

Rekabet Kurumu Başkanlığından,

REKABET KURULU KARARI

Dosya Sayısı : 2023-4-041

(Soruşturma/Uzlaşma)

Karar Sayısı : 24-14/274-112

Karar Tarihi : 21.03.2024

A. TOPLANTIYA KATILAN ÜYELER

Başkan : Birol KÜLE

Üyeler : Ahmet ALGAN (İkinci Başkan), Şükran KODALAK,
Hasan Hüseyin ÜNLÜ, Ayşe ERGEZEN,
Cengiz ÇOLAK, Berat UZUN

B. RAPORTÖRLER: Nezir Furkan KIRAN, Alican ŞENTÜRK, Muammer BOZKURT,
Bengisu ÇAYAN, Mehmet Emin GÜNER, Emre NEBİOĞLU,
Melike ER

C. ŞİKAYET EDEN : Resen

D. İLGİLİ

TARAF

: Kadir Soylu Beton Demir İnş. Petrol Ürün. San. ve Tic. Ltd. Şti.
Temsilcisi: Av. Mehmet Burak İZGİ
Numune Evler Mah. Abdi İpekçi Cad. Vural Apt. No:15/4
Dört Yol/Hatay

- (1) **E. DOSYA KONUSU:** Rekabet Kurulunun 19.10.2023 tarihli ve 23-49/936-M(2) sayılı kararı ile Hatay ilinde çimento ve hazır beton üretimi ile satışı alanında faaliyet gösteren bazı teşebbüsler tarafından 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesinin ihlal edilip edilmediğinin tespitine yönelik olarak başlatılan soruşturma kapsamında Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından sunulan uzlaşma metni neticesinde soruşturmanın Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti. bakımından uzlaşma ile sonlandırılması.
- (2) **F. İDDİALARIN ÖZETİ:** Hatay ilinde çimento ve hazır beton üretimi ile satışı alanında faaliyet gösteren, aralarında Kadir Soylu Beton Demir İnş. Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin (SOYLU) de bulunduğu bazı teşebbüslerin, hazır beton ürününe ilişkin birlikte fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak ile işgücü pazarında işçi ücretlerini rakipleriyle birlikte belirlemek suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un (4054 sayılı Kanun) 4. maddesini ihlal ettikleri iddiası.
- (3) **G. DOSYA EVRELERİ:** Rekabet Kurulunun (Kurul) 17.08.2023 tarihli toplantısında; çimento ve hazır beton sektörlerinde faaliyet gösteren teşebbüslerin 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'u (4054 sayılı Kanun) ihlal edip etmediklerinin tespitine yönelik olarak 4054 sayılı Kanun'un 40. maddesi birinci fıkrası uyarınca önaraştırma yapılmasına 23-39/758-M sayı ile karar verilmiştir.
- (4) Yapılan önaraştırma çerçevesinde, 12.09.2023-14.09.2023 tarihleri arasında Hatay ve Kahramanmaraş'ta sektörde faaliyet gösteren teşebbüslerde incelemeler gerçekleştirilmiş ve söz konusu teşebbüslerden bilgi ve belge talebinde bulunulmuştur.
- (5) Söz konusu bilgi ve belge taleplerine karşılık teşebbüslerden gelen cevabi yazılar 21.09.2023-10.10.2023 tarihleri arasında Rekabet Kurumu (Kurum) kayıtlarına intikal etmiştir.
- (6) Dosya kapsamında elde edilen bilgi ve belgeler ışığında hazırlanan 11.10.2023 tarihli

ve 2023-4-041/ÖA sayılı Öneri Raporu, Kurulun 19.10.2023 tarihli toplantısında görüşülmüş ve Hatay ilinde çimento ve hazır beton üretimi ile satışı alanında faaliyet gösteren SOYLU, OYAK Çimento Fabrikaları AŞ (OYAK), Çimko Çimento ve Beton Sanayi Ticaret AŞ (ÇİMKO), Ceyhan Hazır Beton İnş. Nak. Mad. Petrol Ürünleri Paz. San. ve Tic. Ltd. Şti. (CEYHAN), M.M. Tiftik Kardeşler Nakliye İnşaat Emlak Petrol ve Tarım Ürünleri Pazarlama San. Tic. Ltd. Şti. (TİFTİK), Ekintaş İnşaat Sanayi ve Ticaret AŞ (EKİNTAŞ), KÇS Kahramanmaraş Çimento Beton Sanayi ve Madencilik İşletmeleri AŞ (KÇS) ve Filitoğlu İnş. Petrol Gıda Turizm Nak. San. ve Tic. AŞ (FİLİTOĞLU) hakkında 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesinin ihlal edilip edilmediğinin tespitine yönelik olarak aynı Kanun'un 41. maddesi uyarınca soruşturma açılmasına 23-49/936-M(2) sayı ile karar verilmiştir.

- (7) Anılan Kurul kararı uyarınca açılan soruşturma kapsamında 31.10.2023 tarihinde CEYHAN'da ve 01.11.2023 tarihinde ise FİLİTOĞLU'nda yerinde incelemeler gerçekleştirilmiştir.
- (8) Öte yandan OYAK'a 01.11.2023 tarihli ve 76123 sayılı, TİFTİK'e 01.11.2023 tarihli ve 76130 sayılı, CEYHAN'a 01.11.2023 tarihli ve 76131 sayılı, FİLİTOĞLU'na 01.11.2023 tarihli ve 76133 sayılı, KÇS'ye 01.11.2023 tarihli ve 76127 sayılı, SOYLU'ya 01.11.2023 tarihli ve 76132 sayılı, ÇİMKO'ya 02.11.2023 tarihli ve 76234 sayılı ve EKİNTAŞ'a 02.11.2023 tarihli ve 76227 sayılı yazılar ile soruşturma bildirimini gönderilerek 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin ikinci fıkrası uyarınca soruşturma bildiriminde yer verilen bulgu, tespit, iddia ve değerlendirmeler hakkındaki yazılı savunmalarını 30 gün içinde Kuruma iletmeleri istenmiştir.
- (9) Bu kapsamda EKİNTAŞ tarafından sunulan birinci yazılı savunma 01.12.2023 tarih ve 45571 sayı, TİFTİK tarafından sunulan birinci yazılı savunma 04.12.2023 tarih ve 45586 sayı, CEYHAN tarafından sunulan birinci yazılı savunma 04.12.2023 tarih ve 45615 sayı, KÇS tarafından sunulan birinci yazılı savunma 04.12.2023 tarih ve 45635 sayı, ÇİMKO tarafından sunulan birinci yazılı savunma 05.12.2023 tarih ve 45647 sayı, FİLİTOĞLU tarafından sunulan birinci yazılı savunma 05.12.2023 tarih ve 45671 sayı ve OYAK tarafından sunulan birinci yazılı savunma 06.12.2023 tarih ve 45716 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiştir.
- (10) Soruşturma süreci devam ederken SOYLU tarafından Kurum kayıtlarına 01.12.2023 tarih ve 45560 sayı ile intikal eden dilekçeyle Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik (Uzlaşma Yönetmeliği) çerçevesinde uzlaşma sürecinin başlatılması talep edilmiştir. Kurulun 21.12.2023 tarihli toplantısında, SOYLU tarafından yapılan uzlaşma başvurusunun kabul edilerek uzlaşma görüşmelerine başlanmasına 23-60/1176-M sayı ile karar verilmiştir.
- (11) Anılan Kurul kararına istinaden 10.01.2024 tarihinde SOYLU yetkilisi ve vekili ile Kurum merkezinde uzlaşma görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Uzlaşma Yönetmeliği'nin 6. maddesinin beşinci fıkrası uyarınca yapılan görüşmede; SOYLU'ya dosya konusu iddiaların içeriği, isnat edilen ihlalin niteliği, kapsamı ve süresi, SOYLU hakkında ihlal isnadına dayanak oluşturan başlıca belgeler, sürecin uzlaşma ile sonuçlanması halinde uygulanabilecek indirim oranı ve uzlaşma tarafına verilebilecek idari para cezası aralığı hakkında bilgi verilmiştir.
- (12) SOYLU tarafından gönderilen ve uzlaşma sürecinde ceza takdirine ilişkin değerlendirmelerde kullanılması talep edilen hususları içeren cevabi yazılar 14.02.2024 tarih ve 48659 sayı ve 14.02.2024 tarih ve 48664 sayı ile Kurum kayıtlarına girmiştir.
- (13) Anılan uzlaşma görüşmesi ve tarafın uzlaşma sürecinin devam ettirilmesi yönündeki

talebi çerçevesinde hazırlanan 23.02.2024 tarihli ve 2023-4-041/BN-11 sayılı Bilgi Notu ise Kurulun 29.02.2024 tarihli toplantısında görüşülmüş ve Kurul tarafından 24-11/184-MUA sayılı uzlaşma ara kararı alınmıştır.

- (14) İlgili uzlaşma ara kararı SOYLU tarafından 06.03.2024 tarihinde tebellüğ edilmiş olup uzlaşma metni ise 13.03.2024 tarih ve 49692 sayı ile Kurum kayıtlarına intikal etmiştir.
- (15) Yukarıda yer verilen süreç sonucunda hazırlanan 19.03.2024 tarihli ve 2023-4-041/BN-13 sayılı Bilgi Notu görüşülerek karara bağlanmıştır.
- (16) **H. RAPORTÖR GÖRÜŞÜ:** İlgili Bilgi Notu'nda özetle; SOYLU tarafından sunulan uzlaşma metni çerçevesinde, Kurulun 19.10.2023 tarihli 23-49/936-M(2) sayılı kararı uyarınca yürütülen soruşturmanın SOYLU bakımından uzlaşma ile sonlandırılabilceği ifade edilmiştir.

I. İNCELEME VE DEĞERLENDİRME

I.1. İlgili Taraf Hakkında Bilgi: SOYLU

- (17) Faaliyetlerine 2014 yılında başlayan SOYLU'nun esas faaliyet alanı hazır beton imalatı olup coğrafi olarak Hatay ili sınırları içerisinde hizmet vermektedir. Teşebbüsün yıllık hazır beton üretim kapasitesi yaklaşık olarak (.....) m³/yıl'dır.

I.2. İlgili Pazar

I.2.1. İlgili Ürün Pazarı

- (18) Dosya konusu hazır beton ürünü, belirli oranlarda çimento, doğal veya yapay agrega, su ve birtakım katkı malzemelerinin mikserle karıştırılması sonucu elde edilen, inşaatların temel yapı malzemelerinin başında gelmektedir. Kullanım amaçları ve dayanımları bakımından C14, C16, C18, C20, C25 ve C30 gibi alt kategorilere ayrılmakla birlikte; inşaat sektöründe en çok kullanılan türleri C20, C25 ve C30 türleridir. Bununla birlikte hazır beton ürünlerine ait alt ürün grupların yüksek oranda arz yönünden ikame edilebilirliği olduğu görülmektedir.
- (19) Dosya konusu tüm hazır beton türlerini ilgilendirdiğinden, Kurulun yerleşik içtihadı¹ uyarınca hazır betonun alt grupları bakımından bir ayrıma gidilmesine gerek görülmemiş, ilgili ürün pazarı "hazır beton pazarı üretimi ve satışı pazarı" olarak belirlenmiştir.

I.2.2. İlgili Coğrafi Pazar

- (20) İlgili ürün pazarı kısmında değinildiği üzere hazır beton; çimento, agrega (çakıl), su ve birtakım kimyasal katkı malzemelerinin belirli oranlarda karıştırılması sonucu elde edilmekte olup kullanılan çimento cinsine ve kimyasal katkının türüne bağlı olarak belli bir sürede taşınması müşteri tarafından teslim alınması ve kalıba aktarılması gerekmektedir. Diğer bir deyişle hazır beton, üretiminin ardından belirli bir sürenin geçmesinden itibaren kullanılamayan², stoklanamayan, yüksek taşıma maliyetlerine ve taşınması için yüksek teknik gereksinimlere sahip olan bir üründür. Hazır beton ürünü sahip olduğu özellikler bakımından transmikser adı verilen özel kamyonlarla taşınmakta olup teslimata kadar homojenliğini koruması için transmikserde karıştırılmaktadır. Transmikser operatörü betonu dökülecek şantiyeye taşımakta, pompa operatörü de betonu istenilen noktada kalıba aktarmaktadır.

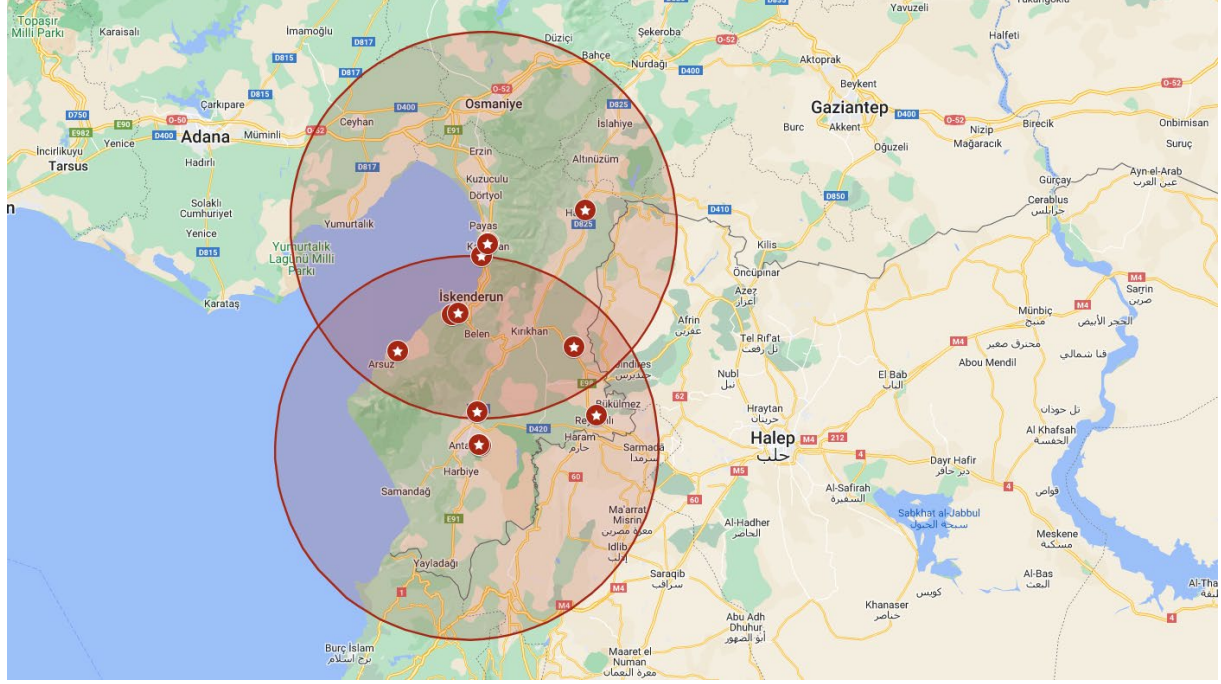
¹ Kurulun 09.07.2015 tarihli ve 15-29/433-116 sayılı, 29.03.2018 tarihli ve 18-09/170-84 sayılı, 05.07.2018 tarihli ve 18-22/383-188 sayılı, 19.12.2019 tarihli ve 19-45/758-327 sayılı, 19.03.2020 tarihli ve 20-15/215-107 sayılı kararları.

² Kurulun 19.12.2019 tarihli ve 19-45/758-327 sayılı, 08.12.2022 tarihli ve 22-54/828-338 sayılı kararları.

- (21) Kurulun hazır beton sektörüne yönelik olarak aldığı kararlarında, ilgili coğrafi pazar hazır betonun üretildiği santralden yaklaşık olarak 50-55 km yarıçapında bir daire belirlenerek tespit edilmiş ve genel olarak il, merkez ilçeler ya da belirli ilçeler bazında belirlenmiştir³. Öte yandan hazır betonun nakliyesi aşamasında teşebbüslerin 90 km'den uzak mesafeye ve yol süresi ortalama iki saatin altında kalan bölgelere ürün gönderimi yaptıkları görülmektedir. Söz konusu sürenin yaz mevsiminde iki saatin altına düşebildiği ve kimyasal katkılarla üç saate kadar da çıkabildiği bilinmektedir. Bu noktada, belirleyici olan unsurun, hazır betonun üretiminden döküleceği inşaat alanına kadar geçen süre olduğu görülmektedir. Bu süreçte, hazır betonun tesisten transmiksere yüklenmesi, inşaat alanına ulaştırılması, gerekli ekipmanlar yardımıyla kalıba yerleştirilmesi gibi aşamalar gerçekleştirilmektedir. Diğer bir ifadeyle, ilgili coğrafi pazar kavramı belirlenirken dikkat edilmesi gereken en önemli kriterin ürünün niteliği olduğu, dolayısıyla ürünün niteliklerinin imkân verdiği taşıma/lojistik koşullarının ilgili coğrafi pazar tespitinde dikkate alınması gerektiği hususu önem arz etmektedir.
- (22) Bu kapsamda ilgili coğrafi pazar tespiti için öncelikle Hatay ilinde faaliyet gösteren teşebbüsler belirlenmiştir. Belirlenen teşebbüslerin Hatay ili coğrafi sınırları içerisinde nasıl dağıldığı, hangi noktalarda yoğunlaştığı incelenmiştir. Bu kapsamda Hatay ilinde yerleşik teşebbüslerin Payas ve Antakya merkezlerinde yoğunlaştığı görülmektedir. Bu doğrultuda birbirlerine olan uzaklığı 85 km olan Antakya ve Payas ilçesi iki farklı bölge olarak kabul edilmiş ve Antakya ve Payas ilçeleri temel alınarak 55 km yarıçapında daireler oluşturulmuştur.
- (23) Hatay ili için Payas ve Antakya temel alınarak oluşturulan dairelerin içerisinde olan teşebbüsler, bölgenin sahip olduğu ulaşım olanakları ile birlikte incelendiğinde aralarında rakiplik ilişkisinin mevcut olduğu değerlendirilerek dosya kapsamına alınmıştır. Tüm bu hususlar uyarınca Hatay ilinde faaliyet gösteren teşebbüsler ile Payas ve Antakya temel alınarak 55 km kuralı çerçevesince çizilen daireleri göstermesi için hazırlanan görsele aşağıda yer verilmiştir.

³ Kurulun 29.03.2018 tarihli ve 18-09/170-84 sayılı, 05.07.2018 tarihli ve 18-22/383-188 sayılı kararları.

Görsel 1: Hatay İli Antakya ve Payas İlçesi Merkez Alınarak Oluşturulan 55 Km'lik Yarıçaplı Daire Üzerinde Yer Alan Teşebbüslerin Gösterimi



Kaynak: Google Maps

Görsel 1'de kırmızı daireler içerisinde beyaz yıldızlar olarak verilen simgelerin her biri bir teşebbüsü temsil etmekte; kırmızı büyük daireler ise Payas ve Antakya temel alınarak çizilen daireleri göstermektedir. Öte yandan görsel üzerinde işaretli olarak verilmiş teşebbüslerin her birinde dosya kapsamında yerinde incelemeler gerçekleştirilmiştir. Aşağıdaki tabloda ise Antakya ve Payas merkez alınarak çizilen 55 km yarıçaplı daire içerisinde bulunan ilçelere yer verilmektedir.

