)'ye düşük fiyatlı hazır beton teklifinde bulunan teşebbüsü tespit ederek

(.....)'ı bilgilendirdiği görülmektedir. Söz konusu yazışmalardan (.....) ve (.....)'ın (.....)'ye yapılan düşük fiyatlı hazır beton teklifini dosya konusu anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde anlaşılan 160 tl ya da 60 gün vade gibi fiyat ve satış koşullarının bozulmasına yol açtığı konusunda yazıştıkları anlaşılmaktadır. Ayrıca, POLAT ile YİĞİT'in söz konusu müşteriyi kaybetmemek adına ortaklaşa fiyat belirleyerek (.....)'ye yeniden bir fiyat teklifi sunduğu görülmektedir. Söz konusu bulgudan ve bulgudaki müşteriye teklif veren teşebbüsün tespiti amacıyla yapılan yazışmada geçen *“Yemin edense değilse de o fiyat değişecek”* ifadesinden içlerinde YİĞİT ve POLAT'ın da bulunduğu bir grup rakip teşebbüsün rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde satış fiyatlarını birlikte belirledikleri görülmektedir.

- (79) Bulgu-18'in devamında yazışmada geçen (.....)'ın *“yazdıkların gündeme alındı”, “sabit fiyat yok, bağlantılı müşteri dışında vadeli satış yok, bağlantılı müşterilerinin vadeleri ise 60 gün”* ifadeleri de dosya kapsamındaki diğer bulgularla birlikte değerlendirildiğinde ise söz konusu teşebbüslerin de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisi tarafından gündemi hazır beton satış koşullarını birlikte belirlemek olan düzenli toplantılar yapıldığı, teşebbüslerin birbirlerinin müşterilere verdikleri fiyatları denetlediği, böylelikle anlaşmaya uyumun kontrol edildiği anlaşılmaktadır. Özetle, Bulgu-18 çerçevesinde de POLAT ile YİĞİT'in de aralarında olduğu bir grup hazır beton üreticisinin satış koşullarını belirlemeye yönelik bir anlaşma/uyumlu eylem içerisinde olduğu kanaati oluşmaktadır.

Bulgu-19'a İlişkin Değerlendirme

- (80) Bulgu-19'da POLAT (.....) tarafından OZAN'ın yakın dönemde hazır beton fiyatlarında artışa gittiğine ilişkin ekran görüntüsünün YİĞİT (.....)'a gönderildiği, bununla birlikte (.....)'ın OZAN yetkilileriyle geleceğe yönelik fiyat stratejilerinin ele alındığı bir görüşme gerçekleştirdiği görülmektedir. Yazışmanın devamında ise YİĞİT yetkilisinin yakın geleceğe yönelik fiyat stratejisinin POLAT yetkilisine aktarıldığı OZAN tarafından iletilen fiyat stratejisi bilgisinin de iki teşebbüs arasında tartışıldığı anlaşılmaktadır.

Bulgu-20'ye İlişkin Değerlendirme

- (81) Bulgu-20'de YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında gerçekleşen, (.....) ve (.....) isimli müşterilere verilen hazır beton fiyat tekliflerinin tartışıldığı yazışmada, ilgili müşteriye ZİRVE'nin satış yapacağı bilgisi verildikten sonra (.....)'ın ZİRVE (.....) kast edilerek *“(.....) senin (.....) dökeceğini biliyor özellikle de söyledik”* şeklindeki ifadelerinden POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup teşebbüsün müşteri paylaşımı yapmak amacıyla bir anlaşma/uyumlu eylem içinde oldukları anlaşılmaktadır. Bulguda yer alan rakip teşebbüslerin oluşturduğu *“masa”*ya atıfla kullanılan ifadeler de diğer bulgularla birlikte bir bütün halinde incelendiğinde, POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin piyasada satışa sunulan hazır beton ürün fiyatını ortaklaşa tespit etmek veya müşteri paylaşımı yapmak suretiyle bir anlaşma/uyumlu eylem içinde oldukları kanaati oluşmaktadır.