Tablo-1: Antakya ve Payas İlçe Merkezine Olan Uzaklıkları 55 Km Altında Kalan İlçeler⁴

Antakya ↔ Belen	49,0	Payas ↔ Hassa	53,4
Antakya ↔ Defne	8,0	Payas ↔ Dörtöy	11,2
Antakya ↔ Kırıkhan	42,0	Payas ↔ İskenderun	26,9
Antakya ↔ Arsuz	44,8	Payas ↔ Belen	36,6
Antakya ↔ Samandağ	26,1	Payas ↔ Erzin	23,3
Antakya ↔ Yayladağı	43,0		
Antakya ↔ Altınözü	23,8		
Antakya ↔ Reyhanlı	41,6		
Antakya ↔ Kumlu	40,1		

Kaynak: Google Maps

- (24) Tablo-1'de görüleceği üzere, Antakya ve Payas ilçeleri temel alındığında 50-55 km uzaklık dikkate alınarak hazır beton satışı yapılabilecek ilçeler Hatay ilinin tüm ilçelerini kapsamaktadır. Bu açıdan yukarıda ifade edilen bütün hususlar ve değerlendirmelerden hareketle dosya kapsamında Hatay ili bakımından yapılan incelemeler açısından ilgili coğrafi pazar Hatay ili olarak belirlenmiştir.

⁴ Tablo, iki yer arasındaki en kısa süreli mesafe dikkate alınarak oluşturulmuştur.

I.3. Dosya Kapsamında Elde Edilen Belgeler⁵

Bulgu-1

- (25) 21.12.2017 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

21.12.2017

(.....): "Dört yol da (.....) çimko ya yada (.....) soylu betona gidecek ucuz veriyorlarmış bilgin olsun abi. Bu firmaya kimse gitmesin devam eden proje tiftik de dahil"

(.....): "Ceyhan Betondan geldi lütfen girmeyin"

(.....): "Tammdir mudurum"

(.....): "Teşekkür"

(.....): "Devam eden proje degil yalnız yeni baslayacak payasa is merkezi"

(.....): "Biz zaten calismicaz mudurum"

(.....): "Kolay gelsin hayirli isler"

(.....): "Teşekkür"

Bulgu-2

- (26) 21.12.2017 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) gönderilen WhatsApp mesajının içeriği aşağıdaki gibidir:

21.12.2017

(.....): "Mudurum (.....) doryolda 100 dairelik insaata basliyor.bizim musterimiz yillardan beri.son isinde payasa ben baslamistim cimko elimden aldi kimse fiyat vermesin ben alim bu isi.fiyat istiyolar gorusmeye gelicekler"

(.....): "Mudurum kolay gelsin.zamdan sonra Ekintas biz ve tiftik beton payas icin konustugumuz fiyat 128 + kdv seklindeydi.(.....) 500 m3 betonu var.kcs kdv dahil 127 lira fiyat veriyor.soyleyelim size zahmet bu bolgeye girmesinler."

Bulgu-3

- (27) 25.12.2017 ve 26.12.2017 tarihlerinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

25.12.2017

(.....): "Mudurum kolay gelsin.(.....) 500 m3 betonlari var.benim musterim aile dostumuz ayni zamanda mazot tedarikcimiz 10 yildir.c30 icin 125 lira kdv dahil fiyat vermisler ceyhan betonla kcs.bu ise girmesinler 150 lira fiyat verdim ben."

26.12.2017

(.....): "Mudurum gunaydin (.....) icin gorudebildikmi diger firmalarla fiyat vericem bugün beklilyolar ona gore"

(.....): "[İçeriği tespit edilemeyen görsel]"

(.....): "[İçeriği tespit edilemeyen görsel]"

(.....): "Bu Ceyhan Betonun carisi"

(.....): "Bu işi Ceyhan Beton görüşmüş ama alabiliyorsan al fiyat ile"

(.....): "Kcs 125 lira vermiş mudurum kdv dahil"

(.....): "O fiyatlara inmem lazim alabilmem için"

Bulgu-4

- (28) 27.12.2017 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen

⁵ Tüm belgelerdeki yazım yanlışları, belgenin aslının korunması amacıyla olduğu şekilde bırakılmıştır.

WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

27.12.2017

(.....): "Mudurum kolay gelsin.(.....) doryollu sahipleri aile dostumuz ama hem doryolda hem iskenderunda bina yapıyorlar.bicer betondan memnun degillermis bize donmek istiyorlar aradilar.bu isi almamızda bir sakinca varmi.ben almazsam bicerle devam etmiccekler zaten digerlerine gidecek."

(.....): "İskenderun da var "

(.....): "Beton 170 olursa tabi memnun olmazlar "

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Bicer 140 lira vermiş agbi fiyat"

(.....): "Ben daha ustunu vericem"

(.....): "Adamlar aile dostumuz memnun degiller ordan donucekler kesin"

(.....): "Hayır olmaz"

(.....): "Girmeyim mi mudurum"

(.....): "Hayır"

(.....): "Yaklasik 4 yillik inaatleri var orda"

(.....): "İsterseniz çimento fiyatınızı 215 TL yapalım istediğiniz projeye girersiniz"

(.....): "Mudurum her yerden kistiriyosunuz beni ☺"

(.....): "Kcs cimko gorusebildinizmi"

(.....): "Fiyatlar için"

Bulgu-5

- (29) 28.12.2017 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

28.12.2017

(.....): "Mudurum gunaydin.Dortyol mehmet akif ilkokulu yaninda yeni bir okul inaatı basliyor.reyhanli firması isi alan bizimde daha onceden tanidiklarımız.anlamak uzereyim bu ise diger firmalar girmesin lutfen."

(.....): "Sen gir al yeni iş olduğu için daha yeni işler konuşulmadı"

(.....): "Asagi fiyat vermezlerse alabilirim ancak mudurum.ben 150 derken onlar 120 verirse alamayız yine"

Bulgu-6

- (30) 02.01.2018 ile 09.01.2018 tarihleri arasında SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

02.01.2018

(.....): "Mudurum gunaydin iyi yillar.(.....) payas karbeyaz mahallesinde 2500 metre kup betonu var.kcs 127 tl kdv dahil fiyat vermiş.bizim müşterimiz bu ise girmesinler sizden ricam.hayirli calismalar"

04.01.2018

(.....): "KÇS Payasta kimseyle görüşmemiş "

(.....): "Kcs dediler mudurum bize cimko olabildirmi acaba"

(.....): "Adamlar belki yalan söylüyor"

(.....): "Tekrar goruseyim mudurum ben adamlarla"

09.01.2018

(.....): “[Devam eden ve başlaması planlanan projeler ile bu projelerde kullanılacak hazır beton miktarına ilişkin görsel]”
(.....): “Mudurum listeyi yaptım elimizde çok iş yok zaten.baslayacak olanlarda görüştüklerim”
(.....): “Onlardan bize iş alalım biraz ☺”

Bulgu-7

- (31) 15.01.2018 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

15.01.2018

(.....): “[Tespit edilemeyen bir projeye ilişkin görsel]”
(.....): “Mudurum kolay gelsin.yeni baslayacak proje 50 dairelik bizim müşterimiz kimse sizden ricam bu işe girmesin.”
(.....): “(.....) firmaları ortaklığıyla yapılacak.”
(.....): “[İçeriği Tespit Edilemeyen Görsel]”
(.....): “[İçeriği Tespit Edilemeyen Görsel]”
(.....): “[İçeriği Tespit Edilemeyen Görsel]”
(.....): “Mudurum 210 tl cimentoya kdv dahilmi + kdv mi”
(.....): “KDV hariç”
(.....): “Eyvah eyvahh”
(.....): “Biz bide kdv dahil diye hesap yapıyoduk”
(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]ler”
(.....): “Mudurum gündüzku bahsettigimiz inaat vardı ya”
(.....): “(.....) yapacağı”
(.....): “Dört yol (.....)”
(.....): “Yukarda size attığım proje”
(.....): “O iş bende kimse girmesin sizden ricam”
(.....): “160 lira fiyat verdim kdv dahil”

Bulgu-8

- (32) 16.01.2018 ile 19.01.2018 tarihleri arasında SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

16.01.2018

(.....): “Mudurum kolay gelsin iskenderun organize bir yol projesi vardı ya daha önce aldığım.onlara zam bildiricem orayı gir al destek veririm sana demistiniz.15000 m3 betonları var.cimento konusunda yardımcı olabiliyoruz ona göre fiyat vericem mudurum”

17.01.2018

(.....): “Mudurum gunaydin.bizim listeye yazdigimiz (.....) okul inaatini (.....) olarak diger firma uzerinden yapıyoruz inaatı.ceyhan beton daire almış betona karşılık.listeye yazdığım 2 tane okul vardı ikisininide ceyhan beton almış oldu. “

19.01.2018

(.....): “(.....) merhaba (.....) Dört yol da C 35 için fiyat isterse en az 150+KDV fiyat ver”
(.....): “Tamm mudurum”
(.....): “Organizedeki yol için destek vericekmişiniz bilgi bana”
(.....): “13000 metre betonları var”

(.....): "Aynen verecem"
(.....): "Dortyoldada bise alamadik"
(.....): "Tamam"
(.....): "Mudurum ceyhan betona gitti galiba o okul bise yapamadik demi onlar icin"
(.....): "Evet"
(.....): "Organize de destek verecem merak etme o işi gir ve al"
(.....): "Tamm mudurum"
(.....): "OI"
(.....): "Ok"

Bulgu-9

- (33) 07.05.2018 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

07.05.2018
(.....): "(.....) bey merhaba (.....) s zam yapacaklar uzak durun lütfen"
(.....): "Tammdir mudurum"
(.....): "Ne zaman geliceksiniz bu tarafa mudurum"
(.....): "(.....) icin destek bekliyorum 35 bin m3 betonlari var"

Bulgu-10

- (34) 04.09.2018 ve 05.09.2018 tarihlerinde "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

04.09.2018
(.....): "Selamünaleyküm arkadaşlar"
(.....): "Grup ismini Değiştirebiliriz"
(.....): "As"
(.....): "Sıkıntı yok"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "Hayırlı olsun grubumuz... Destek olalım birbirimize"
(.....): "Allah ayırmasın inşallah"
(.....): "As agbi"
(.....): "(.....) kapı girişi için 2 tl farklı olsun"
(.....): "Tamamdır"
05.09.2018
(.....): "Selamünaleyküm hayırlı işler kolay gelsin arkadaşlar"
(.....): "C40 Performans fiyat ne diyelim"
(.....): "210,00 +KDV"
(.....): "As agbi eyv"
(.....): "Uygundur benim için"
(.....): "As
Uygundur (.....) bey"

Bulgu-11

- (35) 07.09.2018 ile 20.09.2018 tarihleri arasında "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp

grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

07.09.2018

(.....): "Cümletten selamünaleyküm hayırlı cumalar olsun arkadaşlar"

(.....): "Yeni fiyatları müşterilere deklare ediyorum ben...Uygulama P.tesi başlayacak. ..Hatırlatmak istedim"

(.....): "Hayırlı cumalar"

(.....): "Tamam demi ? Arkadaşlar"

(.....): "Ben tebliğ ettim"

(.....): "Ok"

(.....): "Hayırlı cumalar"

(.....): "180 tl olarak fiyat teblig ettim"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "(.....) 190 fiyat verelim arkadaşlar"

(.....): "(.....)"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

08.09.2018

(.....): "(.....) aradı 187,00 TL peşin"

(.....): "Vadeli 190 TL fiyat verdim"

(.....): "Arayan soran olmadı bizi"

(.....): "Ararlarsa fiyatımız 190 olucak"

(.....): "Ararlar muhtemelen"

(.....): "Tşk"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

13.09.2018

(.....): "Agbiler selamin aleykum"

(.....): "(.....) fiyat isteyebilir"

(.....): "190 verelim lutfen"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Aleykümselam"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Tessekkurler"

14.09.2018

(.....): "İskenderun (.....) 185,00 fiyat verebilirsiniz"

(.....): "Agbi hic piyasam yok diyosun neler neler cikiyo bak"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Bizim patronlar piyasa olmazsa kapat diyorlar"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "(.....)"

C30 190

C25 185"

(.....): "Fiyat verdim"

(.....): "Tsskkurler agbi"

17.09.2018

(.....): "Agbiler kolay gelsin"
(.....): "(.....) borsanın diger firmasi"
(.....): "185 verelim lutfen"
(.....): "Ok"
(.....): "(.....) peşin 180 fiyat verebilirmiyiz"
(.....): "(.....) fiyat vermedik"
(.....): "Yarım işe fiyat veremeyiz dedik"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "Tammdir"

19.09.2018

(.....): "Bu ihaleye girecek olan firmalara 180 TL fiyat Vermenin daha doğru olacağını düşünüyorum en azından işi düşük fiyata almamış olurlar"
(.....): "(.....) için istas 155 tl fiyat vermiş"
(.....): "Gorustum şimdi tiftik beton iskenderuna 150 155 fiyat veriyor bizde o bolgeye geliriz boyle olursa diyorlar"
(.....): "bizim öyle bir fiyatımız yok"
(.....): "Elimdeki yarım projeye fiyat verdikleri yetmiyor bide ustune 155 tl gibi komik bi fiyat veriyor adamlar"
(.....): "yarım işe fiyat vermesi kesinlikle doğru değil bizi bahane etmesin"
(.....): "(.....) beye katılıyorum ..."
(.....): "Beton dokemiyorlar İskenderun da...Birbirleriyle anlasamiyorlar"
(.....): "İhale konusuna aynen katılıyorum"
(.....): "Arkadaşlar birbirimize destek vermek zorundayız hatta mecburuz"
(.....): "O bunu dedi bu bunu dedi inanmayalım lütfen"
(.....): "Haberleşelim"
(.....): "Teşekkür ederim. ."
(.....): "Anlattım agbi durumu size"
(.....): "Adamlar sabah gorusmeye cagirdi gittim (.....) beyden fiyat aldık 155 tl diyor"
(.....): "(.....) agbi de ben fiyat vermedim diyor"

20.09.2018

(.....): "Agbiler kolay gelsin selamlar"
(.....): "(.....)"
(.....): "Bu dort firmaya (.....) uzerinden dokum yapiyorum"
(.....): "(.....)"
(.....): "Bu firmalar fiyat isterlerse 185 190 tl verelim lutfen"
(.....): "Ok"
(.....): "Ok"
(.....): "Tskkurler"

Bulgu-12

- (36) 01.12.2018 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) ile OYAK yetkilisi (.....) arasında geçen WhatsApp yazışmasının içeriği aşağıdaki gibidir:

01.12.2018

(.....): "3-)(.....) Dört yol mevki zamlı fiyatlarla beraber siparişlerini iptal etti

4-)(.....) zamlı fiyatlarla beraber siparişini iptal etti

5-)(.....) Dört yol mevki gro betonu dökeceğimiz bugünkü siparişini zamdan dolayı iptal etti
Piyasada çimko zam yaptı

Bayisinin dediği rakam 170TL ama yarım işe girmeyiz. Yeni iş de olursa şeyler daha yaparız(.....) sahibi (.....) ile telefon görüşmesi

Biz dik duruyoruz zam konusunda geri adım atmıyoruz fakat devam eden müşterilerim baskı yapıyor biz de siz bilirsiniz deyip takibe alıyoruz herhangi bir firma yarım işimize girerse eğer bilgisini anında size iletacağız

Bilgilerinize"

(.....): "KÇS gönderdi. Zam yapmışlar mı? Birde yarım işe girmiyorsunuz diye düşünüyorum."

(.....): "Mudurum hic haberimiz yok"

(.....): "Gecen hafta hala 145 155 arasında kdv dahil satis yapıyorlardı"

(.....): "Bi piyasayı yoklayıp bilgi vereyim size"

Bulgu-13

- (37) 27.09.2018 ile 03.01.2019 tarihleri arasında "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

27.09.2018

(.....): "Arkadaşlar kolay gelsin ;

Payas fiyatının

C 30 180,00

C 25 175,00

Diye konuştuk ve anlaşmıştık."

(.....): "Ama uygulamada maalesef C30 170,00 lerde satış yapıldığı bilgisi gelmektedir"

(.....): "Benim satışım C 30 180,00 TL dir arkadaşlar"

(.....): "Lütfen uyalım !!!!"

(.....): "biz tüm yeni müşterilerimize 180 diyoruz"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "uyulmayacaksa bilelim"

(.....): "sonu yine hüsrana olmasın"

(.....): "180 dedikten sonra hiç yeni müşterimiz olmadı"

(.....): "Sımlar (.....) agbi"

(.....): "Piyasaya ve yeni işlere 180 veriyorum fiyat"

(.....): "kim den duydun (.....) bey"

(.....): "Bayime ve önceden kalan bi kaç müşterilere 175 veriyorum"

(.....): "170 tl fiyat ne eski ne yeni müşterilere fiyat vermedim ben hic"

(.....): "Demekki (.....) in fiyatını söylediler"

(.....): "Hangi fiyat agbi benim"

(.....): "Bayiye 175 veriyorum ben o piyasaya 180 e veriyor"

(.....): "Kçs fiyat vermiş"

04.10.2018

(.....): "(.....) C 25 175,00 verdim"

(.....): “(.....) müşterimiz”

19.10.2018

(.....): “Agbiler gunaydin hayirli cumalar”

(.....): “(.....) at fiyat isteyebilir”

(.....): “175 180 fiyat verelim size zahmet”

(.....): “Hayırlı cumalar”

06.12.2018

(.....): “Agbiler gunaydin hayirli isler olsun”

(.....): “(.....) fiyat sorucak”

(.....): “180 tl verelim lutfen yarim isimiz”

(.....): “Ok”

(.....): “Ok”

11.12.2018

(.....): “Sa”

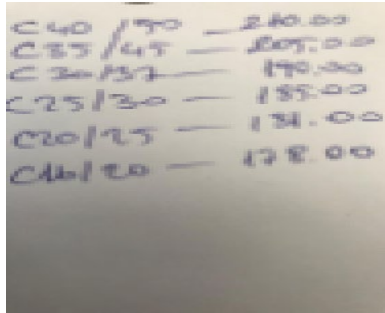
(.....): “Günaydın (.....) için fiyat topluyor 180-185 fiyat verelim tşk”

(.....): “Ok”

(.....): “Ok”

28.12.2018

(.....):



C40/30	240.00
C35/45	205.00
C30/52	190.00
C25/30	185.00
C20/25	174.00
C16/20	178.00

31.12.2018

(.....): “(.....)”

(.....): “Sa

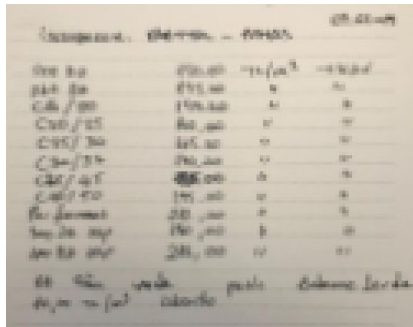
Bu iş Dört Yol'da iş karşılığı müteahhit bizden beton alacak ama piyasa araştırması yapacak 170 +KDV

fiyat verelim”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

03.01.2019

(.....):



Çok katmanlı betonlar - 2018/2019	Çok katmanlı betonlar - 2018/2019	Çok katmanlı betonlar - 2018/2019
C40/30	240.00	240.00
C35/45	205.00	205.00
C30/52	190.00	190.00
C25/30	185.00	185.00
C20/25	174.00	174.00
C16/20	178.00	178.00
C12/16	170.00	170.00
C10/14	165.00	165.00
C8/11	160.00	160.00
C6/9	155.00	155.00
C4/6	150.00	150.00
C2/3	145.00	145.00

“07.01.2019 itibariyle fiyatlar”

(.....): "Hayırlı olsun"

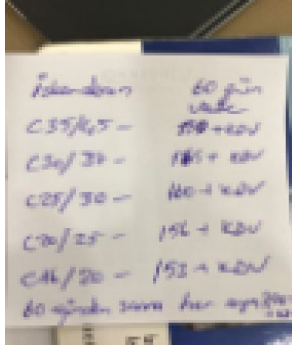
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

Bulgu-14

- (38) 15.01.2019 ile 31.01.2019 tarihleri arasında "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

15.01.2019

(.....):



(.....): "Fiyat mı düştü anlamadım"

(.....): "(.....) fiyat verdim 2 Aydan sonra her aya 7.00 + KDV fiyat verdim"

(.....): "Bu (.....) fiyatı demi"

(.....): "Bu fiyatı yanımda aldı (.....) bey"

(.....): "Birdahaki fiyat indirimi yapanın tüm müşterilerine 20 tl aiağıya fiyat vereceğim"

(.....): "İskenderun için mi bu fiyat"

(.....): "Bir önceki zamda yine aynısını yaşamıştık"

(.....): "Hem İskenderun hem Payas"

(.....): "Benim deli damarıma basmayın"

(.....): "(.....) agbi ben verdim 165 + kdv pesin fiyat c25"

(.....): "Benden almayacağını"

(.....): "Fiyat almak için beni denedigini bildiğim için"

(.....): "Her ay için 7.5 lira vade koyunca zaten fiyat 180 a gelsin diye 60 gun vadede"

(.....): "4.kattan sonra yarım inaatima girildigi halde (.....)"