Bulgu-21'e İlişkin Değerlendirme

- (82) Bulgu-21'de yer alan yazışmada POLAT (.....)'ın YİĞİT (.....)'a göndermiş olduğu mesajdaki *“Çoşkun sürekli zam yapalım abi diyor, ben de haftaya yemek yer konuşuruz dedim.”* ifadelerinden OZAN (.....)'ın piyasada satışı gerçekleştirilen hazır beton ürün fiyatında artış yapılması talebinde bulunduğu, buna karşılık (.....)'ın söz konusu talebin diğer hazır beton üretiminde bulunan teşebbüslerle yapılacak olan toplantıda ele alınacağını ifade ettiği görülmektedir. Söz konusu bulgudan, dosyadaki diğer bulgular da dikkate alındığında, YİĞİT ve POLAT'ın aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin satış fiyatını belirledikleri bir anlaşma/uyumlu eylem içinde oldukları

sonucuna ulaşılmaktadır.

Bulgu-22'ye İlişkin Değerlendirme

- (83) Bulgu-22'de yer alan ve POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen yazışmada, (.....)'ın YİĞİT'in C25 hazır beton ürünü için 147 TL fiyat teklifi verildiğine yönelik duyumun doğruluğunun tespiti amacıyla YİĞİT yetkilisi ile iletişime geçtiği ve (.....)'ın YİĞİT (.....)'tan verilen fiyat teklifinin teyit edilmesini talep ettiği görülmektedir. Yazışmanın devamından (.....)'ın müşteriye verilen hazır beton fiyat teklifini teyit ettiği ve ilgili fiyatın (.....) ile paylaşıldığı, YİĞİT tarafından satılan ürün için müşteriyle imzalanan sözleşme ve ödemenin yapıldığına dair makbuzun POLAT'a gönderilebileceğinin belirtildiği görülmektedir. Bu bakımdan Bulgu-22'de yer alan yazışmalardan rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin bir araya gelerek satış fiyatını tespit ettikleri, bununla birlikte belirlenen satış fiyatının altında satış yapılmamasına yönelik denetimlerin gerçekleştirildiği anlaşılmaktadır.

Bulgu-23'e İlişkin Değerlendirme

- (84) Bulgu-23'te yer alan ve POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında gerçekleşen yazışmadan, (.....)'ın Yavuz IŞIK'tan, YİĞİT'in (.....) unvanlı hazır beton ürünü için 140 TL fiyat teklifi verildiğine yönelik duyumun teyidini istediği görülmektedir. Buna karşılık (.....)'ın YİĞİT tarafından müşteriye verilen hazır beton teklifinin 160 TL olduğu bilgisini (.....) ile paylaştığı görülmektedir. Bu itibarla rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde YİĞİT ve POLAT'ın da aralarında bulunduğu bir dizi teşebbüsün fiyatlarını birlikte belirledikleri ve ilgili birliktelik çerçevesinde teşebbüslerin birbirlerinin fiyat teklifleri üzerinde denetimler gerçekleştirdiği anlaşılmaktadır.

Bulgu-24'e İlişkin Değerlendirme

- (85) Bulgu-24'te YİĞİT (.....) ile POLAT (.....) arasında geçen ve Ankara ilindeki hazır beton maliyet ve satış fiyatlarının ele alındığı yazışmada, (.....)'ın ifadelerinden Ankara ilinde satışı gerçekleştirilen C30 hazır beton ürününün diğer illerle kıyaslandığında daha düşük fiyatlara satıldığı tartışılmaktadır. Bununla birlikte (.....)'ın ifadelerinden Ankara ilindeki hazır beton fiyatlarının hazır beton tedarikçileri tarafından düşürülmeye çalışıldığı görülmekte olup *"bu tavırlara karşı lütfen net duralım", "arkadaşları bir arasanız, bir nasihat etseniz, (...) sağlam durmalarını tembih etseniz (...) "* ve *"Epeydir de bir araya gelmedik"* ifadelerinden müşterilerden gelen fiyat düşürme baskısını kaldırabilmek için Ankara ilinde faaliyet gösteren teşebbüsler ile ortaklaşa bir fiyat stratejisi geliştirilmesine yönelik olarak (.....)'a tavsiyelerde bulunduğu anlaşılmaktadır.
- (86) Ek olarak (.....)'ın *"senin ile aynı fikirdeyim"* ve *"her gün Ankara'daki diğer üreticilerin en az bir ikisiyle konuşuyorum"* ifadelerinden ise rakiplerce düşük fiyatlı satış yapılmamasını sağlamak amacıyla kendisinin diğer hazır beton üreticileri ile görüşmeler gerçekleştirdiğini ifade ettiği görülmektedir. Bulgu-24'te yer alan yazışmalardan POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup teşebbüsün ortaklaşa fiyat belirlemeye yönelik bir anlaşma/uyumlu eylem içerisinde olduğu, anlaşılmaktadır.