(.....): "Devam eden projeye girmeyeceğimide belirttim tabi ki"

(.....): "Arkadaşlar aslında hepimiz aynı şeyi düşünüyor ve yapmaya çalışıyoruz....Müşteriler bizi kullanmaya devam etmekte kararlılar"

(.....): "Lütfen zaten 3 firmayız hepimizin müşterileri zaten belli"

(.....): "Kendimizi koruyalım arkadaşlar..Teşekkür ederim"

(.....): "(.....) 170 tl kdv dahil fiyat verildi yanımda (.....) agbi yılbasından önce.1.5 ay sonra dokum yapıcak fiyat sabitlenecegi söylendi"

(.....): "165+ KDV fiyat veriyorum"

Yüksek fiyat verelim arkadaşlar"

(.....): "Arkadaşlar fiyatımız 170,00 + kdv değil mi"

(.....): "Bence fiyat düşürmeyelim"

(.....): "Herkes fiyatını buraya yazsın"

(.....): "Sıkıntı olmasın"

(.....): "173,00 +kdv"
(.....): "C25"
(.....): "Pardon"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "168,00 + kdv"
(.....): "(.....) bey?"
(.....): "Yazdım ve yolladım"
(.....): "(.....) bey yazmadın"
(.....): "Son 2 yıldır beton dokuyorum (.....) ben"
(.....): "Satıl almadan da kontrol ettirdim en son betonu ben dokmusum"
(.....): "163 + kdv fiyat veriyorum"
(.....): "Girmeyelim lutfen"

18.01.2019

(.....): "Hayırlı Cuma lar Bereketli Kazançlar olsun inşaallah

Arkadaşlar;

Peşin satışlarımız

C 30 197,00

C 25 192,00

Olması gerekmektedir. Bilgilerinize"

(.....): "Arkadaşlar ?"
(.....): "Sorun yok (.....) agbi ne diyorsanız uyar"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[İçeriği tespit edilemeyen görsel]"
(.....): "(.....)"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

23.01.2019

(.....): "Agbiler kolay gelsin"
(.....): "(.....) için fiyat sorabilir"
(.....): "C25 e 195 fiyat verelim lutfen"
(.....): "Devam eden projem"
(.....): "Ok"
(.....): "Ok"

29.01.2019

(.....): "Sa
(.....) firması fiyat istedi grobeton döktüğü İçin fiyat verilmedi.
C25/30 'a 185 ve 175 fiyat aldığını söyledi ama"
(.....): "Fiyat düşmeyelim arkadaşlar"
(.....): "Doğru söylemediğini düşünüyorum"
(.....): "Teklif isteyen olmadı"
(.....): "Grobetonu kimden döktüğünü söylemedi."
(.....): "(.....) kim ?"
(.....): "Firma nerde yanii"

(.....): "As benim firmam (.....)"
(.....): "Ben dokuyorum"
(.....): "Grosunu doktum"
(.....): "Kcs 175 fiyat verdi"
(.....): "190 lira pesin ödeme c25 dokuyorum"
(.....): "Ok"

31.01.2019

(.....): "Agbiler kolay gelsin"
(.....): "(.....) ve (.....) fiyat isteyecekler"
(.....): "195 lira fiyat verelim lutfen"
(.....): "ok"
(.....): "(.....) C/30 C/25 fiyat topluyor Peşin 195 - 190 fiyat verelim"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "Ok"

Bulgu-15

- (39) 23.01.2019 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) gönderilen WhatsApp mesajının içeriği aşağıdaki gibidir:

23.01.2019

(.....): "Mudurum iyi aksamlar"
(.....): "(.....) devam eden projem yarin 250 metre saha betonum var"
(.....): "Zam bildirdim fiyat topluyolar"
(.....): "Ceyhan betona soylermisiniz size zahmet 190 lira fiyat verseler"

Bulgu-16

- (40) 29.01.2019 tarihinde SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) gönderilen WhatsApp mesajının içeriği aşağıdaki gibidir:

29.01.2019

(.....): "[İçeriği tespit edilemeyen bir WhatsApp iletisine ilişkin görsel]"
(.....): "Mudurum kolay gelsin"
(.....): "Payasta inaatim var grosunu doktum"
(.....): "185 verdigim yere"
(.....): "Filitoglu 175 fiyat veriyor"
(.....): "Ustunu bide artik payasada gelicez diyor"

Bulgu-17

- (41) 01.02.2019 tarihinde "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

01.02.2019

(.....): "Selamünaleyküm hayırlı işler kolay gelsin arkadaşlar;
Pompacı 2.920
Mikser 2.520"
(.....): "As agbi"
(.....): "Citayi cok yukseltmisiniz agbi ya"

(.....): “%10”
(.....): “Sefer sayısı ile aynı olur bence”
(.....): “Yap bakım bi hesap”
(.....): “(.....) bey sizin zamlarda belli oldumu”
(.....): “Birbirine yakın zam yapalım da sorun çıkmasın ağbi elemanların arasında”
(.....): “Belli olmadı genele uyarız”
(.....): “1650 + 8 lira sefer düşünüyorum ben”
(.....): “Geri kalanada % 10 zam”
(.....): “(.....) bey şehir dışında hafta içi netleşir biz”
(.....): “ama genele uyarız”
(.....): “Tamm”

Bulgu-18

- (42) 02.02.2019 ile 07.02.2019 tarihlerinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

02.02.2019
(.....): “Sa
(.....)
(.....)
C30/37 fiyatına 175 + KDV fiyatı verelim”
(.....): “Zam yaptık”
(.....): “(.....) bey eyvallah”
07.02.2019
(.....): “Sa (.....) veya (.....) fiyat topluyolar zam bildirdim devam eden projem”
(.....): “175 + kdv verelim lutfen”
(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

Bulgu-19

- (43) 18.02.2019 ve 19.02.2019 tarihlerinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

18.02.2019
(.....): “Selamünaleyküm”
(.....): “Maalesef bütün iyi niyetlerimize rağmen bu beton fiyat politikası yürümedi”
(.....): “Payas fiyatları dip olmuş”
(.....): “fiyatlarımızı ne konuştuysak Payas ta ben aynen uygulayacam”
(.....): “Hiç bir tane müşterim kalmasa bile”
(.....): “Kolay gelsin herkese”
(.....): “Payas (.....) C 30 160 kdv dahil beton dokülmüş”
(.....): “Biz çalışanımıza c25/30 fiyatı 160+KDV fiyatımız var
(.....) bey çalışan indirim 5 tl”
(.....) : “Arkadaşlar lütfen rica ediyorum...Müşteriler başka birilerine aratıp fiyat alıyorlar.
..Ondan sonrada bak bu firma bu fiyatı verdi diyorlar...”

Herkesin müşterisi zaten belli...Fiyatları ne olur düşürmeyelim. ..

Fiyatlarımız;

C 25 165 + Kdv

C 30 170 + Kdv

Peşin 3,00 düşülecek

Vade 60 gün”

(.....) : “Mutabıkımız arkadaşlar”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]

Ok”

(.....) : “(.....) bey 3 Ocak’ta gönderdiğim listede peşin ödeme indirim 10 tl yazılmış bence buna uyalım iskenderunla çelişmesin”

(.....) :

19.02.2019

(.....) : “Arkadaşlar İskenderun da 10 TL lik peşin iskonto karışıklığa sebep olduğu için yürürlükte olmadığını söylediler”

(.....) : “Biz burda konuştuğumuz gibi peşin satışlarda 3 TL de kalalım .

Teşekkürler Kolay gelsin”

(.....) : “Peşin satışlar

C 30 167,00

C 25 162,00

+ KDV”

(.....) : “Dört yol (.....) fiyat istiyor 1000 m3 betonu varmış”

(.....) : “Aktif müşterimi”

(.....) : “Benim projem (.....) agbi”

(.....) : “Dokuyorum”

(.....) : “Zam bildirdim fiyat topluyolar o yuzden”

(.....) : “195 tl verelim lutfen”

(.....) : “Sorun yok yarım işe fiyat veremiyoruz diyorum”

(.....) : “Tamm tsk ederim”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

Bulgu-20

- (44) 25.02.2019 ile 21.03.2019 tarihleri arasında “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

25.02.2019

(.....) : “Selamünaleyküm hayırlı işler arkadaşlar”

(.....): "Payas (.....) fiyat isteyebilir
C 30 200 dahil"

(.....): "Tamm agbi"

(.....): "Sorun yok"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

12.03.2019

(.....): "Sa günaydın"

(.....) zamlı teklif gönderiyorum C/30 175+KDV fiyat verirmisiniz ."

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

21.03.2019

(.....): "Sa"

(.....) liste fiyatı verelim

Hayırlı akşamlar"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

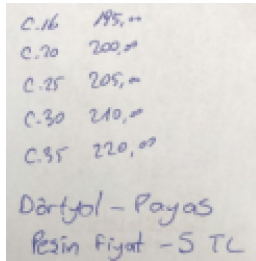
Bulgu-21

- (45) 30.04.2019 tarihinde "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

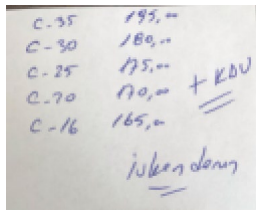
30.04.2019

(.....): [(.....) "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubuna katıldığını gösteren ileti]

(.....):



(.....):



(.....): "Dört yol da (.....) tiftik den 200 tl ye satın diye haber geldi dedi az önce aradı fiyat istedi benden"

210 tl dedim. Bizim alışımız daha düşük olacak dedi"

(.....): "Yanlış anlamış muhtemelen şimdi tekrar aratıyorum"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "(.....) e c30 için 200 tl fiyat vermişsin (.....) abi bugün."

(.....): "C25 e de 195 TL"

(.....): "Kim vermiş?"

(.....): "(.....) verdi dedi (.....) kendisi aradı bizzat kendi söyledi"

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “Beni arayan soran olmadı”
 (.....): “Arasin beni yuzlesim”
 (.....): “Seni değil (.....) Soylu beton verdi dedi. Yani (.....) kendisi söyledi bunu personeli felan değil.”
 (.....): “Yok kimse aramamis bizi”
 (.....): “Sordum simdi cocuklari”
 (.....): “Ben 210 verdim fiyatta ki istikrarım devam ediyor. Aşağı inemem dedim”
 (.....): “Ara beni konfrens yapalım”
 (.....): “Kimden almış fiyatı bakalım”
 (.....): “İş devam eden işse zaten yarım iş fiyat vermiyoruz demek lazım”
 (.....): “Arayan soran yok bizi herkese sordum yalan soyluyolar (.....) bey 210 dan asagi dusme”
 (.....): “Tamamdır abi”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “Haberleşelim müşterinin tuzağına düşmeyelim”
 (.....): “Aynen oyle”
 (.....): “Kesinlikle. Ordaki karımızı götürecek di müşteri.”
 (.....): “Hep destek tam destek arkadaşlar”

Bulgu-22

- (46) 02.05.2019 ve 03.05.2019 tarihlerinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

02.05.2019

(.....): [(.....) “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubuna katıldığını gösteren ileti]
 (.....): “(.....) C 35 238,00”
 (.....): “İskonto yaptım 228,00”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “Güzel fiyat”
 (.....): “Çimko Dört Yol bölgesinde 185 tl veriyor şu an zam gelmiş hali.”
 (.....): “(.....) agbi bant altı 200 e veririm ben benden al c35 i”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

03.05.2019

(.....): “Hayırlı cumalar”
 (.....): “Hayırlı cumalar olsun kardeş”
 (.....): “Bugün payas dan 3 kişi aradı 210 tl den aşağı inmedim. Fiyat ta ki istikrarımız devam ediyor bilginiz olsun”
 (.....): “Eyvallah aynen öyle”
 (.....): “Hayırlı cumalar”
 (.....): “Hayırlı cumalar”
 (.....): “Yeniköy’de 200 metreküp C30 beton vardı. Adamla anlaştık bugün parasını toplu verecekti bana.

Yanına gittim para almaya ama adam Benim oğlan 160 TL’ye bulmuş dedi. Şimdi gece gündüz orada yatıp gene de bunun kim olduğunu öğreneceğim. Böyle fiyat varken bu iş nasıl

yapılacak bu zamu millete nasıl söyleyeceğiz bilmiyorum. Çimko ile Ceyhan beton Zam yaptığı fiyatı Bizim eski fiyata denk geliyor. Nasıl bir yol izleyeceksin hemen müdahale etmemiz lazım. Ben Bizim firmaya söyledim şu an gerekeni yapmaya çalışıyorlar.”

(.....): “Yuh”

(.....): “160 kdv dahil fiyat mı”?

(.....): “Evet”

(.....): “Bayii olalım o firmaya”

(.....): “Bant altı alalım ordan”

(.....): “Daha iyi”

(.....): “40 bin civarı nakit alacaktım arkama baka baka geri döndüm”

(.....): “Bu zam işi Bence tutmayacak gibi duruyor”

(.....): “(.....) Ceyhan mı Çimko mu”?

(.....): “İkisinden biri abi”

(.....): “Ceyhandir muhtemelen”

(.....): “Ama muhtemelen Ceyhan”

(.....): “Çimko sankiyorum o fiyata gelsin osmaniyeden”

(.....): “Abi siz Oyaktan alıyorsunuz çimentoyu Biraz baskı yapsanız”

(.....): “Ben arıyorum şuan”

(.....): “Burada Piyasayı öldürüyor diye”

(.....): “Dur öğrenim ustadan kimle anlastıklarını”

(.....): “Taman”

(...)

(.....): “Arkadaşlar grup içerisinde fiyat istikrarını bozan olursa bu grubun bir espirisi kalmaz Bırakın Ceyhan döksün bakalım biz geri adım atmayalım”

Bulgu-23

- (47) 08.05.2019 tarihinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

08.05.2019

(.....): “(.....) bey (.....) şimdi misketin çıktı Bu nasıl oluyor?”

(.....): “Nerden agbi ?”

(.....): “(.....)”

(.....): “Sizin organizedeki (.....) mı”

(.....): “Evet”

(.....): “Bilgim yok agbi hemen sorup donuyorum”

(.....): “(.....) adına giriş olmuş”

(.....): “(.....) ya sadece ben fiyat veririm”

(.....): “(.....) için fiyat verilmedi”

(.....): “(.....) yan tarafındaki tesislerine siparis vermisler”

(.....): “Şu an mikser döktü çıktı”

(.....): “Ordan diğer tarafa cevirmisler agbi 2 metre kupu”

(.....): “[Tespit Edilemeyen Emoji]”

(.....): “Nasıl bir döküm ”

(.....): “Hic sorma valla agbi”

(.....): “(.....) demi ?”
 (.....): “(.....)”
 (.....): “(.....) isimiz yok bizim bayii dokuyor payastaki yerlerini”
 (.....): “Heee”
 (.....): “2 metre kupunu organizedeki yere cevirmisler”
 (.....): “(.....) Mail atmadan giriş yapılamıyor”
 (.....): “Neyse 2 m3 paylaşın bari”
 (.....): “[Tespit Edilemeyen Emoji]”
 (.....): “Organizeye fiyat bile vermedim ben (.....) agbi siz dokuyosunuz diye”
 (.....): “Payastaki yerde bisey olursa 10 metre 20 metre parca parca onlari dokuyoruz biz bayi üzerinden”
 (.....): “2 metre kupu oraya yollamislar durum bu ”
 (.....): “(.....) kendisi dökmüş”
 (.....): “Dün gelen kentsel dönüşüm firmasının 3000 m3 betonunu almadım beni uyarmadığın halde 175 e döküyormuş zam yaptın diye arayışa girmişler”
 (.....): “Geri çevirmemek lazım anlaşıldı”
 (.....): “Yarım devam eden isim zaten tekrar bunun için konuşmamıza gerek varmi ki”
 (.....): “(.....) tımmü”
 (.....): “(.....) bey (.....) direk kendimi istemiş betonu”
 (.....): “2 yada 12 m3 için değermi”
 (.....): “Payasa diye istemisler (.....) yanına 2 metre diğer tarafa cevirmisler diyorum”
 (.....): “Evet”
 (.....): “İsterse 120 metre olsun farketmez yarım yere zaten girmem ben”
 (.....): “Bence yanlış bilgi”
 (...)
 (.....): “Herkes bizim potansiyel müşterimizdir”
 (.....): “Yarım işe girmeyiz”
 (.....): “Fiyat kırmayız”
 (.....): “Tercih edilirse sıfır işi dökeriz”
 (.....): “Uyardığım halde isime girdi göz göre göre”
 (.....): “Bunu sende yapabilirsin (.....) kardeşimde”
 (.....): “(.....) abim de”
 (.....): “Yapabilir amacımız bu olsun fiyat kırılmasın”
 (.....): “Fiyat kırmayız”
 (.....): “En azından müşteri bizleri kullanmasın arkadaşlar”
 (.....): “Aynen dediğimde budur benim”
 (...)
 (.....): “Yarım işi bayi aracılığı ile iş almayalım”
 (.....): “Fiyat isterlerken haber verelim birbirimize”
 (.....): “Arkadaşlar herkes müşterisini zaten biliyor”
 (.....): “Yarım işe girmezsek zaten olay çözülür”
 (.....): “.”
 (.....): “Evet ”
 (.....): “Bayi fiyat isterse muhatap olmayalım”
 (.....): “(.....) agbi sen (.....) konuşursan hepimizi aramasın bi oraya bi oraya kaymasın”

(.....): "Senle calisiyosa devam etsin senden"
 (.....): "Yarim isinede girmesin kimsenin"
 (.....): "Sorun kalmicak ortada zaten "
 (.....): "Arasin abi sende fiyat vermezsin tıpkı yarım inşaat mantığı"
 (.....): "[Tespit Edilemeyen Emoji]"
 (.....): "Bu arada Hayırlı Ramazanlar herkese"
 (.....): "(.....) bey (.....) kendi betonu degilmis o beton"
 (.....): "(.....) icerden ihale almıs (.....) kendi isiyimis"
 (.....): "Sizin doktugun is degilmis zaten"
 (.....): "Doktugunuz"
 (.....): "Oglen ki 2 metre mevzusu"

Bulgu-24

- (48) 09.05.2019 tarihinde "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

09.05.2019
 (.....): "Gunaydin agbiler caglalik yuruyus yolu"
 (.....): "(.....) zam yaptim diye fiyat topluyor herkesten"
 (.....): "Günaydın"
 (.....): "Günaydın"
 (.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
 (.....): "Fiyat vermeyelim lutfen yarım devam eden isimiz"
 (.....): "(.....) abi aslında bu işi (.....) ve (.....) diyeti olarak alsam mı ne yapsam "
 (.....): "Onlari senin (.....) ben 185 verirken 175 verip beni metrede 10 lira zarar ettirmenin diyeti olarak aldım zaten ben "
 (.....): "Bu arada tekrar görüştüm abi yarım yere vermiyoruz dedim bilgin olsun"
 (.....): "Eyvallah tsk ettim"
 (...)
 (.....): "Agbiler kentsel donusum devam eden projem (.....)"
 (.....): "Zam yaptim diye arayistalar"
 (.....): "200 tl fiyat aldıklarını soyluyolar"
 (.....): "(.....) agbi sizden aldığını soyluyolar hatta isimde veriyolar"
 (.....): "Devam eden projem fiyat vermeyelim lutfen !"
 (.....): "Teminat mektubu istedim ona istinaden biz soyluyla calismicaz diyip sizleri ariyolar"
 (.....): "Ben devam ediyorum hala fiyat vermeyelim"
 (.....): "Telefonu nu bile açmadım nasıl fiyat vereyim"
 (.....): "(.....) beyle gorustuk telefonda 200 verdi yuzyuze gelirsek biseyler daha yapariz dedi diyolar"
 (.....): "[Arama kaydı görüntüsü yer almaktadır]"
 (.....): "Devam ediyorum ben projeye ararlarsa devam eden projeye fiyat veremiyoruz diyelim lutfen"
 (.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

Bulgu-25

- (49) 10.05.2019 ile 18.05.2019 tarihleri arasında “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

10.05.2019

(.....): “Sa

(.....) 190 tl/m3 den peşin para beton fiyatını kim verdi arkadaşlar c30/37”

(.....) : “Nerde bu”

(.....): “Dört yol”

(.....): “Yeri nerde (.....) abi”

(.....): “Özerlide”

(.....): “?”