Bulgu-25'e İlişkin Değerlendirme

- (87) Bulgu-25'te yer alan ve POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen yazışmada, (.....)'ın, YİĞİT'in (.....) isimli hazır beton müşterisine C25 hazır beton ürünü için verdiği fiyat teklifinin doğruluğunu tespit etmeye çalıştığı görülmektedir. Yazışmanın devamından (.....)'ın müşteriye verildiği düşünülen hazır beton tekliflerini kontrol ettiği ve adı geçen şahıs firmasına herhangi bir fiyat teklifinde bulunulmadığı bilgisinin (.....)'a aktarıldığı

görülmektedir. Bu bakımdan Bulgu-25'te yer alan ifadelerden YİĞİT ve POLAT'ın karşılıklı olarak kendi müşterilerine verdikleri fiyatları teyit ettikleri, bu teyidin ise dosya kapsamındaki diğer bulgular dikkate alındığında bir grup hazır beton üreticisiyle yapılan anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde önceden belirlenmiş bir fiyat seviyesine uyumun denetimi amacıyla yapıldığı değerlendirilmektedir.

Bulgu-26'ya İlişkin Değerlendirme

- (88) Bulgu-26'da POLAT (.....) ile YİĞİT (.....) arasında geçen yazışmada, (.....)'ın YİĞİT'in (.....) adlı müşteriye C25 hazır beton ürünü için verdiği fiyat teklifinin doğruluğunu tespit etmeye çalıştığı görülmektedir. Buna karşılık yazışmanın devamından (.....)'ın müşteriye verildiği düşünülen hazır beton tekliflerini kontrol ettiği ve söz konusu duyumun doğru olmadığına yönelik bilginin (.....)'a aktarıldığı görülmektedir. Bulguda yer alan *"Abi arkadaşlar sözümüz falan yok herkes serbest dediler"* ifadelerine ilişkin olarak yazışma tarihi öncesinde aralarında YİĞİT ve POLAT'ın bulunduğu bir grup teşebbüsün anlaşarak satış koşullarını belirlediği; ancak devam eden süreçte anlaşma taraflarından bazılarının bu anlaşma/uyumlu eylemi sonlandırma niyetinde olduğu izlenimi oluşmaktadır. Bu bakımdan Bulgu-26'da yer alan yazışmalardan POLAT ve YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin rakipler arası bir anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde bir araya gelerek satış fiyatı tespitinde bulunduğu, bununla birlikte belirlenen satış fiyatının altında satış yapılmamasına yönelik denetimlerin gerçekleştirildiği değerlendirilmektedir.

Bulgu-27'ye İlişkin Değerlendirme

- (89) Bulgu-27'de 16.04.2021 tarihinde YİĞİT çalışanları arasında gerçekleşen yazışmada, YİĞİT (.....)'ın *"Ozan beton 200 lira C30 fiyat vermiş Aradım konuştum o fiyat eskide kaldı dedi fiyatını güncelleyecek"* ifadelerinden YİĞİT çalışanının OZAN ile iletişime geçerek teklifte bulunduğu bir müşteriye ilişkin fiyat teklifini revize ettirdiği anlaşılmaktadır. Buna ek olarak (.....)'ın *"(.....) ararsa C30 220 lira şerbetcinin müşterisi"* ifadelerinden ise YİĞİT çalışanının rakibin müşterisinin kendilerini araması halinde ilgili müşteriye 220 TL'den daha yüksek bir fiyat verilmesi talimatını verdiği anlaşılmaktadır. İlaveten (.....)'ın *"(.....) ile ilgili de hem ŞERBETCİ hem OZAN'ı aradım 215 lira 220 lira fiyat verecekler"* ifadelerinden ise YİĞİT'in müşterisi olduğu düşünülen (.....)'ın YİĞİT'ten ürün temin etmeye devam etmesi adına YİĞİT çalışanının rakipleri ile görüşmeler gerçekleştirerek söz konusu müşteriye kendilerince verilmiş olan fiyat teklifinden daha yüksek fiyat teklifi vermelerini talep ettiği görülmektedir. Son olarak (.....)'ın ilgili yazışmada yer alan *"(.....) ZİRVE'den (.....)'i ara istersen de bizden beton döküyorlar ararlarsa yüksek fiyat versin 215 220 lira desin"* ifadelerinden YİĞİT çalışanının rakibiyle iletişime geçerek hâlihazırda kendilerinin satış yaptığı bir müşterinin ZİRVE'den fiyat istemeleri halinde YİĞİT'ten daha yüksek bir fiyat teklifi sunulmasını talep ettiği anlaşılmaktadır.
- (90) Bu kapsamda YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin dosya konusu anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde satış fiyatını tespit ettikleri ve rakiplerinin müşterilerine yüksek fiyatlar vererek müşteri paylaşımı yaptığı değerlendirilmektedir.

Bulgu-28'e İlişkin Değerlendirme

- (91) Bulgu-28'de yer alan ve YİĞİT (.....) tarafından YİĞİT'in pazarlama departmanında çalışan personellere göndermiş olduğu mesajlardan, (.....)'ın çeşitli rakip çalışanlarıyla doğrudan bir görüşme gerçekleştirdiği, adı geçen teşebbüslerin söz konusu tarihlerde bu teşebbüslerce müşterilere verilen fiyat tekliflerinin kendisine iletiliğinin ifade edildiği görülmektedir. Bulgu-28'de yer alan ifadeler dosya kapsamındaki diğer belgelerle birlikte değerlendirildiğinde, rakip teşebbüsler arasında 220-230 TL seviyelerinde bir

fiyat tespit edildiği ve herkesin müşterilerine bu fiyatları verdiği ancak tespit edilen fiyatların yüksek olması sebebiyle müşterilerden dönüş olmadığı, aynı ürünün 215 TL teklifle piyasaya sunulabildiği anlaşılmaktadır. İlgili bulgu ve dosya kapsamındaki tüm bulgular bir bütün olarak ele alındığında YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin dosya konusu anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde satış fiyatını tespit ettikleri değerlendirilmektedir.

Bulgu-29'a İlişkin Değerlendirme

- (92) Bulgu-29'da yer alan ve YİĞİT çalışanları arasında gerçekleşen yazışmadan hazır beton temin eden (.....) ((.....)) unvanlı müşteriye YİĞİT tarafından ürün satışının yapılıp yapılamayacağını tartışıldığı görülmektedir. İlgili yazışmadan YİĞİT (.....) tarafından söz konusu müşteriye rakibinin ürün satışı gerçekleştirdiği, rakibinin müşterisi olduğu gerekçesiyle ürün satışı yapılamayacağını ifade edildiği görülmektedir. İlgili bulgu ve dosya kapsamındaki tüm bulgular bir bütün olarak ele alındığında YİĞİT'in de aralarında bulunduğu bir grup hazır beton üreticisinin dosya konusu anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde müşteri paylaşımı yaptıkları değerlendirilmektedir.

Bulgu-30, 31, 32 ve 33'e İlişkin Değerlendirme

- (93) Bulgu 30-33 incelendiğinde ZİRVE ve YİĞİT'in ortak müşterileri olan (.....)'ye ((.....)) ürün satışı gerçekleştirdikleri ve ilgili müşteriye verilecek fiyatlar hakkında iletişim kurdukları anlaşılmaktadır. Bu kapsamda Bulgu-30'da 28.02.2022 tarihinde ZİRVE (.....)'ın ZİRVE'nin (.....)'na ileride yapmayı planladığı zam bildirimine ilişkin yazıyı YİĞİT yöneticisine gönderdiği, buna karşılık YİĞİT (.....)'un ise yaklaşık 4 saat sonra (.....)'na gönderilmesi planlanan zam bildirimine ilişkin yazıyı ZİRVE yöneticisine ilettiği görülmektedir. Paylaşılan görseller daha detaylı incelendiğinde ZİRVE ve YİĞİT'in ortak müşterisi olan (.....)'na aynı ürün için sunulan zamlı hazır beton fiyatlarının büyük ölçüde benzerlik gösterdiği görülmektedir.
- (94) Öte yandan Bulgu-31'de 25.03.2022 tarihinde YİĞİT (.....) ile ZİRVE (.....)'ın (.....)'na ileride yapmayı planladıkları zam bildirimine ilişkin görselleri birbirleriyle paylaştıkları görülmektedir. Söz konusu görsellerden ilgili müşteriye sunulan zamlı C16/20, C20/25, C25/30, C30/37 ve C35/45 hazır beton fiyatlarının birebir aynı olduğu tespit edilmiştir. İlave Bulgu-32'den ise 31.03.2022 tarihinde ZİRVE (.....)'ın (.....)'na sunulması planlanan zamlı fiyat listesini YİĞİT (.....)'a ilettiği, buna karşılık (.....)'un "tamamdır abi" ifadelerini kullandığı görülmektedir. Bulgu-33'te ise 01.07.2022 tarihinde YİĞİT ve ZİRVE yetkililerinin yazışma tarihinden ilerideki bir dönemde (.....)'na vermeyi planladıkları fiyat bilgilerini paylaştıkları görülmektedir.
- (95) Yukarıda yer verilen bulgular bir bütün halinde incelendiğinde YİĞİT'in tarafı olduğu bilgi paylaşımının, rakibiyle birbirlerinin fiyat stratejilerine yön vererek fiyatlarının aynı seviyelerde belirlenmesine zemin oluşturduğu ve söz konusu bilgi paylaşımının dosya kapsamında tespit edilen satış fiyatını ve koşullarını birlikte belirlemeye yönelik rakipler arası anlaşma/uyumlu eylemin devamı ve bir parçası olduğu sonucuna varılmaktadır.