(.....) : “?”

(.....): “Özerli de ben bi (.....) döküyorum yeni başladı”

(.....): “Kaça”

(.....): “Ama (.....) olduğunu bilmiyorum”

(.....): “Dün değil evvelsi gün temelini döktüm”

(.....): “Tüm parasını peşin aldım”

(.....): “Kaça”

(.....): “200 tl kdv dahil”

(.....): “Faturası çıktı”

(.....): “Görüntü atabilirim”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “190 rakamı yok”

(.....): “190”

(.....): “Muhasebeden isteyip atmam 5 dk en fazla fatura gönderebilirim. 190 rakamı yok”

(.....): “Kim söylüyor sa ortalığı karıştırmak için söylüyor.”

(.....): “Soylu ve kçs 190 dedi siz 190 dersiniz sizden dökeceğiz dedi

Kçs döktü”

(.....): “?”

(.....) : “Adam temeli dökmüş ..peşin para vermiş”

(.....) : “Neden başka firma arar anlamadım”

(.....): “Soylu 190 vermiş derken ?”

(.....): “Zaten öyle konuştuk. Toplu betonlar da ve nakit yüklü ödemeler de 10 tl düşülecek di”

(.....): “Benim oyle bi betondan haberimde yok fiyatta vermedim”

(.....) : “(.....)”

(.....): “Varsa verdi diyen gelsin yuzlesiriz”

(.....) : “(.....) bey inanmayalım allah aşkına”

(.....) : “O bunu dedi bu bunu dedi...bence gayet iyi gidiyor şua na kadar”

(.....) : “Adam beton dökmüş parasını vermiş ...sonuçta devam eden iş olmuş”

(.....) : “Sonra fiyat nasıl sorar onuda anlamış değilim”

(.....) : “Beni ve bayii mi günde o bölgeden en az iki üç kişi arıyor. ..”

(.....) : “Ve inanın 210 peşin diyorum”

(.....) : “Ben herkesin benim gibi samimi olduğunu düşünüyor ve inanıyorum”

(.....) : “Cumamız mübarek olsun”

(.....) : “.”

(.....) : “Hayırlı cumalar”

(.....) : “Faturayı atabilirmisin”

(.....) : “Tabi abi hemen istiyorum”

(.....) : “Bu konuşmaları paylaşmazsak sorunları çözemeyiz

Paylaşmak gerek”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “Kesinlikle bu gruptaki her ferdin bu konu ile ilgili güveni tam olması lazım”

(.....) : “Ve de çok inanmayalım müşterilere ...Önce Biz birbirimize inanacağız”

(.....) : “[Hazır beton satışına ilişkin fatura görseli paylaşılmıştır]”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(...)

17.05.2019

(.....) : “Merhaba abilerim.”

(.....) : “Aleykümselam”

(.....) : “Mrb slm”

(.....) : “(.....) ortamı germe zaten oruçluyuk”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....) : “Bu özerli de döküm yaptığım (.....) geçen ki perde dökümü 2 saat geciktiğinden dolayı benden almak istemiyorlar mış. Sizden beton isterse kesinlikle vermeyelim abim.”

(.....) : “He şimdi oldu ”

(.....) : “Arayıp duruyolar biz ordan almicaz kesinlikle diye”

(.....) : “Yarım ise giremeyiz dedim”

(.....) : “Ellerine sağlık abim”

18.05.2019

(.....) : “(.....) abi sen (.....) için (.....) beni aradı beton vermeyin dedi diye mi söyledin”

(.....) : “Şimdi beni arıyorlar Öyle diyorlar (.....) bize öyle söyledi diyorlar”

(.....) : “Yok aga (.....) bırakıp siz dokun diyene kadar ben dokemem dedim”

(.....) : “Biz kesin dokmicez ordan diyolar”

(.....) : “Ben anlamadım noluyor ne bitiyor”

(.....) : “Abi tek ricam dik duralım Kesin ve kati konuşalım”

(.....) : “Şu an kıvranıyor lar hiçbir yerden beton alamıyorlar”

(.....) : “Dik durmasak zaten dokerdik şimdiye kadar 3 gundur ariyolar yanımıza geliyolar”

(.....) : “Aynen abi”

(.....) : “Ama bu adam ustasına demiş ki Ben (.....) soylu'ya beton yazdırdım demiş”

(.....) : “Ustası sizin santrali arıyor diyor ki beton var mı Onlar da yok diyor”

(.....) : “Ben soyledim santrale aramislar beton soylicez diye”

(.....) : “Bizimkilerde siparisi almadılar”

(.....) : “Aynen Santral öyle söylemiş”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “Şu an sana yoğunluk veriyorlar abi demek istediğim o”
 (.....): “Sen dokmezsen ceyhanla cimkoyla birisiyle anlascaz diyolar”
 (.....): “Kesinlikle kcsden almicaz diyor”
 (.....): “Öğlene kadar bi bekleyelim ne olacak bi görelim.”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
 (.....): “Ona göre bi adım atarız”
 (.....): “Tammdır eyvallah ”
 (.....): “(.....) teyit versinler dökerim demişsin kardeşim beni arıyorlar”
 (.....): “Bende kabul etmedim”
 (.....): “Dedim aramızda ceza şartı var”

Bulgu-26

- (50) 13.05.2019 ile 27.05.2019 tarihleri arasında “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

13.05.2019

(.....): “Hayırlı günler hayırlı işler abilerim Dört Yol da (.....) benim müşterim. Geçen hafta merdiven kovanın döktüm işini bitirdim ama hemen yeni yere başlayacak. Şimdi bağlantı yapmaya gidiyorum yanına. Fiyat araştırması yapabilir hemen arayabilir bilginiz olsun Benim değerli bir müşteri.”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(...)

24.05.2019

(.....): “Agbiler slm hayırlı cumalar”

(.....): “(.....) organize deki devam eden projem”

(.....): “Fiyat araştırıyorlar zamdan dolayı”

(.....): “210 tl verelim lutfen”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

27.05.2019

(.....): “Günaydın cümleten hayırlı işler.”

(.....): “(.....) abi (.....) beton istedi fiyat vade ne yazarsan alayım dedi, tiftik le çalışmayacağız dedi. Yarım yere vermiyorum dedim bilgin olsun”

(.....): “Ok”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Ne (.....)ymış be”

(.....): “Benide aradılar şimdi”

(.....): “Ustasına aratıyor”

(.....): “(.....) abi senede ararlar şimdi”

Bulgu-27

- (51) 20.06.2019 ve 28.06.2019 tarihlerinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

20.06.2019

(.....): “Hayırlı işler cümleten”

(.....): “(.....)abi şu an Dörtüol da döktüğün isa (.....) c30 u 175 e aldım diyor. Şu an su basmanının döküyorsun.”

(.....): “Ve Aleykümselam”

(.....): “Abi kaç oldu böyle düşük fiyat geliyor kulağımıza.”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “İşin aksi tarafı ise, ben fiyat veriyorum dökemiyorum, (.....) abi fiyat veriyor hepsini döküyor”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “175 e benden beton alan varsa getir yuzlesim”

(.....): “Ben nasıl (.....) 250 ye beton dokuyor diyince inanmayip seni ariyosam”

(.....): “Arayip sorarsin agbi ben soylerim sana kaca verdigimi”

(.....): “Abi isim veriyorum sana bak, şu an bile beton döküyorsun oraya.”

(.....): “(.....)”

(.....): “Dokuyorum zaten su an sorun yok”

(.....): “Fiyat 175 degil ama”

(.....): “(.....) 20 metre c25”

(.....): “Tamam abi anlaşıldı”

28.06.2019

(.....): “(.....) abi merhaba”

(.....): “Abi bugün Dörtüol da 160 m c30”

(.....): “(.....) yada (.....) adına sipariş verilmiş”

(.....): “Sende oraya döküm yapacaktıydın”

(.....): “Abi orası hem benim yarım işim”

(.....): “Hemde adamların tahsilatı ile sıkıntı var. Çekleri yazıldı bende.”

(.....): “Dökümü iptal edersen sevinirim abi.”

(.....): “Döküm iptal edildi”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Eline sağlık abi teşekkür ederim”

Bulgu-28

- (52) 29.06.2019 tarihinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

29.06.2019

(.....): “Günaydın herkese”

(.....): “Hayırdır (.....) abi senle (.....) demişsiniz (.....) borcu var diye döküm yapmıyoruz yani adamın borcu var mı diye dökmediniz yoksa söz ağızdan çıktı diye mi”

(.....): “Yarım inşaat ve borcunuz var dökemeyiz denilmiş dökelim o zaman daha ne diyelim”

(.....): “(.....) abi borç işi karıştırılmadan yarım yere dökemiyoruz denilirse daha mütevazi olur”

(.....): “Abim sen demedin mi ben alacağımı alamıyorum çeki yazıldı”

(.....): “Ani dedim de sizin bunu direk müşteriye demeniz doğru mu sence?”

(.....): “Bunu neden büyütüyorsunuz daha denilsin”

(.....): “Yarım yere döküyoruz demek daha doğru olmaz mı”

(.....): “Büyütmek değil abim”

(.....): “Sadece müşteriye söylerken yarım yere dökemiyoruz denilmesi daha doğru olur.”
 (.....): “Hem o denilmiş hemde borç senin işin kolaylaşsın diye”
 (.....): “Peki (.....) abi”
 (.....): “Borcunu bu vesileyle ödemedem beton alamayacağını müşteri bilsin”
 (.....): “Evet abi keşke tüm müşterilere böyle davransak ”
 (.....): “Biz davranıyoruz İnan”
 (.....): “Hayırdır (.....) abi den (.....) ben (.....) Soylunun ekintaşın yarım işine girmem Kçs sinin yarım işine girerim demiş”
 (.....): “Derdin var sa söyle”
 (.....): “Alıp veremediğin varsa”
 (.....): “Yüzümüze söyle ki bilelim adamlar çocuğun üstüne yemin ediyor”
 (.....): “Kçs nin tek bayisi senmiştin”
 (.....): “Ve şayet senin düşündüğün gibi olsaydı şu o betonu döküyor olurduk”
 (.....): “Ben olim veya olmim ben döküyorsam benim bayiliğimin olduğu yer”
 (.....): “Sen yerindemisin bir çay içmeye”
 (.....): “Geliyoruz”
 (.....): “Payasdaki betona engel olamadığın bayi için geçerli olduğunu anlamam lazım”
 (.....): “Adam bu yer için dediğini söylüyorlar”
 (.....): “Abi”
 (.....): “Engel olamadın firmanı başka bayisi döktü”
 (.....): “Neden dökmüyorum şu an”
 (.....): “O zaman”
 (.....): “Abi ben sana neden bahsediyorum”
 (.....): “Adam çocuğun üzerine yemin ediyor”
 (.....): “Adamlar senin yarım işin olduğu için döküm yaparım demişsin”
 (.....): “Ben burası için diyorum”
 (.....): “Bundan büyük yemin var mı (.....) abi”
 (.....): “Tamam ben şimdi talimat veriyorum madem öyle anlıyorsun dökeyim bu betonu”
 (.....): “Bu arada Çaya beklerim sıkıntı yok”
 (.....): “[İçeriği belirlenemeyen görüntü paylaşılmıştır]”
 (.....): “(.....) abi müsaitsen ben (.....) geliyorum”
 (.....): “Arkadaşlar muhtemelen (.....) bey Kçs nin 2.nci bayisi için söylemiştir...Filitoğlu nun müşterilerine karşı izlenen bir konu değildir”
 (.....): “Bu konuyu (.....) bey de teyit edecektir.”
 (.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

Bulgu-29

- (53) 04.10.2019 ve 19.10.2019 tarihlerinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

04.10.2019

(.....): “Agbiler gunaydin”
 (.....): “Kentsel donusumu yapan firmanın ceki yazıldı ödeme alamadım”
 (.....): “Son 2 kat betonları var dokmuyorum alacağımı almadan”
 (.....): “Sizlere gelebilirler beton diye”

(.....): "Kimse girmesin sizden ricam alacagimi kurtarayım"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Ok"

(.....): "Tmm"

(.....): "Eyvallah"

(.....): "Kentsel dönüşümcüler bizim petrole geldi. Yarım yere ben beton dökemiyorum diye adamları geri gönderdim."

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Eyvallah teşekkürler"

(.....): "Herkesi gezicekler muhtemelen"

(.....): "Muhtemelen "

19.10.2019

(.....): "Agbiler gunaydin"

(.....): "(.....)"

(.....): "Devam eden dokumum"

(.....): "Saha betonu dokucek"

(.....): "Tiftik betondan 180 kdv dahil fiyat aldığını söylüyor"

(.....): "Bir bilgin varmi (.....) agbi ?"

(.....): "Bu beton olayı iyice itin ayağına düştü Osmaniye de. Dün yeni Bi işe gittim görüşmeye, piyasada iş olmadığı için vuran vurana. 165 TL KDV Dahil c30 a fiyat veren var şu an"

(.....): "Ben anlamadım valla cemento agrega fiyatları falan dustude bizim mi haberimiz yok acaba"

(.....): "210 lira fiyat konustuk oturup 175 ler 180 ler havada ucusuyor yine?"

(.....): "Günaydın hayırlı sabahlar ben şehir dışındayım sorayım arkadaşlara"

(.....): "Bir zahmet devam eden projem perde betonunu dis cevresini falan doktum"

(.....): "Saha betonunu dokucem"

(.....): "Arkadaşlara soylersen (.....) agbi fiyat vermesinler dokemeyiz desinler"

Bulgu-30

- (54) 04.12.2019 ve 31.12.2019 tarihlerinde "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

04.12.2019

(.....): "(.....) abi,"

(.....): "(.....) bey piyasaya çok düşük fiyat veriyor"

(.....): "Şu an telefonda 170 verdiği yer var, müşteriyi santrale davet edip daha pazarlık yapıp indiririz diyor"

(.....): "Bu fiyatlardan nasıl beton satacağız (.....) abi?"

(.....): "Piyasayı neden bozuyoruz ki anlamıyorum İş almak için."

(.....): "Ha birde, (.....) a gidip bizi karalayan o betoncuların hangi zaman nerde betonu kırıldı, hangi değeri düşük çıktı, ben hepsini tek tek söylemesini bilirim. Rakibi karalamayla alınan işden hayır çıkmaz."

(.....): "Sen adam gibi işini yap kardeşim o nu kendi karakterini çıkarır herkes bilir neyyin ne olduğunu bu kadar düşük Fiat verirdiklerine göre"

(.....): "Bizi bilen bilir kalite her zaman önceliklidir"

(.....): "Hastanede olduğu gibi"

(.....): "Yoruma gerek yok herkes verdiği fiyatı biliyor"

Karalama konusuna gelince herkesin kalitesi belli (.....) ki böyle bir söylemde bulunduğu nu düşünmüyorum.

Hastanenin fiyatını da ben biliyorum

Yorumsuz"

(.....): "Hastanenin fiyatı verilen fiyatlara göre"

(.....): "Çok iyi"

(.....): "Hastane 60 bin m3, piyasada ki en baba iş 2 bin m3. Hastanenin fiyatı KDV dahil 165.00 TL faturasını atabilirim."

(.....): "Büyükölge göre fiyat veriliyorsa bunları boşuna konuşuyoruz."

(.....): "Zaten"

(.....): "İşte sıkıntı da o (.....) abi"

(.....): "1000 m betona 170 fiyat nedir abi"

(.....): "Biz bu fiyatı veriyorsak çimento fabrikası var millet neye göre"

(.....): "Veriyor. Çok şaşıyorum kendime"

(.....): "Acaba nasıl"

(.....): "?"

(.....): "Çalıyoruz"

(.....): "Niye üstüne alınıyorsun abi"

(.....): "Herkesin bir çimento fabrikası var bunu unutmayın"

(.....): "Allah yokluklarını vermesinler"

(.....): "O zaman"

(.....): "(.....) abi bu piyasayı siz bozuyorsunuz. Her yerde karşıma verdiğiniz düşük fiyat çıkıyor. Biz boşuna oturup konuşmuşuz abi o zaman. Herkes bildiğini okuyacaksa Herkes istediği fiyatı verip Piyasayı berbat edecekse neden oturup konuştuk ki biz ????"

(.....): "Çimkoyu durdurabiliyormusunuz"

(.....): "Fabrikaysanız Çimkoyu uydurun o zaman"

(.....): "Yok durduramıyoruz. Çünkü çinkonun müdürü (.....) Bey diyor ki Bizim amacımız beton satmak değil betondan Kar etmek değil amacımız çimentodan kar etmek diyor"

(.....): "Sen hiç böyle bir ticari anlayış duydun mu abi"

(.....): "Şu an Çimko Osmaniye'nin her yerine C 30'u KDV dahil 160 TL veriyor"

(.....): "O zaman dediğim gibi masada herkes olursa bu fiyatlar oturur başka türlü olmaz"

(.....): "Sadece bizim uymamız bi şeyi değiştirmez"

(.....): "Masada olan 4 kişi Uysun da Abi diğerleri ile baş ederiz Ama biz kendimiz uyumuyoruz ki Sıkıntı orada"

(.....): "ARKADAŞLAR ACİL TOPLANTI YAPALIM...Birbirimizi germeyelim...Amaç ticaret ve kar yapmak"

(.....): "Müşteriler bu işten karlı çıkmasın. ..Yaptığımız iş çok riskli ve zor bi iş"

(.....): "Emeklerimiz boşa gitmesin..."

(.....): "He bu arada bizleri kullanmasına izin vermeyelim...."

31.12.2019

(.....): "Günaydın abiler. Dört yol ocaklı da, otoban köprüsünün orda (.....)a ait 100 m3 lük döküm var. Tahsilat sorunu yaşadığımdan dolayı başka yerlerden beton arayışına girdi. Kimse beton vermezse sevinirim"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

Bulgu-31

- (55) 07.01.2020 tarihinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

07.01.2020

(.....): “(.....) abi merhaba,”

(.....): “Dörtöl (.....) c30 KDV dahil 166.50 TL ile tiftik den anlaştığını söylüyor.”

(.....): “Doğruluk payı nedir abi.”

(.....): “2300 m3 toplam betonu. Ankara firması.”

(.....): “(.....)”

(.....): “5 yıldır ben dokuyorum tüm betonlarını”

(.....): “Grosunu doktum geçen hafta”

(.....): “166 lira fiyat aldığını banada soyledi...”

(.....): “Grosunu doktum basladım kimse girmez heralde artık bunu konusmaya gerek varmi ?”

(.....): [(.....) “BETON ZEDELER” isimli gruptan ayrıldığı anlaşılmaktadır.]