Bulgu-35'e İlişkin Değerlendirme

- (96) Bulgu-35'te YİĞİT (.....)'un unvanı tespit edilemeyen bir teşebbüs ile akdettiği sözleşmenin bir bölümünü ZİRVE (.....)'a gönderdiği, buna karşılık (.....)'ın da ZİRVE'nin unvanı tespit edilemeyen bir teşebbüs ile akdettiği sözleşmenin bir bölümünü (.....) ile paylaştığı görülmektedir. ZİRVE ve YİĞİT yöneticilerinin birbirleriyle paylaşmış olduğu sözleşme hükümleri incelendiğinde çimento ve akaryakıt fiyatlarının değişmesi halinde uygulanacak olan zam oranlarının birebir aynı olduğu tespit edilmiştir. Bulguda yer alan "Bizde o satırlar yok abi" ifadelerinden sözleşme maddelerinin yeknesaklaştırılmaya

çalışıldığı tespiti yapılabilmektedir. Bulguya konu sözleşme koşullarına yönelik bilgi paylaşımının dosya kapsamında tespit edilen satış fiyatını ve koşullarını birlikte belirlemeye yönelik rakipler arası anlaşma/uyumlu eylemin devamı ve bir parçası olduğu değerlendirilmektedir.

I.4.1.3. Genel Değerlendirme

- (97) Yukarıda yer verilen bulgular bir bütün halinde ele alındığında, Ankara'da faaliyet gösteren bir grup hazır beton üreticisinin, hazır beton ürününün satış koşullarını belirlemek ve müşteri paylaşımı yapmak yoluyla bir anlaşma/uyumlu eylem içinde oldukları görülmüştür. YİĞİT'in söz konusu anlaşma/uyumlu eyleme taraf olduğu yukarıda yer verilen her bir bulgudan anlaşılmıştır. YİĞİT'in rakipleri ile birlikte müşteri paylaşımı yapmak (Bulgu 20, 27, 29) ve hazır beton ürününün satış koşullarını belirlemek (Bulgu 5, 11, 15-19, 21-26, 27-28, 30-35) ve rekabete hassas bilgi değişiminde bulunmak (Bulgu 22-26, 30-35) yoluyla söz konusu anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olduğu tespit edilmiştir.
- (98) Söz konusu anlaşmaya/uyumlu eyleme konu davranışların çoğunlukla YİĞİT'in dâhil olduğu bir grup teşebbüsün 27.08.2020, 14.09.2020, 23.09.2020, 01.10.2020, 15.10.2020, 23.10.2020 ve 09.11.2020 tarihlerinde düzenledikleri toplantılarla da (Bulgu 6-13, 21) şekillendiği anlaşılmıştır. Özellikle Bulgu 11 ve Bulgu 21'deki toplantıların konusunun rakipler arası fiyat tespiti olduğu net olarak görülmekte, belgelerin tamamının bir arada değerlendirilmesi ile de anlaşma/uyumlu eylemin bu toplantılarla oluşturulduğu ve sürdürüldüğü anlaşılmaktadır. Bununla birlikte taraflarca söz konusu anlaşma/uyumlu eylem çerçevesinde belirlenen piyasa koşullarına uyumun çeşitli denetim mekanizmalarına da tabi tutulduğu anlaşılmıştır (Bulgu 5, 11,12, 22, 23, 24, 25). Öte yandan rakipler arasındaki bilgi paylaşımlarının da ihlale konu anlaşma/uyumlu eylemin bir parçası olduğu kanaatine varılmıştır (Bulgu 19, 20, 22-26).
- (99) Buradan hareketle, Ankara ilinde faaliyet gösteren bir grup hazır beton üreticisinin, hazır beton ürününün satış fiyatını belirlemek ve müşteri paylaşımı yapmak yoluyla 4054 sayılı Kanun'un amaç bakımından ihlali niteliğinde olan bir anlaşma/uyumlu eylem içinde oldukları, YİĞİT'in de anılan anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olarak 4054 sayılı Kanun'u amaç bakımından ihlal ettiği sonucuna ulaşılmıştır.

I.4.2. İdari Para Cezasına ve Uzlaşma Sürecine İlişkin Değerlendirme

- (100) 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası; *"Bu Kanunun 4, 6 ve 7 nci maddelerinde yasaklanmış davranışlarda bulunanlara, ceza verilecek teşebbüs ile teşebbüs birlikleri veya bu birliklerin üyelerinin nihai karardan bir önceki mali yıl sonunda oluşan veya bunun hesaplanması mümkün olmazsa nihai karar tarihine en yakın mali yıl sonunda oluşan ve Kurul tarafından saptanacak olan yıllık gayri safi gelirlerinin yüzde onuna kadar idarî para cezası verilir."* hükmünü amirdir.
- (101) Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar İle Hâkim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik'in (Ceza Yönetmeliği) 4. maddesinde idari para cezası belirlenirken öncelikle temel para cezasının hesaplanacağı; ardından ağırlaştırıcı ve hafifletici unsurlar göz önünde bulundurularak temel para cezasının artırılmasının ve/veya cezadan indirim yapılmasının söz konusu olacağı düzenlenmektedir.
- (102) Ceza Yönetmeliği'nin temel para cezasını düzenleyen 5. maddesinin ilk fıkrasına göre; temel para cezası hesaplanırken ihlale taraf olan teşebbüslerin Kurul tarafından saptanacak yıllık gayri safi gelirlerinin, karteller için %2'si ile %4'ü, diğer ihlaller için %0,5'i ile %3'ü arasında bir oran esas alınmaktadır. Anılan maddenin ikinci fıkrasında

ise birinci fıkrada yazılı oranların belirlenmesinde ilgili teşebbüslerin veya teşebbüs birliklerinin piyasadaki gücü, ihlal neticesinde gerçekleşen veya gerçekleşmesi muhtemel zararın ağırlığı gibi hususların dikkate alınacağı hükmüne yer verilmiştir.