(.....): “Baksanıza ayrıldığına göre”

(.....): “Ahhh (.....) abi ah ben sana ne dedim”

(.....): “Yazsana”

(.....): “Abi”

(.....): “Gene en basa donduk belli oldu adam ayrıldığına göre”

(.....): “Aynen öyle”

(.....): “(.....)”

(.....): “Ben (.....) abiye gerekenleri”

(.....): “En başında söyledim”

(.....): “En başta güvenilir olmadıklarını”

(.....): “Ondan yana kimsenin suphesi yok zaten”

(.....): “Sözünde olmadıklar”

(.....): “Gubre deposunu dokuyorlar diye anlaşıyor gibi yaptılar iş bitince geri bozdular”

(.....): “Herkes kendini belli etti kardeşim”

(.....): “Ben adamla kaç defa karşı karşıya geldim”

(.....): “(.....) agbi toplantıda heralde cevap vermiyor telefona bir gelsin arasin bakim derdi neymis bilelim”

(.....): “Aynen olabilir”

(.....): “Onun derdi (.....)”

(.....): “Kimse girmeyecekmiş oraya tüm (.....) isini kendiler dokucağmış”

(.....): “Hayırdır (...)”

(.....): “Diyedin”

(.....): “Çalıyor (...)”

(.....): “Ben o gün yüÜnüde”

(.....): “Vurdum”

(.....): “Öyle fiyatlar”

(.....): “Veriyor”

(.....): “5 6 aydır gorustugum bir iş vardı (.....) de anlastım sözleşme imzaladım sen çekil ben dokeyim diyor”

(.....): “Yaw ben başkalarından bunun bir kaç şeyini duydum”
(.....): “Kendi elemanlarında”
(.....): “O (.....) yazık”

Bulgu-32

- (56) 22.09.2020 ile 24.09.2020 tarihleri arasında “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

22.09.2020

(.....): “Selam herkese”
(.....): “(.....) zam bildirdim payasa”
(.....): “Fiyat arastirip doneyim dedi”
(.....): “215 lira fiyat verdim devam eden projem”
(.....): “Tamam abi”
(.....): “Ona gore 220 civari fiyat verelim lutfen”
(.....): “Hayırlı olsun”
(.....): “Bizden yana”
(.....): “215 220 bandinda fiyat veriyorum payas doryola fiyatları dusmeyelim muteahhit 6 aydır yeterince para kazandı zaten”
(.....): “Aynen”
(.....): “Daireleri”
(.....): “Satınca iyi di”
(.....): “Hatta üstüne koyunca”
(.....): “Hazir piyasada is varken az dokup çok para kazanmaya bakalım abi”
(.....): “Abi tek sıkıntımız”
(.....): “Tiftik”
(.....): “Başka kimse değil”
(.....): “(.....) abi gorusuyormusun (.....)”
(.....): “Sıkıntı yok arkadaşlar”
(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”
(.....): “Fiyatlarını bildirdi”
(.....): “C25 ve altı 5TL/m3 düşüyor.”
(.....): “(.....) aldığım fiyat bu diyor”
(.....): “Yanii?”
(.....): “15 lira zam gelmiş cimentoya”
(.....): “Fiyatın ustune 15 lira koyalım devam edelim kafasında yani”
(.....): “Önceki fiyat ne”
(.....): “180 nakit ödeme”
(.....): “Sadece çimento deme sende”
(.....): “Kum -Çakıl 16,00 TL ydi....Şimdi 23,00 TL”
(.....): “(.....)”
(.....): “(.....)”
(.....): “Devreye”
(.....): “Koyuyor”
(.....): “5000”

(.....): "M3"
 (.....): "7,00 TL demek ton başınam3 yansıyan 1.850 kg kullansan 13,00 TL/m3 yansır"
 (.....): "Beton diye"
 (.....): "Yok abi ne 5000 metrekupu"
 (.....): "Her zaman aynı taktik"
 (.....): "Sıkıntı yok"
 (.....): "Peşin"
 (.....): "Diyor"
 (.....): "2 blok yer yapıyor 3000 5000 m3 betonum var diye fiyatı kırmaya çalışıyor"
 (.....): "Bende peşinde olsa vadelide"
 (.....): "Olsa"
 (.....): "Abi ben diyorum ya bu tiftik gerçekten Sözün de dursa hiçbir sıkıntı yok"
 (.....): "220"
 (.....): "Dedim"
 (.....): "13,00 TL + 15,00 TL = 28,00 TL/m3"
 (.....): "Devam ediyorum ben zaten 3.kattayım"
 (.....): "Oraya değil miş"
 (.....): "Yeni yer sıfır diyor"
 (.....): "Tiftik vermedi fiyat"
 (.....): "Ondan isteyemez"
 (.....): "220"
 (.....): "Ya şu an Erzin'de bir olayla karşılaştım"
 (.....): "Ben 215 dedim Erzin'de C30 için"
 (.....): "[İçeriğinde "210" ve "220" yazan bir görüntü paylaşılmıştır.]"
 (.....): "Kağıda bile"
 (.....): "Yazarak çizdim"
 (.....): "(.....) ,(.....)ye Tiftik fiyat vermez"
 (.....): "Tiftiğin alt bayisi müşteriye 205 lira fiyat verdi"
 (.....): "Bu adam da kazanacak En az 10 lira"
 (.....): "Verir abi veriri"
 (.....): "Bu tiftik kadar (...) kimse yok"
 (.....): "Abi bu tiftik le ilgili sıkıntı devam edecek galiba"
 (.....): "(.....) ile mahkemelik"
 (.....): "Kim arayacaksa ararsın Abi (.....) alt bayisinin ismi"
 (.....): "250,00 peşin verir"
 (.....): "Neden"
 (.....): "Şimdi Osmaniye'nin sorumlusu (.....)yi aradım. Güzelce son kez uyardım"
 (.....): "Burada yapılan ortak bir karar var dedim kendisine. Aynı şeyi bir daha yapması halinde fiyatları 165 170 bandına çekeceğimi söyledim"
 (.....): "Yok abi fiyatı düşürmek için 5000 metrem var yeni proje falan diyor"
 (.....): "Yeni proje değil ben zam bildirdim ona söyleniyor"
 (.....): "Yazık günah 15 lira daha az kar edeceksin Şimdi dedim"
 (.....): "Tiftik Osmaniye demi"
 (.....): "Evet"
 (.....): "Arayımı Tiftik (.....)"

(.....): "Ara abi"

(.....): "Osmaniye de 210 un altına düşmesin abi"

23.09.2020

(.....): "Payas da 205 ve 210 rakamları çok dolaniyor bugün."

(.....): "Müşterim (.....) ve (.....) 205 ve 210 arasında rakam aldıklarını söylüyor"

(.....): "2 siylede gorusme yapmadim ben hic bizden fiyat almadilar"

(.....): "Tiftik olabilir"

(.....): "Biraz dik durabilirsek bu fiyatları oturtucaz inşallah"

(.....): "(.....) Abi şu tiftik ile bir görüşme yapsan"

(.....): "Dört yol (.....), (.....) kendisi bir cemaatte aranıp hoparlör açık şekilde 195 TL fiyat verdi"

24.09.2020

(.....): "Günaydın"

(.....): "(.....) kimin müşterisi"

(.....): "Tiftik"

(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

(.....): "Israrla beton istiyor 2.5 tabla betonum var diyor"

(.....): "Biz veremeyiz kardeş"

(.....): "Yarım yere vermiyorum ben dedim. Yeni projede de fiyat almam dedi"

(.....): "Canın sağ olsun dedim"

(.....): "Gitsin (.....) versin ona deseydin keşke"

(.....): "Gunaydin"

(.....): "Musterilerin hepsi ariyor hepimizi"

(.....): "Birbirimizle iletisim halinde olup musterinin oyununa gelmeyelim"

(.....): "215 220 bandinda fiyat veriyorum herkese"

(.....): "Kirmayalım fiyatları dik duralım"

(.....): "Müşteri değil de inş fiyatların oyununa gelmeyiz. Çok düşük fiyatlar telaffuz ediliyor"

(.....): "Abim tiftik Dört yol'da verdiği fiyatlar"

(.....): "Görsen en fazla verdiği"

(.....): "195"

(.....): "Birbirimizle iletisim halinde olalım sürekli dusmeyelim oyuna"

(.....): "İşi biten inşaaata"

(.....): "(.....)"

(.....): "krall"

(.....): "Dört yol 210,00"

(.....): "abi"

(.....): "m"

(.....): "güzel abimmmmmmm"

(.....): "sen kralsın boşver tiftiği"

(.....): "bunlardan birşe"

(.....): "olmaz"

(.....): "Karavana yemeye gelmedin"

(.....): "Yarın Cuma geleceksen haber ver....Kapatım yemekhaneyi"

(.....): "(.....) eklicem"

(.....): "Bence sakın konuşalım"

(.....): "Sıkıntı ok"

(.....): “bizde”
 (.....): “konuşuruz”
 (.....): “Asparagas duyumlarla germeyelim birbirimizi”
 (.....): “abi hertürlü”
 (.....): “Ölümlü dünya”
 (.....): “ben emin ederim gözümle”
 (.....): “gördüm”
 (.....): “(.....)”
 (.....): “Verdiği”
 (.....): “Betonu”
 (.....): “Hee yanlış olursada tabii ki affetmeyelim”
 (.....): “Ekle abi”
 (.....): “Herşey bizim menfaatimize”
 (.....): “Olsun”
 (.....): “ Bu zmaana kadar kazandılar”
 (.....): “Birazda biz kazanalım”
 (.....): “Ne olur yani”
 (.....): “3 senedir 4 tane adam anlasamadık bir turlu biraz dik dursaydı herkes şimdiye çok paralar kazanmistik valla”
 (.....): “Vqlalha”
 (.....): “Haklısın”
 (.....): “Şuan var ya dik dursak”
 (.....): “Güzel para kazanırsın”
 (.....): “[(.....) “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubuna katıldığını gösteren ileti]”

Bulgu-33

- (57) 29.09.2020 ile 03.11.2020 tarihleri arasında “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

29.09.2020

(.....): “Günaydın cümleten. (.....) zam yaptık diye çalışmak istemiyor şu an. Zam yapmayan başkaları var diyor ben zamsız alacağım diyor. Yarım yere girmeme hassasiyetini gösterelim lütfen”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “(.....) PAYAS YARIM İNŞ DÖKEMEYİZ DEDİM KÇS MÜŞ”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

05.10.2020

(.....): “İyi akşamlar cümleten. (.....)a 190 TL fiyat verip hemde daire teklifi yapan firmayı öğrenebiliriz.”

(.....): “Geçen hafta gro döktüm ben, yarın temel dökcek tim müşteri iptal etti betonunu.”

(.....): “Neden iptal etmiş”

(.....): “Nerde bu yer”

(.....): “Dört yol da”

(.....): “Daha uygunu bulduğu için”

(.....): "İyi aksamlar"
(.....): "Fiyat vermedim ben dokemem programramim dolu dedim"
(.....): "Valla (.....) bunun uygunu olmaz. .Sonuçta devam eden bir iş bu"
(.....): "Kim dökerse ayıp eder ve bu iş burda biter."
(.....): "NOKTA."
(.....): "Eğer ki bizim burdan döken olursa tabii..."
(.....): "Yarın müşteri betonu dökeceği ni söylüyor abi"
(.....): "Akşam akşam moral koymadı"
(.....): "Zaten belli olur kim olduğu"
(.....): "(.....) sence kim dökecek"
(.....): "Müşteri demiyormu"
(.....): "Kim dökecek"
(.....): "Yok abi isim vermedi"
(.....): "Çimko veya Ceyhandır"
(.....): "Gerçi Çimko daire almaz"
(.....): "Ceyhan da almaz kesinlikle"

06.10.2020

(.....): "Gunaydin herkese"
(.....): "Günaydın"
(.....): "(.....) kim dokuyor (.....) temelini kimmis 190 lira fiyat veren ogrenebildin mi ?"
(.....): "Yok abi öğrenemedim daha bugün belli olur zaten"
(.....): "Hala grosu dokulen yere fiyat veriyorlar"
(.....): "Verilen fiyat 190 tl"
(.....): "Ustelik 2.5 yildir baslamamis beklemis bir projeden daire karsiligi"
(.....): "Kim oldugunu ogrenirsen bizede haber ver"
(.....): "Aynen öyle abi"
(.....): "Biz dökmüyoruz"
(.....): "Döken döksün"
(.....): "(.....)~(.....) devam eden dokumlerim.zam bildirdim itiraz ediyolar fiyatlara muhtemelen fiyat soracaklar 220 tl fiyat verelim lutfen"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "(.....) abi (.....)a beton dökümü yapabilirsin abi. Bizden yana hiç bir sıkıntı yok."
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"

07.10.2020

(.....): "Günaydin herkese.(.....)~(.....) devam eden projem zam bildirdim fiyat için arayacaklar muhtemelen 220 tl fiyat verelim c30 için?"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "[Tespit edilemeyen emoji]"
(.....): "(.....) 225/220 fiyat verildi"
(.....): "Eyvallah"

29.10.2020

(.....): "Merhaba abiler kolay gelsin cümleten hayırlı işler."
(.....): "Bugün itibari ile kota konusu bize de geldi. Tüm gelen ve gelecek siparişlerimi sıraya koyup 15 güne varan sıra vereceğim müşterilere."

(.....): “Sizden ricam, benim hangi müşterim olursa olsun sizden beton istediği zaman 20 günden önce sıramız yok ve çimento da ciddi sıkıntı var diyerek müşterilerimi geri çevirmenizdir.”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Aynı hassasiyeti biz de sizin müşterileriniz için göstereceğiz”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

03.11.2020

(.....): “Gunaydin herkese

(.....): “Günaydın abim”

(.....): “(.....) zam bildirdim tekrar fiyat topluyacaklar herkesten 235 240 tl fiyat verelim lutfen”

(.....): “Ok”

(.....): “Ok”

(.....): “Hala piyasada 205 210 tl fiyat doluyor”

(.....): “Zam bildirirseniz mi acaba ?”

(.....): “Bugünlerde benim müşterilerim çok fazla diğer firmalardan beton talebinde bulunuyor çimento sıkıntısından dolayı. Sizden ricam müşterileri geri çevirsek inş kısa zamanda bu süreci atlatacağız.”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Ve lütfen lütfen çimento sıkıntı su olduğunuda belirtirseniz”

Bulgu-34

- (58) 03.12.2020 tarihinde “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen yazışmanın içeriği aşağıdaki gibidir:

03.12.2020

(.....): “Günaydın”

(.....): “Günaydın”

(.....): “Günaydın”

(.....): “(.....) kimin müşterisi”

(.....): “Fiyat istiyor”

(.....): “5000 m3”

(.....): “Gunaydin benim musterim”

(.....): “Zam bildirdim o yuzden fiyat istiyolardır”

(.....): “Ne desem”

(.....): “255 260 verelim c30 a”

(.....): “Her şey net olursa 270 fiyat veririm”

(.....): “[Beton dökümüne dair bir fotoğraf paylaşılmıştır.]”

(.....): “Dökumdeyiz su an”

(.....): “(.....) kimin”

(.....): “O da benim”

(.....): “(.....) bizden de fiyat istiyor”

(.....): “Temeli yeni döktü daha”

(.....): “Sözler yerine gelirse 270”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Temeli gecen hafta doktum bugün (.....) dokuyorum su an orda araclarim (.....)de”

(.....): “(.....) kimin”

(.....): “Ben musteri listemi atim mi (.....) abi sana”

(.....): “(.....) kimin”

(.....): “(.....)yi 3 senedir benim doktugumu herkes biliyor cunku”

(.....): “Bu müşterilerin hepsi bugün fiyat mı istedi (.....) abi”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “(.....) 14 senedir betonunu biz veriyoruz”

(.....): “Yanlış yoldan ayrılalım
Yol yakınken”

(.....): “Senin bu saydığın müşterilerin hepsi benim mevcut yarım işlerim”

(.....): “Söz denen lüzumsuz bir şey var
Niyeyse”

(.....): “(.....) benden fiyat istiyor sizin musteriymis 2 side 270 lira fiyat verdim (.....)icin”

(.....): “(.....) bey çözümü sunarmışım lütfen
Rica ediyorum”

(.....): “(.....) 1000 TL/m3 fiyata beton alsa yine vermem”

(.....): “Herkes herkese beton fiyatı verebilir”

(.....): “Biz yarım ise girmeyiz yarım ise fiyat vermeyiz prensibimiz böyle”

(.....): “Bu gün onun kararını vereceğiz
Ama fiyat ne olur bilemem”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “Herkes herkese yarım işi için fiyat veremez yeni proje için fiyat verebilir”

(.....): “Ben diyeceğimi dedim”

(.....): “[(.....) “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubundan ayrıldığı anlaşılmaktadır.]

(.....): “Kimsenin yarım işine girmem fiyat bile vermem Yarım işime giren olursa da olanları gormustun daha önce”

(.....): “[Tespit edilemeyen emoji]”

(.....): “14 senedir (.....) de istediği gibi at kosturuyodu ya (.....) abi işine gelmiyor şimdi”

(.....): “Ben (.....) abiyi suçlarım bu olayda”

(.....): “Ben kendimi suçluyorum bunla muhabbete girdiğimiz için”

(.....): “Daha önce aynı şey başımıza geldi ama ısrarla bu tiftiği yine başımıza bela etti”

(.....): “Sozu olmayan her zaman düzeni bozan bunlardan baskası değil”

(.....): “Aynı şeyi yaptı yine baksana abi”

(.....): “Kasintisi başlamış yine onun”

(.....): “Müşteri benim yanımda arıyor hoparlörü açıyor daha 200 TL 210 TL Fiyat veriyor”

(.....): “Usluca kendisine özelden söylüyorum ama nafile”

(.....): “Neyse herkes gardını alsın bu saatten sonra Abi bunlar pislik yapacak yine”

(.....): “Bisey yapamaz bos konuşuyor”

(.....): “(.....) cem 1 cimentoyla beton yollayıp irsaliyeye cem 3 yazmış”

(.....): “Adamlar kendinden almıyor diye şimdi konuşuyoruz”

(.....): “Her zaman olan şeyler aslında farklı bieshy yok ama bugün ne olduysa”

(.....): “(.....) aldim elinden 14 senedir dokuyodu yeter doktugu”