- (103) 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin beşinci fıkrasında *"Soruşturmaya başlanmasından sonra Kurul, ilgililerin talebi üzerine veya resen, soruşturma sürecinin hızlı bitirilmesinden doğacak usuli faydaları ve ihlalin varlığına veya kapsamına ilişkin görüş farklılıklarını göz önüne alarak uzlaşma usulünü başlatabilir. Kurul, hakkında soruşturma başlatılan ve ihlalin varlığı ile kapsamını kabul eden teşebbüs veya teşebbüs birlikleri ile soruşturma raporunun tebliğine kadar uzlaşabilir."*, altıncı fıkrasında *"Bu çerçevede Kurul, hakkında soruşturma açılan taraflara, ihlalin varlığını ve kapsamını kabul ettikleri bir uzlaşma metni sunmaları için kesin bir süre verir. Verilen süre geçirildikten sonra yapılan bildirimler dikkate alınmaz. İhlal tespiti ve idari para cezasının yer aldığı bir nihai kararla soruşturma sonlandırılır."* ve yedinci fıkrasında *"Uzlaşma usulü sonucunda idari para cezasında yüzde yirmi beşe kadar indirim uygulanabilir."* hükümleri yer almaktadır.
- (104) Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik'in (Uzlaşma Yönetmeliği) 5. maddesinin birinci fıkrasında ise *"Soruşturma tarafları uzlaşma taleplerini yazılı olarak Kuruma iletir. Kurul, 4 üncü maddenin ikinci fıkrasındaki hususları dikkate alarak bu talebi kabul veya ret edebileceği gibi varsa diğer tarafların da uzlaşma görüşmelerine davet edilmesine karar verebilir"* düzenlemesi bulunmaktadır.
- (105) Soruşturma süreci devam ederken YİĞİT tarafından, Kurum kayıtlarına 10.01.2023 tarih ve 34556 sayı ile giren yazıda, 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin beşinci fıkrası uyarınca uzlaşma sürecinin başlatılması talep edilmiştir. Söz konusu başvuru üzerine Kurul tarafından 09.03.2023 tarih ve 23-15/215-M sayı ile uzlaşma görüşmelerine başlanmasına karar verilmiştir.
- (106) Uzlaşma görüşmelerine başlanmasına ilişkin Kurul kararını takiben 10.03.2023 tarihinde YİĞİT ile Uzlaşma Yönetmeliği'nin 6. maddesinin beşinci fıkrası uyarınca yapılan görüşmede YİĞİT'e dosya konusu iddiaların içeriği, isnat edilen ihlalin niteliği, kapsamı ve süresi, uzlaşma tarafı olan teşebbüsler hakkında ihlal isnadına dayanak oluşturan başlıca belgeler, sürecin uzlaşma ile sonuçlanması halinde uygulanabilecek indirim oranı ve uzlaşma tarafına verilebilecek idari para cezası aralığı hakkında bilgi verilmiştir.
- (107) Uzlaşma görüşmeleri neticesinde talep edilen bilgi ve belgelere ilişkin olarak YİĞİT tarafından hazırlanan cevabi yazı, 14.03.2023 tarih ve 36492 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiştir. Bu doğrultuda hazırlanan 31.03.2023 tarihli ve 2022-4-001/BN-07 sayılı Bilgi Notu, Kurulun 06.04.2023 tarihli toplantısında görüşülmüştür. Kurul tarafından 23-17/306-MUA sayı ile;
- YİĞİT'in hazır beton pazarında fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak amacıyla oluşturulan bir anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olması suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,
 - Bu doğrultuda, anılan teşebbüse 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik" in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası ve üçüncü fıkrasının (a) bendi uyarınca 2021 yılı gayrisafi geliri üzerinden % (.....) oranında olmak üzere 2.786.398,38-TL idari para cezası uygulanmasına,

- 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik" in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
- Bu kapsamda uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2021 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak %(.....) oranında ve 2.089.798,79-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,
- Uzlaşma Yönetmeliği'nin 7. maddesinin birinci fıkrasının (e) bendi uyarınca, uzlaşma metninin Kuruma gönderilebilmesi için ara kararın tebliğinden itibaren anılan teşebbüse 15 gün süre verilmesine,
- Uzlaşma metninin süresi içinde gönderilmemesi halinde, Kurulun ara kararıyla bağlı olmadığına

karar verilmiştir.

- (108) Bahse konu ara kararda ceza oranı belirlenirken yukarıda yer verilen mevzuat hükümleri çerçevesinde, YİĞİT'in hazır beton pazarında fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak amacıyla oluşturulan bir anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olması "kartel" kategorisinde değerlendirilerek temel para cezasına başlangıç oranı %(.....) olarak takdir edilmiştir.
- (109) Ceza Yönetmeliği'nin 5. maddesinin üçüncü fıkrasında ise ihlalin süresinin temel para cezasının tespitinde dikkate alınacağı öngörülmektedir. Belirtilen hükme göre temel para cezasının miktarı; bir ila beş yıl arasında süren ihlallerde yarısı oranında, beş yıldan uzun süren ihlallerde ise bir katı oranında arttırılacaktır. Dosya mevcudu bilgilere göre, YİĞİT tarafından rekabetin ihlal edildiğini gösteren ilk ve son belgelerin tarihleri sırasıyla 21.08.2020 ve 04.10.2022 tarih aralığını kapsamaktadır. Bu çerçevede YİĞİT açısından ihlal bir yıldan uzun sürdüğünden Ceza Yönetmeliği'nin 5. maddesinin üçüncü fıkrasının (b) bendi uyarınca temel para cezasına esas oran yarısı oranında artırılarak uygulanacak temel para cezası oranı %(.....) olarak belirlenmiştir.
- (110) Diğer taraftan, Ceza Yönetmeliği'nin 6. ve 7. maddesi çerçevesinde ağırlaştırıcı ve hafifletici unsurların bulunmadığı değerlendirilmiştir.
- (111) YİĞİT tarafından anılan ara karara istinaden gönderilen ve süresi içerisinde 10.04.2023 tarih ve 37385 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal eden uzlaşma metninde, mezkûr kararda belirtilen hususlar kabul edilerek yürütülen soruşturmanın uzlaşma ile sonlandırılması talep edilmiştir.
- (112) Uzlaşma Yönetmeliğinin 8. maddesinin birinci fıkrasında;
- "1) Uzlaşma tarafı, uzlaşma ara kararında bildirilen hususları kabul etmesi halinde, aşağıdaki unsurları içeren bir uzlaşma metnini sunar:*
- a) Uzlaşma tarafının ihlalin varlığını ve kapsamını kabul ettiğine dair açık beyanı,*
- b) Kurulun uzlaşma tarafına ihlal nedeniyle verebileceği azami idari para cezası oranı ve miktarı ile tarafın uzlaşma usulü çerçevesinde bu ceza oranını ve miktarını kabul ettiği,*
- c) Uzlaşma tarafının hakkındaki iddialar konusunda yeterli derecede bilgilendirildiği ve kendi görüşlerini ve açıklamalarını aktarmak için tarafa yeterli imkân tanındığı,*
- ç) İdari para cezasının ve uzlaşma metninde yer alan hususların uzlaşma tarafınca dava konusu yapılamayacağı."*