I.4. Değerlendirme

I.4.1. 4054 Sayılı Kanunun 4. Maddesi Kapsamında Değerlendirme

- (59) 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesi uyarınca *"Belirli bir mal veya hizmet piyasasında doğrudan veya dolaylı olarak rekabeti engelleme, bozma ya da kısıtlama amacını taşıyan veya bu etkiyi doğuran yahut doğurabilecek nitelikte olan teşebbüsler arası anlaşmalar, uyumlu eylemler ve teşebbüs birliklerinin bu tür karar ve eylemleri"* yasaklanmaktadır. Bu doğrultuda, 4. madde kapsamında bir ihlal sonucuna ulaşabilmek için teşebbüslerin, amacı veya etkisi rekabeti engellemek, bozmak ya da kısıtlamak olan bir anlaşma ve/veya uyumlu eylemin tarafı olduğunun tespit edilmesi gerekmektedir. Teşebbüsler arasında oluşturulan koordinasyonun gücü ve ortaya çıkış şeklindeki farklılıkların bir sonucu olarak "anlaşma" ve "uyumlu eylem" olarak iki farklı nitelendirmeye gidilmesi ile ekonomik aktörlerin piyasada alacakları kararları bağımsız bir biçimde belirlemesine yönelik sahip oldukları yükümlülüğe aykırılık teşkil edebilecek her türlü irade uyuşmasının, 4054 sayılı Kanun'un ilgili hükmü kapsamına alınması sağlanmıştır.
- (60) Rekabet hukuku uygulamasında "anlaşma" kavramı geniş olarak yorumlanmakta ve bir anlaşmanın 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesi kapsamında değerlendirilebilmesi için anlaşmanın yazılı olması, hukuki bağlayıcılığının bulunması veya bir yaptırım içermesi gerekmemektedir. Aksine, bahsi geçen Kanun'un 4. maddesi, şekline bakılmaksızın, taraflar arasında belirli bir irade uyuşmasını içeren tüm anlaşma ve/veya uyumlu eylemleri kapsamaktadır. Aynı şekilde, anlaşma tarafı herhangi bir teşebbüsün, anlaşmanın oluşumuna sınırlı katkıda bulunması veya anlaşmayı tam olarak uygulamaması, anlaşmanın tarafı olmadığı anlamına gelmemektedir.
- (61) 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesi; amacı veya etkisi rekabeti engellemek olan anlaşmaların yanı sıra uyumlu eylem tanımı ile taraflar arasında bireysel karar alma mekanizmalarının yerine geçen bir koordinasyonun oluşturulduğu durumları da konu edinmektedir. 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesine ilişkin gerekçesinde *"teşebbüsler arasında bir anlaşmanın varlığı tespit edilemese bile, teşebbüsler arasında kendi bağımsız davranışları yerine geçen bir koordinasyon veya pratik bir işbirliği sağlayan doğrudan veya dolaylı ilişkiler de eğer aynı sonucu doğuruyorsa yasaktır"* denilerek uyumlu eylem kavramına açıklık getirilmiş ve gerekçenin devamında teşebbüslerin kanuna karşı hile yolu ile rekabeti sınırlayıcı uygulamaları meşru göstermelerinin engellenmek istendiği belirtilmiştir. Başka bir deyişle, teşebbüsler arasındaki rekabetin, koordinasyon yoluyla engellenmesinin tespit edilmesi için, hayata geçirilmiş somut bir planın varlığına her durumda ihtiyaç duyulmamaktadır. Bu bağlamda teşebbüslerin, rakiplerinin pazardaki davranışlarını etkilemeyi veya rakiplerinin gelecekte pazarda alacakları ve/veya alabilecekleri kararları etkileyebilecek bilgiyi rakiplerine vermeyi amaçlayan doğrudan veya dolaylı iletişimlerini de uyumlu eylem kapsamında değerlendirilmektedir. Öte yandan anlaşma ve uyumlu eylem kavramları birlikte de kullanılabilmektedir⁶.
- (62) Bununla birlikte, teşebbüslerin, gerçekleştirdikleri doğrudan veya dolaylı bilgi değişimleri ile pazara yön vermeleri ya da gelecekteki davranışlarına ilişkin rakipleri nezdindeki belirsizlikleri azaltmaları veya ortadan kaldırmaları koordinasyonun varlığını göstermek için yeterlidir⁷. Rakipler arası bilgi değişimleri teşebbüslerin rakiplerinin

⁶ Kurulun 18.04.2011 tarihli ve 11-24/464-139 sayılı, 08.03.2013 tarihli ve 13-13/198-100 sayılı, 14.01.2016 tarihli ve 16-02/44-14 sayılı kararları, Ankara 2. İdare Mahk. 2014/1373 E. sayılı kararı, Danıştay 13. Dairesinin 2015/4548 E. sayılı kararı.

⁷ Case T-25/95, para. 1592.

çeşitli parametrelere (satış fiyatı, üretim miktarı, stok durumu, müşteriler, vs.) ilişkin stratejileri hakkında bilgi sahibi olmalarını sağlayarak rekabeti sınırlayıcı, rakip teşebbüsler arasında koordinasyon doğurucu, hatta kimi zaman uygulanmakta olan bir kartel anlaşmasının takibini kolaylaştırıcı etkilere sahip olabileceği gibi, taraflar arasındaki bilgi asimetrisini ortadan kaldırarak teşebbüslerin kendilerini rakipleriyle kıyaslamasını sağlayarak ve gerek teşebbüslerin gerekse tüketicilerin araştırma maliyetlerini azaltarak etkinlik kazanımlarına da yol açabilmektedir. Fiyat veya miktar tespiti amacını taşıyan bir anlaşma/uyumlu eylem niteliğinde olan ya da üzerinde uzlaşılan kurallara uyup uymadığının takibini sağlayarak kartelin işleyişini kolaylaştıran bilgi değişimleri doğrudan kartel olarak nitelendirilebilmektedir. Bilgi değişimlerinin, taraflar arasında hâlihazırda mevcut bir anlaşmanın yürütülmesine ilişkin olabileceği gibi rekabete hassas bilgilerin değişimini içeren teşebbüsler arası irtibatların bizatihi kendilerinin de anlaşma ve/veya uyumlu eylem olarak nitelendirilebileceği Yatay İşbirliği Anlaşmaları Hakkında Kılavuz'un 41. paragrafında yer alan "*Bilgi değişimi, bir anlaşmanın temel konusunu oluşturabileceği gibi, başka bir yatay anlaşmanın parçası da olabilir*" ifadesiyle ortaya konmaktadır.

- (63) 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesinin birinci fıkrası (a) bendi kapsamında "*Mal veya hizmetlerin alım ya da satım fiyatının, fiyatı oluşturan maliyet, kâr gibi unsurlar ile her türlü alım yahut satım şartlarının tespit edilmesi*" yasaklanan hallerden sayılmıştır. Hüküm uyarınca iki veya daha fazla sayıda rakip teşebbüsün aralarında anlaşarak bir mal veya hizmet piyasasında fiyat tespitinde bulunmaları yasaklanmaktadır. Yine 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesinin (b) bendinde belirtilen bir diğer rekabet hukuku ihlali de pazar paylaşımıdır. İlgili bende göre "*Mal veya hizmet piyasalarının bölüşülmesi ile her türlü piyasa kaynaklarının veya unsurlarının paylaşılması ya da kontrolü*" yasaklanmaktadır. İki rakip teşebbüsün aralarında anlaşmak suretiyle faaliyet gösterecekleri bölgeleri ayırmaları ve birbirlerinin bölgelerinde faaliyet göstermemeyi kabul etmeleri, 4054 sayılı Kanun kapsamında pazar paylaşımı olarak değerlendirilmektedir.
- (64) Konuya ispat standardı ve bu bağlamda elde edilen deliller penceresinden bakıldığında ise rekabet hukuku kapsamında anlaşma/uyumlu eylemi ortaya çıkarmada kullanılan delilleri birincil ve ikincil deliller olmak üzere iki sınıfa ayırmak mümkündür. Anlaşma ve uyumlu eylem arasında ispat standardı bakımından da bir farklılık bulunmamakta, her ikisinin de ispatında hem birincil hem de ikincil nitelikli deliller kullanılabilmektedir.
- (65) Birincil deliller 4054 sayılı Kanun'a aykırılık teşkil eden gizli yapılanmaları/anlaşmaları ortaya koymada kullanılan ve ispat gücü bakımından ilk planda düşünülmesi gereken delillerdir. Bu deliller, irade uyuşmasının varlığını doğrudan ortaya koyan, anlaşma/uyumlu eylemin tarafları, kapsamı, gerçekleştiği zaman aralığı bakımından, somut bir ihlal şablonunu ortaya koymada kullanılabilecek nitelikteki bilgi ve belgelerden oluşmaktadır. Öte yandan, söz konusu yapılanmaların "gizli" nitelikte olması nedeniyle, birincil nitelikteki delillerin varlığına ulaşmak oldukça güçtür. Bu noktada, söz konusu yapılanmaların ortaya çıkarılabilmesi amacıyla ikincil nitelikteki delillerin de varlığı önem arz etmektedir.
- (66) İkincil nitelikli deliller arasında iletişim delilleri ile iktisadi deliller yer almaktadır. İletişim delilleri, anlaşma taraflarının toplandıklarını veya iletişim kurduklarını gösteren delillerdir. Bu deliller arasında; rakipler arası iletişimin var olduğunu gösterir deliller, rakiplerin gelecekte yapabilecekleri fiyat artışları veya fiyatlama stratejileri hakkında bilgi sahibi olunduğunu gösteren iç yazışma niteliğindeki belgeler yer almaktadır.

Kurulun, *Denizli Hazır Beton*⁸ ve *Amasya Çimento*⁹ kararlarında rekabet ihlali niteliğinde olabilecek eylemlerin değerlendirilmesinde ispat vasıtalarına değinilmiş olup teşebbüslerin iç yazışmaları ikincil nitelikteki iletişim delilleri arasında sayılmıştır.

- (67) İktisadi deliller ise bir anlaşmaya ulaşıldığını işaret eden firma davranışları ve aynı zamanda piyasanın bir bütün olarak davranışını, gizli fiyat tespitinin mümkün olduğunu işaret eden piyasa yapısı elemanlarını ve anlaşmanın sürdürülmesinde kullanılabilecek belirli uygulamaları içermektedir. İktisadi deliller davranışsal ve yapısal deliller olmak üzere ikiye ayrılmaktadır. Davranışsal delillerin ispat gücü, diğer ekonomik delillere oranla daha yüksek görülmektedir. Bu tür delillere örnek olarak paralel fiyatlama yapılması, rakiplerin eşzamanlı veya yakın zamanlı fiyat değişimlerinin aynı veya benzer nitelikte olması, ortak fiyat duyuruları ile aynı veya benzer nitelikli satış ve üretim politikalarının benimsenmesi sayılabilir. Piyasanın yapısına ilişkin bazı özellikler de (normalin üstünde kârlar, geçmişte yaşanan rekabet ihlallerinin varlığı) bu deliller arasında sayılabilir. Yapısal deliller arasında ise yüksek yoğunlaşma oranları, homojen ürünlerin varlığı, dikey bütünleşme oranının yüksekliği ve giriş engellerinin yüksekliği sayılabilir.
- (68) Özetle; rekabet hukuku çerçevesinde bir anlaşma/uyumlu eylem, birincil nitelikte ve ikincil nitelikteki delillerin bir arada ele alınması suretiyle, diğer bir ifadeyle bütünsel bir yaklaşımla değerlendirilmekte ve ihlal bu şekilde ortaya konulmaktadır. Bu bakımdan, dosya kapsamında SOYLU hakkında elde edilen deliller bu yaklaşımla değerlendirilmiştir.

1.4.2. Yerinde İncelemede Elde Edilen Bulguların Değerlendirilmesi

Bulgu-1'e İlişkin Değerlendirmeler

- (69) Bulgu-1, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 21.12.2017 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. (.....) (.....) telefonuna "(.....) açs" olarak kayıtlı olduğu görülmektedir. AÇS kısaltmasıyla anılan şirketin Adana Çimento Sanayii Türk AŞ olduğu anlaşılmaktadır. (.....) ve (.....) yazışmalarının genel olarak incelenmesi sonucunda (.....) AÇS bünyesinde yönetici pozisyonunda çalıştığı ve AÇS'nin OYAK'ın bir iştiraki olduğu anlaşılmaktadır. OYAK'a yöneltilen bilgi talebine istinaden alınan cevabi yazıda, AÇS'nin 14.05.2020 tarihinde tescil olunan işlem vasıtasıyla OYAK ile birleştiği görülmektedir. Ayrıca (.....) 07.10.2008 tarihinde İskenderun Tesisi Satış Şefi olarak AÇS bünyesinde işe başladığı, 27.09.2017-01.10.2017 tarihleri arasında AÇS Satış Şefi, işbu soruşturma kapsamında elde edilen yazışmalara denk gelen dönemi de kapsayan 02.10.2017-30.09.2019 tarihleri arasında ise AÇS Hazır Beton Satış Müdürü olarak çalıştığı anlaşılmaktadır. Anılan nedenlerle (.....) tarafından yapılan yazışmalar sonucunda varılan sonuçlar OYAK'a isnat edilmektedir.
- (70) Yazışmada OYAK yetkilisi tarafından "Ceyhan Betondan geldi lütfen girmeyin" ifadesi ile CEYHAN'dan gelen bir mesajın iletildiği görülmektedir. Söz konusu mesaj içeriği incelendiğinde; Dört Yol bölgesinde (.....) ünvanlı müşterinin düşük fiyat verecekleri gerekçesiyle ÇİMKO ve SOYLU ile anlaşma sağlayabileceği, söz konusu müşteriyle TİFTİK de dâhil olmak üzere kimsenin anlaşmaması gerektiği, ilgili projenin CEYHAN'ın devam eden işi olduğu belirtilmektedir. Anılan mesaja SOYLU yetkilisi tarafından olumlu dönüş sağlandığı görülmektedir. Bu kapsamda SOYLU ve OYAK'ın müşteri paylaşımı anlaşmasına taraf oldukları anlaşılmaktadır.

⁸ Kurulun 09.07.2015 tarihli ve 15-29/433-116 sayılı kararı.

⁹ Kurulun 09.07.2015 tarihli ve 15-29/434-127 sayılı kararı.

- (71) Bu anlamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde, Bulgu-1 kapsamında; SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olmak suretiyle hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-2'ye İlişkin Değerlendirmeler

- (72) Bulgu-2, SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) 21.12.2017 tarihinde gönderilen WhatsApp gönderilerinden oluşmaktadır. İlk gönderi incelendiğinde SOYLU yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşterinin Dört Yol bölgesinde inşaatla başladığı, söz konusu müşterinin SOYLU'nun eski müşterilerinden olduğu, daha sonra ilgili müşteri ile ÇİMKO'nun anlaştığı, müşterinin yeni işine yönelik olarak fiyatla ilgili görüşmeye geleceği ifade edilmiş ve anılan müşteriye kimsenin fiyat teklifi yapmaması talep edilmiştir.
- (73) İkinci gönderi incelendiğinde ise EKİNTAŞ, TİFTİK ve SOYLU'nun Payas bölgesindeki hazır beton müşterilerine yapılacak fiyat teklifleri bakımından 128 TL+KDV'lik bir fiyat belirledikleri, (.....) isimli müşteriye KÇS'nin 127 TL'lik bir fiyat teklifinde bulunduğu ifade edilmekte, OYAK'tan KÇS ile iletişime geçmesi ve anılan müşteriyle KÇS'nin anlaşmaması talep edilmektedir.
- (74) Söz konusu iletişimler hazır beton üretimi ve satışı pazarında EKİNTAŞ, TİFTİK ve SOYLU tarafından fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapıldığını göstermektedir. Dosya kapsamındaki diğer bulgular ile birlikte değerlendirildiğinde anılan anlaşmanın sürdürülmesi adına SOYLU tarafından OYAK'a gönderilen mesajlar SOYLU'nun bu anlaşmanın tarafı olduğuna yönelik değerlendirmeyi desteklemektedir.
- (75) Bu bakımdan tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-2 kapsamında; SOYLU'nun fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-3'e İlişkin Değerlendirmeler

- (76) Bulgu-3, SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) 25.12.2017 tarihlerinde gönderilen WhatsApp gönderisinden ve anılan ikili arasında gerçekleşen 26.12.2017 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. İlk gönderide SOYLU yetkilisi tarafından (.....) isimli müşterinin kendi müşterisi olduğu, söz konusu müşteriye C30 türü hazır beton ürünü için KDV dâhil 125 TL fiyat teklifinde bulunduğu, SOYLU'nun kendisinin ise ilgili projeye 150 TL fiyat teklifi verdiği ifade edilmekte ve OYAK yetkilisinden CEYHAN ile KÇS'nin bu projeye girmemesi talep edilmektedir.
- (77) 26.12.2017 tarihli yazışmada ise SOYLU yetkisinin OYAK yetkilisine (.....) isimli projeye girmemesi için CEYHAN ve KÇS ile görüşüp görüşemediğini sorguladığı anlaşılmaktadır. Bahse konu yazışma kapsamında, OYAK yetkilisi tarafından söz konusu mesaja cevap olarak ilgili proje için CEYHAN'ın müşteriyle görüştüğü ancak projeyi SOYLU'nun da alabileceği ifade edilmektedir. Yazışmanın devamında ise SOYLU yetkilisi tarafından KÇS'nin ilgili proje kapsamında vermiş olduğu fiyat bilgisinin paylaşıldığı görülmektedir.
- (78) Anılan yazışmalardan; SOYLU'nun rakiplerin müşterilere rekabetçi bir fiyat sunmasını engellemeye çalıştığı görülmektedir. Dosya kapsamındaki diğer bulgularda da görüleceği üzere kimi örneklerde, SOYLU yetkilisine fiyat teklifi yapmaması gerektiğini ifade eden OYAK; Bulgu-3'te rakipler ile temasa geçtikten sonra SOYLU'nun da fiyat teklifi yapabileceğini ifade etmektedir. Diğer bir deyişle teşebbüsler arasındaki müşteri paylaşımına yönelik koordinasyon, ilgili müşterinin teşebbüslerin hâlihazırdaki müşterisi olup olmadığına göre farklılaşan sonuçlar ortaya çıkarmaktadır. Her

halükarda bu durum, SOYLU ve OYAK'ın tarafı olduğu bir müşteri paylaşımı anlaşmasını göstermektedir.

- (79) Bu doğrultuda Bulgu-3 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-4'e İlişkin Değerlendirmeler

- (80) Bulgu-4, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 27.12.2017 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Anılan yazışmada, SOYLU tarafından (.....) isimli müşterinin aile dostları olduğu, kendi projeleri kapsamında SOYLU ile çalışmak istedikleri ifade edilmekte olup ilgili proje kapsamında müşterinin kendileri ile çalışması konusunda bir sakınca olup olmadığı sorulmaktadır. Yazışmanın devamında OYAK yetkilisi tarafından SOYLU'nun ilgili projeyi alma isteğine olumsuz bir dönüş sağlandığı görülmektedir. Akabinde yine OYAK yetkilisi tarafından kullanılan "*İsterseniz çimento fiyatınızı 215 TL yapalım istediğiniz projeye girersiniz*" ifadesi ile OYAK'ın çimento pazarındaki konumunu kullanarak kendisinin de faaliyet gösterdiği hazır beton pazarındaki müşteri paylaşımı uygulamasının sürdürülmesini sağladığı anlaşılmıştır.
- (81) Bulgu-4 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-5'e İlişkin Değerlendirmeler

- (82) Bulgu-5, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 28.12.2017 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Anılan yazışmada, SOYLU tarafından Dörtöyöl bölgesinde bir firmanın okul inşaatına başladığı, ilgili firmanın tanıdıkları olduğu ve firma ile anlaşmak üzere oldukları ifade edilmiş ve bu işe diğer firmaların girmemesi OYAK'tan talep edilmiştir. Söz konusu mesaja cevaben OYAK yetkilisi tarafından "*Sen gir al yeni iş olduğu içim daha yeni işler konuşulmadı*" ifadesinin kullanıldığı görülmektedir. Anılan ifadeden geçmiş tarihli projelerin OYAK'ın dâhil olduğu bir uzlaşma çerçevesinde hazır betoncular arasında paylaştırılması suretiyle müşteri paylaşımı yapılmış olduğu anlaşılmaktadır. Yazışmada OYAK tarafından ilgili projenin yeni olması nedeniyle projeyi alabileceği hususunun ifade edilmesi üzerine SOYLU tarafından ilgili projeyi ancak rakiplerin düşük fiyat vermediği bir durumda alabileceği ifade edilmektedir.
- (83) Bulgu-5 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-6'ya İlişkin Değerlendirmeler

- (84) Bulgu-6, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 02.01.2018-09.01.2018 tarihlerinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Öncelikle, SOYLU tarafından gönderilen ilk iletide Payas bölgesindeki (.....) ünvanlı müşterinin hazır beton talebi kapsamında rakip teşebbüslerin teklif yapmış oldukları ifade edilmekte, ancak anılan müşterinin kendi müşterisi olduğu için rakiplerden herhangi bir teşebbüsün söz konusu firmaya teklif vermemesi talep edilmektedir. İki gün sonra taraflar arasında yapılan konuşmalarda ilgili teklifin kimin tarafından verildiğinin anlaşılmadığı ifade edilmektedir. 09.01.2018 tarihli yazışmada ise SOYLU yetkilisi tarafından kullanılan "*Mudurum listeyi yaptım elimizde çok iş yok zaten.baslayacak olanlarda gorustuklerim*" ve "*Onlardan bize is alalım biraz*" ifadelerinden hazır beton pazarındaki mevcut işlerin

OYAK'ın sağladığı koordinasyon ile SOYLU'nun da dahil olduğu rakip teşebbüsler arasında paylaştırıldığı, bu yolla ilgili pazarda rekabet ortamının oluşmasının engellendiği değerlendirilmiştir.