hükmüne yer verilmiştir. Bu kapsamda YİĞİT tarafından gönderilen uzlaşma metninin Uzlaşma Yönetmeliği'nin 8. maddesinin birinci fıkrasında yer alan unsurları içerdiği görülmüştür.

- (113) 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrasında "*Uzlaşma usulü sonucunda idari para cezasında yüzde yirmi beşe kadar indirim uygulanabilir...*" hükmü yer almaktadır. Uzlaşma Yönetmeliğinin 9. maddesinin birinci fıkrasında ise; "*Uzlaşma metninin Kurum kayıtlarına girmesinden itibaren on beş gün içinde, Kurul tarafından ihlal tespiti ve idari para cezasının yer aldığı bir nihai kararla ilgili taraf bakımından soruşturma sonlandırılır.*" denilmektedir.
- (114) Yukarıda yer verilen açıklamalar doğrultusunda, YİĞİT tarafından sunulan uzlaşma metni çerçevesinde YİĞİT'in hazır beton pazarında fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak amacıyla oluşturulan bir anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olması suretiyle 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiği gerekçesiyle Ceza Yönetmeliği kapsamında 2021 yılı gayri safi gelirin % (.....) oranında hesaplanan idari para cezasının %25 oranında indirilmesi, dolayısıyla teşebbüse 2021 yılı gayri safi geliri üzerinden % (.....) oranında idari para cezası uygulanması ve teşebbüs hakkındaki soruşturmanın uzlaşma ile sonlandırılması sonuçlarına varılmıştır.

J. SONUÇ

- (115) Rekabet Kurulunun 08.12.2022 tarih ve 22-54/828-M sayılı kararı uyarınca 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesinin ihlal edilip edilmediğinin tespitine yönelik olarak yürütülen soruşturma kapsamında; Kurulun 06.04.2023 tarihli ve 23-17/306-MUA sayılı ara kararına istinaden Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından gönderilen nihai uzlaşma metni 10.04.2023 tarih ve 37378 sayı ile süresi içerisinde Kurum kayıtlarına intikal etmiştir. Uzlaşma metninde ihlalin varlığı ve kapsamı ile uzlaşma ara kararında öngörülen azami idari para cezası oranı ve tutarı teşebbüs tarafından açıkça kabul edilmiş olup
- Yiğit Hazır Beton San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin hazır beton pazarında fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak amacıyla oluşturulan bir anlaşma/uyumlu eylemin tarafı olması suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,
 - Bu doğrultuda, anılan teşebbüse 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik" in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası ve üçüncü fıkrasının (a) bendi uyarınca 2021 yılı gayrisafi geliri üzerinden % (.....) oranında olmak üzere 2.786.398,38-TL idari para cezası uygulanmasına,
 - 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik" in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
 - Bu kapsamda uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2021 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak % (.....) oranında ve 2.089.798,79-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,
 - Böylece Kurulun 08.12.2022 tarih ve 22-54/828-M sayılı kararı uyarınca yürütülen soruşturmanın Yiğit Hazır Beton Sanayi ve Tic. Ltd. Şti. bakımından uzlaşma usulü ile sonlandırılmasına

gerekçeli kararın tebliğinden itibaren 60 gün içinde Ankara İdare Mahkemelerinde yargı yolu açık olmak üzere OYBİRLİĞİ ile karar verilmiştir.