- (85) Bu anlamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-6 kapsamında, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı sonucuna ulaşılmıştır.

Bulgu-7'ye İlişkin Değerlendirmeler

- (86) Bulgu-7, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 15.01.2018 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Anılan yazışmada, SOYLU yetkilisi tarafından yeni başlayacak bir projeye ilişkin detaylar paylaşılmakta ve projenin sahibinin eski müşterileri olduğu ifade edilmekte, akabinde ise ilgili projeye kimsenin girmemesi talep edilmektedir. Yazışmanın ilerleyen kısmında ise SOYLU tarafından ilgili projeye ilişkin teklif ettiği fiyat bilgisi paylaşılmaktadır.
- (87) Söz konusu iletişimler ikili arasında gerçekleşen diğer bulgularla birlikte değerlendirildiğinde hazır beton üretimi ve satışı pazarında müşteri paylaşımı yapılmış olduğu ve OYAK'ın SOYLU ile beraber bu anlaşmanın tarafı olduğu değerlendirilmiştir.
- (88) Bu anlamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-7 kapsamında, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı anlaşılmıştır.

Bulgu-8'e İlişkin Değerlendirmeler

- (89) Bulgu-8, SOYLU yetkilisi (.....) tarafından OYAK yetkilisi (.....) gönderilen 16.01.2018-17.01.2018 tarihli WhatsApp iletilerinden ve ikili arasında gerçekleşen 19.01.2018 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. İlk olarak, 16.01.2018 tarihinde SOYLU tarafından İskenderun Organize bölgesindeki önceden müşterisi olan bir teşebbüsün yol projesine zam bildirimi yapacağı, söz konusu proje kapsamında kendilerine destek verileceğinin OYAK yetkilisi tarafından ifade edildiği belirtilmekte ve çimento tedariki konusunda yardımcı olunması talep edilmektedir. 17.01.2018 tarihinde ise yine SOYLU yetkilisi tarafından kendilerinin listeye aldığı iki okul projesini de CEYHAN'ın aldığı ifade edilmektedir. Söz konusu mesajlara OYAK yetkilisi tarafından herhangi bir cevap verilmediği görülmektedir.
- (90) 19.01.2018 tarihli yazışmada ise OYAK yetkilisi tarafından SOYLU'dan Dört Yol bölgesindeki (.....) isimli proje kapsamında kendilerinden fiyat teklifi istenirse 150 TL+KDV fiyat teklifi vermesi talep edilmektedir. Söz konusu talep ise SOYLU yetkilisi tarafından olumlu karşılanmaktadır. Bu kapsamda OYAK tarafından, ilgili müşterinin fiyat teklifi talep etmesi durumunda SOYLU tarafından verilecek fiyat teklifinin belirlendiği görülmektedir. Bununla birlikte, yazışmanın devamında SOYLU yetkilisi tarafından Dört Yol organize bölgesindeki yol projesine OYAK tarafından destek verileceği hususu hatırlatılmış ve OYAK yetkilisi tarafından ise ilgili proje kapsamında SOYLU'ya destek verileceği "*Organize de destek verecem merak etme o işi gir ve al*" ifadesiyle belirtilmiştir.
- (91) İlgili yazışmalarda, OYAK tarafından hazır beton üretimi ve satışı pazarında faaliyet gösteren teşebbüsler arasında SOYLU'nun da dâhil olduğu bir müşteri paylaşımı anlaşmasının koordine edildiği anlaşılmaktadır. OYAK tarafından gerçekleştirilen söz konusu eylemler, diğer bazı bulgulardan da görüleceği üzere, gerek fiyat tespitinin sağlanması gerekse de verilecek fiyat teklifleri ile SOYLU'nun da dâhil olduğu müşteri paylaşımı anlaşmasının sürdürülmesine yönelik bir amaç taşımaktadır.

- (92) Bu anlamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-8 çerçevesinde, SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-9'a İlişkin Değerlendirmeler

- (93) Bulgu-9, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 07.05.2018 tarihinde gerçekleşen WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. OYAK yetkilisi tarafından gönderilen mesajda, (.....) ünvanlı müşteriye zam yapılacağı bilgisi paylaşılmakta ve söz konusu müşteriye SOYLU tarafından fiyat teklifi verilmemesi ve/veya ticari ilişki içerisine girilmemesi talep edilmektedir. Bahse konu talebe ise SOYLU yetkilisi tarafından olumlu bir karşılık verildiği görülmektedir.
- (94) Bulgu-9 kapsamındaki hususlar değerlendirildiğinde, OYAK tarafından hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rakip teşebbüslerin hâlihazırda beton sağladığı müşterilerine rekabetçi bir fiyat vermesinin önüne geçilmesiyle söz konusu pazardaki fiyatların koordine edildiği, böylelikle müşteri paylaşımının sağlanması suretiyle pazardaki rekabetin engellenmiş olduğu değerlendirilmektedir. Bu bakımdan SOYLU ve OYAK'ın bu uzlaşmanın taraflarından olduğu anlaşılmaktadır.
- (95) Bu kapsamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-9 doğrultusunda, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-10'a İlişkin Değerlendirmeler

- (96) Bulgu-10; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 04.09.2018 ve 05.09.2018 tarihlerinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-10 kapsamında; EKİNTAŞ, TİFTİK ve SOYLU yetkililerinden oluşan "BETON ZEDELER" isimli bir WhatsApp grubunun kurulduğu görülmektedir. Grubun kurulması ile birlikte EKİNTAŞ yetkilisi tarafından bir hazır beton türü olan C40 ürününe yönelik uygulanması beklenen fiyatın paylaşıldığı anlaşılmaktadır. TİFTİK ve SOYLU yetkilileri ise anılan fiyata onay vermektedir. Teşebbüs yetkililerinin grubun kurulmasından hemen sonra doğrudan müşterilere teklif edilecek hazır beton fiyatına yönelik hususları konuşmaya başlaması, grubun kurulmasındaki amacın rekabet karşıtı bir uzlaşmanın sağlanmasına yönelik olduğunu göstermektedir.
- (97) "BETON ZEDELER" isimli grupta EKİNTAŞ yetkilisi tarafından grubun diğer katılımcılarına, birbirlerine destek olmaları gerektiği yönünde mesaj iletdikten sonra TİFTİK yetkilisi tarafından bir müşteri için talep edilen fiyat farkı bilgisi iletilmektedir. Bu mesaja EKİNTAŞ yetkilisi tarafından ise olumlu yanıt verildiği görülmektedir. Aynı bulgu içerisindeki 05.09.2018 tarihli yazışmada ise EKİNTAŞ yetkilisi tarafından C40 hazır beton ürünü için hangi fiyatın verileceği "210,00 +KDV" ifadesi ile grup üyelerine sorulmaktadır. Bu soru akabinde bulgudan görüldüğü üzere hem SOYLU yetkilisi tarafından hem de TİFTİK yetkilisi tarafından fiyatın onayladığına ilişkin mesajların iletildiği görülmektedir.
- (98) Bu anlamda, Bulgu-10 kapsamında SOYLU'nun bir hazır beton türü olan C40 ürününe ilişkin fiyat tespitine yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-11'e İlişkin Değerlendirmeler

- (99) Bulgu-11; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 07.08.2018-

20.09.2018 tarihlerinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-11 kapsamında, öncelikli olarak EKİNTAŞ yetkilisi tarafından grup katılımcılarına pazartesi gününden itibaren müşterilere yeni fiyatların tebliğ edileceğinin hatırlatıldığı görülmektedir. Bunun üzerine SOYLU ve TİFTİK tarafından yeni fiyatlara geçildiğine yönelik teyit verildiği anlaşılmaktadır. İlerleyen yazışmalardan ise taraflar arasında genel kapsamdaki bir fiyat uzlaşısının ötesinde müşteri bazında koordinasyon sağlandığı görülmektedir. EKİNTAŞ tarafından (.....) ve (.....) isimli müşterilere, SOYLU tarafından (.....) ve (.....) ünvanlı müşterilere, TİFTİK tarafından ise (.....) ünvanlı müşteriye yönelik olarak diğer katılımcılar tarafından teklif edilmesi beklenen fiyatlar paylaşılmaktadır. Bu tip istekler karşısında diğer teşebbüslerin onay verdikleri hatta zaman zaman müşteriye teklif edilen fiyatı da ayrıca grup üyeleriyle paylaştıkları görülmektedir. Bu ifadeler dolayısıyla teşebbüsler arasında bir müşteri paylaşımı anlaşması yapıldığı değerlendirilmiştir.

- (100) Ayrıca TİFTİK tarafından dile getirilen “*Yarım işe fiyat veremeyiz dedik*” şeklindeki ifade, grup üyeleri arasında teşebbüslerin birbirlerinin devam eden işlerine yönelik olarak rekabet etmekten kaçındıklarına ilişkin genel bir uygulamanın varlığına işaret etmektedir. Devam eden yazışmalarda grup dışından rakip bir teşebbüsün SOYLU tarafından kazanılmak/elde tutulmak istenen (.....) ünvanlı müşteriye düşük fiyat vermesi WhatsApp grubu içinde tepkiyle karşılanmış ve TİFTİK yetkilisinin “*yarım işe fiyat vermesi kesinlikle doğru değil bizi bahane etmesin*” ifadeleriyle devam eden işlere yönelik rakiplerin müşteriye fiyat vermesinin istenmediği belirtilmiştir. 19.09.2018 tarihli diğer bir yazışmada ise özel bir teşebbüs tarafından yapıldığı düşünülen fakat tespit edilemeyen bir ihaleye girecek olan firmalara verilmesi planlanan fiyat teklifinin TİFTİK yetkilisi tarafından paylaşıldığı ve EKİNTAŞ yetkilisi tarafından “*İhale konusuna aynen katılıyorum*” ifadesiyle fiyat teklifi konusunda uzlaşa sağlandığı görülmektedir.
- (101) Hazır beton alımı yapan teşebbüslerin bir proje kapsamında, birden fazla hazır beton üreticisi teşebbüsten alım yapması önünde teknik bir engel bulunmamaktadır. Örneğin bir inşaat firması üçüncü kata kadar betonunu döktürdüğü projesinin kalan kısmı için başka bir teşebbüs ile çalışmayı tercih edebilecektir. Yahut bir proje kapsamında yapılan ana binanın ek binasının farklı bir hazır beton üreticisinden sağlanan beton ile inşası mümkün olabilecektir. Bu tip inşaat faaliyetlerinin yıllara yayılan süreçler sonucunda dahi tamamlanabileceği düşünüldüğünde, normal şartlar altında pazardaki değişkenler açısından süreç içinde büyük farklılıklar doğabilmekte, bir hazır beton üreticisi diğerine göre çok daha avantajlı teklifler sunabilmektedir. İşbu dosya kapsamında elde edilen belgeler ise “*BETON ZEDELER*” grubu üyesi teşebbüslerin devam eden projeler adına yukarıda izah edilen rekabet unsurunu ortadan kaldırmaya yönelik bir uzlaşma sağladıklarına işaret etmektedir.
- (102) Bu anlamda, Bulgu-11 kapsamındaki hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU’nun fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-12’ye İlişkin Değerlendirmeler

- (103) Bulgu-12, OYAK yetkilisi (.....) ile SOYLU yetkilisi (.....) arasında 01.12.2018 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Anılan yazışmada, OYAK yetkilisinin KÇS tarafından gönderildiği ifade edilen mesajı SOYLU ile paylaştığı görülmektedir. Anılan mesajın devamında OYAK tarafından KÇŞ’nin piyasada zam yapıp yapmadığı ve SOYLU’nun ise diğer hazır betoncuların yarım işlerine girip girmediği sorgulanmaktadır. Bu doğrultuda SOYLU tarafından “yarım işe girilip girilmediği” hususuna yönelik net bir cevap verilmemekle birlikte yapılan zamma ilişkin piyasanın kontrol edilip OYAK yetkilisine bilgi verileceği belirtilmektedir. Bu kapsamda söz

konusu ifadeler OYAK'ın SOYLU'nun da dâhil olduğu müşteri paylaşımına yönelik bir anlaşmanın uygulanması açısından kritik bir rol üstlenmekte olduğuna işaret etmekte ve rekabet karşıtı bir anlaşmanın denetim unsurunu ortaya koymaktadır.

- (104) Tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-12 çerçevesinde, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-13'e İlişkin Değerlendirmeler

- (105) Bulgu-13; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 27.09.2018-03.01.2019 tarihleri arasında yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-13 kapsamında, EKİNTAŞ yetkilisi tarafından Hatay ili Payas ilçesindeki müşterilere satılacak C25 ve C30 türü hazır beton ürünlerinin fiyatlandırmasına yönelik taraflar arasında yapılan anlaşma hatırlatılmakta ve bu anlaşmaya sadık kalınmasına yönelik uyarı yapılmaktadır. SOYLU ve TİFTİK yetkilileri ise anılan fiyatlara uyulduğunu ifade etmektedir. 28.12.2018 tarihinde ise TİFTİK yetkilisi tarafından "BETON ZEDELER" isimli gruba gönderilen görselde farklı hazır beton türleri için uygulanan fiyatlara yer verilmektedir. Yine 03.01.2019 tarihli mesajda TİFTİK yetkilisi tarafından "07.01.2019 itibarıyla fiyatlar" ifadeleriyle yeni fiyat listesine yer verilmiştir. Anılan hususlar dolayısıyla tarafların farklı beton türlerinin fiyatının tespitine yönelik bir anlaşma içinde oldukları anlaşılmaktadır.
- (106) Ayrıca fiyat tespiti anlaşmasının yanında teşebbüslerin müşteriler özelinde bir uzlaşma sağladığı da görülmektedir. Teşebbüsler hâlihazırdaki müşterilerini yahut yeni başlayan bir proje dolayısıyla potansiyel müşterilerini ellerinde tutmak adına fiyat zammı/teklif dönemlerinde grup içindeki diğer teşebbüsleri uyararak belirlenen bir fiyatı müşteri ile paylaşmalarını sağlamaktadırlar. Bu şekilde teşebbüsler hem müşterileri kendi aralarında paylaşarak hem de fiyat seviyelerini bir uzlaşma kapsamında yapay olarak kontrol ederek hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtlamışlardır.
- (107) Bu anlamda, Bulgu-13 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-14'e İlişkin Değerlendirmeler

- (108) Bulgu-14; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 15.01.2019-31.01.2019 tarihleri arasında yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-14 kapsamında, (.....) isimli müşterinin aldığı fiyat teklifleri üzerinden TİFTİK tarafından, (.....) isimli müşterinin aldığı fiyat teklifleri üzerinden ise SOYLU tarafından diğer teşebbüslerin uzlaşma dışına çıkan bir davranışlarının olup olmadığı anlaşılmaya çalışılmaktadır. Bu kapsamda teşebbüslerin birbirlerini piyasaya verilen fiyat teklifleri açısından denetlediği ve anlaşmanın dışına çıkan eylemlerin benzer eylemlerle cezalandırılacağına yönelik tehditlere başvurulduğu görülmektedir. Bu durum karşısında EKİNTAŞ yetkilisi tarafından "Lütfen zaten 3 firmayız hepimizin müşterileri zaten belli" ifadeleriyle uzlaşma dışına taşan davranışlardan kaçınılması gerektiği vurgulanmakta ve teşebbüslerin birbirlerinin müşterileri açısından rekabetten kaçınmasına yönelik uygulama hatırlatılmaktadır.
- (109) Sonrasında TİFTİK'in "Herkes fiyatını buraya yazsın" ifadesiyle taraflar C25 ürününe ilişkin satış fiyatlarını paylaşmaktadırlar. Tarafların fiyatlara ilişkin bilgi paylaşımını periyodik olmayan bir şekilde tekrarladığı görülmektedir. Örneğin yukarıdaki

yazışmadan üç gün sonra C25 ve C30 ürünleri için uygulanacak fiyatlar EKİNTAŞ tarafından paylaşılmış ve diğer grup katılımcılarından onay alınmıştır. Müşterilere yönelik teşebbüsler arasındaki iletişimin de özellikle müşterilerin piyasadaki farklı teşebbüslerden teklif almak istediğinin anlaşıldığı dönemlerde olduğu görülmektedir. Örneğin SOYLU'nun "(.....) doryol için fiyat sorabilir" ifadesinde görüldüğü gibi, SOYLU'nun verdiği teklifi yüksek bulan müşterinin alternatif arayışına gireceği öngörülerek grup katılımcılarına ön alıcı bir şekilde bilgi verilmektedir. Bu şekilde müşteriye verilecek yüksek fiyatlar sonrası müşterinin SOYLU ile olan ilişkisinin devamının sağlanması amaçlanmaktadır. Bu yöntemin TİFTİK ve EKİNTAŞ tarafından da benimsendiği görülmektedir.

- (110) Bu anlamda, Bulgu-14 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olmak suretiyle hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-15'e İlişkin Değerlendirmeler

- (111) Bulgu-15, SOYLU yetkilisi "(.....)" tarafından OYAK yetkilisi "(.....)" 23.01.2019 tarihinde gönderilen WhatsApp iletilerinden oluşmaktadır. Söz konusu iletilerde, SOYLU yetkilisi tarafından devam eden bir proje kapsamında ilgili teşebbüse zam bildirimi yapıldığı, bu nedenle söz konusu teşebbüsün diğer hazır betonculardan da fiyat teklifi aldığı ifade edilmekte ve OYAK yetkilisinden rakip teşebbüsün, SOYLU'nun müşterisine 190 TL fiyat teklifi yapmasını söylemesi talep edilmektedir. Bahse konu mesajlara OYAK yetkilisi tarafından herhangi bir dönüş yapılmadığı görülmektedir. Ancak bu durumun münferit olmadığı, daha önceki bulgulara görüldüğü üzere bazı gönderiler yanıtız bırakılmasına karşın SOYLU ve OYAK arasında fiyat tespitine ve müşteri paylaşımlarına ilişkin iletişimin sürdüğü görülmektedir. Bu anlamda anılan yazışma ikili arasında geçen diğer yazışmalarla birlikte değerlendirildiğinde SOYLU'nun rekabet karşıtı bir uzlaşmanın içinde yer aldığı anlaşılmıştır.
- (112) Bu kapsamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-15 çerçevesinde, SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı sonucuna ulaşılmıştır.

Bulgu-16'ya İlişkin Değerlendirmeler

- (113) Bulgu-16, SOYLU yetkilisi "(.....)" tarafından OYAK yetkilisi "(.....)" 29.01.2019 tarihinde gönderilen WhatsApp gönderisinden oluşmaktadır. Anılan mesajda SOYLU yetkilisi tarafından Payas bölgesindeki bir inşaata grobeton dökümü yaptığı, söz konusu proje kapsamında kendisinin 185 TL fiyat teklifinde bulunduğu ancak FİLİTOĞLU'nun 175 TL fiyat teklif ettiği, ayrıca bundan sonra Payas bölgesine de geleceklerini söylediği ifade edilmektedir. Bahse konu mesaja OYAK yetkilisi tarafından bir cevap verilmediği görülmektedir. Öte yandan, SOYLU tarafından gönderilen mesajlara OYAK tarafından herhangi bir dönüş yapılmamasına rağmen daha önceki bulgulara da görüleceği üzere; bu durumun münferit olmadığı, OYAK'ın SOYLU tarafından gönderilen mesajları yanıtız bırakılmasına karşın taraflar arasında fiyat tespitine ve müşteri paylaşımlarına ilişkin iletişimlerin sürdüğü görülmektedir. Bu anlamda anılan yazışma, ikili arasında geçen diğer yazışmalarla birlikte değerlendirildiğinde SOYLU'nun rekabet karşıtı bir uzlaşmanın içinde yer aldığı anlaşılmaktadır.
- (114) Bu kapsamda tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde Bulgu-16 kapsamında, SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-17'ye İlişkin Değerlendirmeler

- (115) Bulgu-17; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda 01.02.2019 tarihinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-17 kapsamında, EKİNTAŞ yetkilisi tarafından “pompacı” ve “mikser” kategorileri altında işçilere ödenecek zamlı ücretlerin paylaşıldığı görülmektedir. SOYLU yetkilisi de zammın fazla olabileceğini belirterek kendi uygulayacağı işçi ücretlerini grup üyeleri ile paylaşmaktadır. TİFTİK yetkilisi ise henüz işçilere ödenecek zamlı ücretin belli olmadığını ama diğer teşebbüslerin belirlediği ücret seviyesine uyacaklarını ifade etmektedir. Bu kapsamda teşebbüslerin rekabete hassas bir bilgi olan geleceğe yönelik işçi ücretlerine ilişkin bilgi değişimi yaptıkları görülmektedir.
- (116) Bulgu-17’de yer alan ifadelerden anlaşılabileceği üzere diğer bulgularda gönderilen mesajlardan farklı olarak grup katılımcıları tarafından çalışanların ücretlerine ilişkin konuşmalara yer verilmektedir. Söz konusu mesajlarda çalışanlara yapılacak zamlar ile birlikte sefer başına verilecek primlerin de konu olduğu görülmektedir. Mesaj içeriklerine bakıldığında ise EKİNTAŞ yetkilisi tarafından pompacı ve mikser şoförü çalışanlarının ücret bilgileri ile zam oranı bilgisi paylaşılmakta akabinde ise SOYLU yetkilisi tarafından ücretlerin EKİNTAŞ tarafından yüksek belirlendiği vurgulanmakta ve TİFTİK yetkilisine TİFTİK tarafından yapılacak zam oranları sorulmaktadır. Devam eden süreçte SOYLU tarafından çalışanlara yapılacak zam tutarı ile sefer başına prim tutarı paylaşılmaktadır. Tüm bu konuşmalar ile birlikte TİFTİK yetkilisi tarafından işçi ücretleri hususunda genel politikaya uyulacağı grup katılımcılarına bildirilmektedir. SOYLU temsilcisi de “Tamm” ifadesi ile bu durumu onaylamaktadır.
- (117) SOYLU vekili tarafından Bulgu-17’ye ilişkin yapılan açıklamada SOYLU’nun işgücü piyasasındaki ücretleri tespit ettiği iddiasının dayanaktan yoksun olduğu, bulgu içerisindeki ifadelerin bu hususu desteklediği, ücret tespitinin rakip bir teşebbüs tarafından yapılmaya çalışıldığı ve yazışmaya taraf olan SOYLU yetkilisi tarafından rakip teşebbüslere ücretler konusunda ne şekilde hareket edileceğinin sorulduğu, ayrıca çalışanların mağdur olmaması adına teşebbüs yetkilisi tarafından işçi ücretlerinin birbirine yakın olması gerektiğinin dile getirildiği ve sonuç olarak SOYLU tarafından çalışan ücretlerinin belirlenmesinin söz konusu olmadığı ifade edilmiştir.
- (118) Yukarıda da belirtildiği üzere ilgili yazışmada EKİNTAŞ ve SOYLU tarafından rekabete hassas bir bilgi olan geleceğe yönelik işçi ücretleri grup üyesi diğer teşebbüslerle paylaşılmaktadır. Ücret tespiti anlaşmaları, çıktı pazarlarındaki fiyat tespiti anlaşmalarının işgücü piyasasındaki bir yansıması olarak kabul edilmektedir. Bu anlamda amaç bakımından rekabet ihlali yaratan bu tip bir anlaşmanın 4054 sayılı Kanun’un 4. maddesine aykırı olduğunun tespiti için pazarda etki gösterdiğinin ayrıca ispat edilmesine gerek görülmemektedir.
- (119) Bu tip anlaşmaların hayata geçirilmesi adına rakip teşebbüsler geleceğe dönük işçi ücretlerine ilişkin bilgileri birbirleriyle paylaşma yolunu seçebilmektedirler. Bulguda uzlaşmanın hayata geçirilmesi adına EKİNTAŞ ve SOYLU yetkilileri tarafından rekabete hassas bir bilgi olan geleceğe yönelik işçi ücretlerinin paylaşıldığı görülmektedir. SOYLU yetkilisi tarafından kullanılan “*Citayî çok yükseltmişiniz agbi ya*”, “*(.....) bey sizin zamlarda belli oldumu*” ve “*Birbirine yakın zam yapalım da sorun çıkmasın agbi elemanların arasında*” ifadeleriyle de taraflar arasında ücretlerin ve/veya ücret artışı oranlarının uyumlulaştırılmaya çalışıldığı görülmektedir. Bu duruma paralel olarak TİFTİK yetkilisi tarafından “*Belli olmadı genele uyarız*”, “*(.....) bey şehir dışında hafta içi netleşir biz*” ve “*ama genele uyarız*” şeklinde yanıt verilerek çalışan ücretlerinin

netleşmesi sonrasında grup üyelerince kararlaştırılan uygulamaya uyulacağı hususu grup üyeleri ile paylaşılmaktadır. Bu anlamda teşebbüsler arasında işgücü piyasasındaki en temel rekabetçi unsur olan işçi ücretlerine yönelik bir uzlaşmanın var olduğu anlaşılmıştır.

- (120) Bu kapsamda “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubu katılımcılarından SOYLU’nun rekabet karşıtı anlaşmanın bir parçası olarak bilgi değişimi yapmak ve işçi ücretlerini belirlemek suretiyle işgücü pazarındaki rekabeti kısıtlamış olduğu değerlendirilmiştir.

Bulgu-18’e İlişkin Değerlendirmeler

- (121) Bulgu-18; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda 02.02.2019-07.02.2019 tarihlerinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-18 kapsamında, TİFTİK yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşteriye sağlanan ürüne zam yapıldığı, bu kapsamda müşterinin diğer grup üyesi teşebbüslere fiyat sorması durumunda C30/37 ürünü için 175 TL+KDV seviyesinde bir fiyat verilmesi istendiği anlaşılmaktadır. Benzer şekilde SOYLU yetkilisi, (.....) ve (.....) isimli müşteriler için zam bildiriminde bulunduğunu, bu nedenle diğer teşebbüslerin “175+ *kdv*” fiyat seviyesinden teklifler yapması gerektiğini ifade etmektedir. EKİNTAŞ ve TİFTİK ise bu isteğe emoji kullanarak karşılık vermiştir.
- (122) Bu doğrultuda yer verilen iki yazışma, teşebbüslerin hâlihazırda hazır beton sağladıkları müşterileri özelinde hangi yöntemle rekabet etmekten kaçındıklarını ortaya koymaktadır. Teşebbüsler müşterilerine zam yapmalarını takiben, aynı bölgeye hizmet sağlayan rakip teşebbüslerce daha yüksek bir fiyat seviyesinden teklif yapılmasını sağlayarak müşteri ile olan ticari ilişkilerini sürdürmeyi ve fiyat seviyesini kontrol etmeyi amaçlamaktadır. Bu yöntemle grup katılımcıları ile birlikte SOYLU’nun müşteri paylaşımı yapmak suretiyle hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-19’a İlişkin Değerlendirmeler

- (123) Bulgu-19; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda 18.02.2019 ve 19.02.2019 tarihlerinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-19 kapsamında, EKİNTAŞ ve TİFTİK arasında Hatay ili Payas ilçesindeki müşterilere verilecek fiyatlara ilişkin yazışmalara rastlanmaktadır. EKİNTAŞ yetkilisi müşteriye verilen fiyatın teşebbüsler arasında kararlaştırılan fiyatın altında olması sebebiyle tepki göstermekte, buna karşılık TİFTİK yetkilisi söz konusu olayın 5 TL’lik çalışan indirimi uygulanması dolayısıyla yaşandığını ifade etmektedir. Bunun üzerine uygulanacak liste fiyatları tekrar paylaşılarak taraflar arasında teyit edilmektedir. Ayrıca liste fiyatının yanında peşin satışlara uygulanacak indirim oranına yönelik de EKİNTAŞ yetkilisi tarafından uyarıda bulunmaktadır.
- (124) Devam eden yazışmada ise TİFTİK yetkilisi tarafından Dört Yol (.....) isimli müşterinin grup üyesi teşebbüslerin “aktif müşterisi” olup olmadığı sorgulanmaktadır. Anılan müşterinin SOYLU’nun müşterisi olduğunun anlaşılması üzerine ise TİFTİK yetkilisinin “*Sorun yok yarım işe fiyat veremiyoruz diyorum*” ifadesiyle grup üyelerinin birbirlerinin müşterilerini kazanmak adına rekabet etmemesi uygulamasının devam ettiği görülmektedir. Bulguda yer alan yazışmalardan EKİNTAŞ, SOYLU ve TİFTİK’in Payas bölgesinde uygulayacakları C25 ve C30 türü hazır beton ürünleri için satış fiyatlarının

konuşulduğu anlaşılmaktadır. İskenderun'da ise 10 TL peşin ödeme indiriminin uygulandığı, Payas ve İskenderun'daki uygulamalar arasında farklılık olduğu, İskenderun ile fiyatların çelişmemesi adına 10 TL peşin ödeme indiriminin uygulanması gerektiği TİFTİK yetkilisi tarafından grup üyelerine bildirilmektedir. Yine konuşma devamında TİFTİK yetkilisi tarafından hazır beton türleri ve satış fiyat bilgileri paylaşılmaktadır. Bir sonraki gün ise EKİNTAŞ yetkilisi tarafından İskenderun'da uygulanan peşin fiyat uygulamasının karışıklığa sebep olduğu ve Payas bölgesinde peşin fiyata 3 TL indirim uygulanmasının uygun olacağı ifade edilmekte olup peşin satışlar için C25 ve C30 ürünlerine ilişkin satış fiyat bilgilerinin paylaşıldığı görülmektedir.

- (125) Bu anlamda, Bulgu-19 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-20'ye İlişkin Değerlendirmeler

- (126) Bulgu-20; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 25.02.2019-21.03.2019 tarihleri arasında yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-20 kapsamında, EKİNTAŞ yetkilisinin (.....) ünvanlı müşteriye grup katılımcısı teşebbüsler tarafından teklif edilmesini istediği fiyatı paylaştığı, SOYLU ve TİFTİK tarafından bu mesaja olumlu dönüş yapıldığı görülmektedir. Benzer şekilde TİFTİK yetkilisi tarafından (.....) ve (.....) isimli müşterilere yönelik tarafların teklif etmesinin uygun görüldüğü fiyatlar paylaşılarak onay alınmaktadır.
- (127) Bulguda yer alan ifadelerde taraflar müşteri isimleri ve fiyat bilgisi gibi bilgileri ilettikleri gibi bu bilgiler doğrultusunda hareket edileceğini de bildirmektedir. Anılan yöntemlerle tarafların müşteri paylaşımını sağlamayı amaçladıkları ve müşterilerine yönelik fiyat artışlarını sürdürdükleri görülmektedir.
- (128) Bulgu-20 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-21'e İlişkin Değerlendirmeler

- (129) Bulgu-21; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 30.04.2019 tarihinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-21 kapsamında, teşebbüslerin fiyatlara ve müşterilere yönelik koordinasyonu sağlamak için kullandıkları "BETON ZEDELER" isimli gruba FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) eklendiği görülmektedir. Anılan kişi (.....) telefonuna "(.....) KÇS" ismiyle kayıtlıdır. İlk görüşte anılan kişinin KÇS bünyesinde çalışan bir kişi olduğu düşünülecekse de grup içinde yapılan yazışmaların geneli incelendiğinde, anılan kişinin doğrudan KÇS bünyesinde çalışmadığı, fakat KÇS ile bayilik ilişkisi içinde olduğu düşünülen FİLİTOĞLU'nu temsil ettiği değerlendirilmektedir.
- (130) FİLİTOĞLU yetkilisinin gruba eklenmesi sonrası SOYLU tarafından farklı beton türleri için Dört Yol, Payas ve İskenderun ilçeleri için ayrı ayrı olacak şekilde fiyat listesinin ve peşin fiyat indirim oranının paylaşıldığı görülmektedir. Bunun üzerine FİLİTOĞLU yetkilisinin iki farklı müşteriden edindiği duyum çerçevesinde TİFTİK ve SOYLU'nun liste fiyatına uyup uymadığına ilişkin sorgulama içinde olduğu görülmektedir. Tarafların telefonla iletişime geçerek bu hususu açıklığa kavuşturduğu düşünülmektedir. Yanlış anlaşılmanın önüne geçilmesiyle birlikte TİFTİK yetkilisinin "Haberleşelim müşterinin

tuzağına düşmeyelim”, SOYLU yetkilisinin *“Aynen oyle”* FİLİTOĞLU yetkilisinin *“Kesinlikle. Ordaki karımızı götürecek di müşteri.”* ve EKİNTAŞ yetkilisinin *“Hep destek tam destek arkadaşlar”* ifadeleriyle teşebbüslerin aralarındaki uzlaşmayı sürdürmeye yönelik tutumları dikkat çekmektedir.

- (131) Bulgu-21 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU’nun fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı anlaşılmıştır.

Bulgu-22’ye İlişkin Değerlendirmeler

- (132) Bulgu-22; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu *“BETON ZEDELER”* isimli WhatsApp grubunda 02.05.2019 ve 03.05.2019 tarihlerinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-22 kapsamında, FİLİTOĞLU yetkilisi (.....)’a ek olarak FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) da gruba eklendiği görülmektedir. Yazışmanın devam eden kısmında FİLİTOĞLU yetkilisinin anlaşmak üzere olduğu bir müşterisini, daha düşük bir fiyat teklifi alması sebebiyle kaybettiği anlaşılmaktadır. Düşük fiyat teklifinin muhtemelen CEYHAN’dan geldiği düşünülmekte, bu durum karşısında FİLİTOĞLU yetkilisinin *“Ben Bizim firmaya söyledim şu an gerekeni yapmaya çalışıyorlar”* ifadesiyle ise bayiliğini yaptığı teşebbüs ile bu konuda bir iletişim halinde olduğu şüphesi doğmaktadır. Benzer şekilde FİLİTOĞLU yetkilisi *“Abi siz Oyaktan alıyorsunuz çimentoyu Biraz baskı yapsanız”* ifadeleriyle EKİNTAŞ ve SOYLU yetkililerinden konu hakkında OYAK’a ulaşılmasını istemekte, EKİNTAŞ yetkilisi *“Ben arıyorum şuan”* ifadeleriyle bu isteğe karşılık vermektedir.
- (133) Devam eden yazışmalarda, TİFTİK yetkilisi tarafından *“Arkadaşlar grup içerisinde fiyat istikrarını bozan olursa bu grubun bir espirisi kalmaz Bırakın Ceyhan döksün bakalım biz geri adım atmayalım”* grup dışındaki teşebbüslerin dikkate alınmaması gerektiği, grup içerisinde fiyat istikrarının bozulmaması ve grubun geri adım atmaması gerektiği ifade edilmiştir.
- (134) Dosya konusu bakımından Bulgu-22’de yer alan mesajlar ve yukarıda yer verilen değerlendirmelerden hareketle SOYLU’nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-23’e İlişkin Değerlendirmeler

- (135) Bulgu-23; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu *“BETON ZEDELER”* isimli WhatsApp grubunda 08.05.2019 tarihinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-23 kapsamında, TİFTİK yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşterinin TİFTİK tarafından beton sağlanan projesine SOYLU’nun bayisi tarafından hazır beton sağlanıp sağlanmadığı sorgulanmaktadır. Yapılan tartışmalar sonucunda SOYLU’nun bayilerinden birinin (.....) ünvanlı müşteriye değil (.....) ünvanlı müşteriye beton sağladığı anlaşılmaktadır. Bununla birlikte tarafların birbirlerinin devam eden projelerine bayiler vasıtasıyla beton sağlamaması konusunda uyarılar yapılmaktadır. Diğer bir deyişle teşebbüslerin arasındaki müşteri paylaşımına yönelik uygulamanın bayiler eliyle bozulması riski bertaraf edilmeye çalışılmaktadır. Yöntem olarak da bayinin rakip teşebbüsün müşterisi için fiyat sorması durumunda fiyat teklifi

verilmemesi, diğer bir anlatımla bayiye satış yapılmaması ve rakip teşebbüse haber verilmesi gerektiği ifade edilmiştir.

- (136) Ayrıca teşebbüsler yukarıdaki bulgularla paralel olarak yarım işe girilmemesi ve fiyat kırılmaması yönünde uyarılarda bulunmaktadır. Bu anlamda EKİNTAŞ yetkilisinin “*Arkadaşlar herkes müşterisini zaten biliyor*” ifadesi teşebbüslerin birbirlerinin müşterilerine ilişkin bilgiyi haiz olduğunu ortaya koymakta, “*Yarım işe girmezsek zaten olay çözülür*” ifadesi ise ilgili teşebbüslerin birbirlerinin devam eden işlerine yönelik rekabet etmekten kaçındıklarını göstermektedir. Bununla birlikte, TİFTİK yetkilisi ve SOYLU yetkilisinin birbirlerinin müşterilerine yönelik fiyat teklifinde bulunmama hassasiyetinin SOYLU yetkilisinin “(.....) bey (.....) kendi betonunu degilmis o beton” ve “Organizeye fiyat bile vermedim ben (.....) agbi siz dokuyosunuz diye” ifadeleri ile ortaya çıktığı görülmektedir. Söz konusu ifadeler ile tartışma konusu yarım işin TİFTİK’in müşterisi olan (.....) ait olmadığı kanıtlanmakta ve taraflar arasındaki anlaşmazlık çözüme ulaştırılmaya çalışılmaktadır. Her halükarda ilgili yazışmalardan “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunun aslında bir denetim aracı olarak da kullanıldığı anlaşılmaktadır. Teşebbüsler aralarındaki uzlaşmaya aykırı hareket edildiğine yönelik bir şüpheleri olması durumunda konuyu gündeme getirmekte ve karşı tarafa konuyu aydınlatma imkânı tanımaktadırlar.
- (137) Bulgu-23 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU’nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-24’e İlişkin Değerlendirmeler

- (138) Bulgu-24; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda 09.05.2019 tarihinde yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-24 kapsamında, SOYLU yetkilisi, (.....) ünvanlı müşteriye zam yaptığını belirterek grup katılımcılarının fiyat teklifi yapmaması gerektiği uyarısında bulunmaktadır. İlgili mesaja EKİNTAŞ yetkilisi tarafından bir emoji ile karşılık verilmekte, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından ise şaka yollu bir şekilde SOYLU’nun müşteri paylaşımına yönelik uygulamayı bozduğunu düşündüğü örneklerden bahisle (.....) teklif verilebileceği söylenmekte ve daha sonrasında “*Bu arada tekrar görüştüm abi yarım yere vermiyoruz dedim bilgin olsun*” ifadesiyle SOYLU’nun isteğine uygun bir şekilde alternatif arayışındaki müşteriye teklif verilmediği belirtilmektedir.
- (139) Devam eden bölümde ise SOYLU yetkilisi tarafından yapılan fiyat artışı sonucunda piyasada farklı bir hazır beton sağlayıcısından teklif alma arayışına girdiği belirtilen (.....) isimli müşterinin TİFTİK’ten 200 TL’lik bir teklif aldığı ifade edilmektedir. Bunun üzerine TİFTİK yetkilisi tarafından telefonundaki arama kayıtlarının geçmiş paylaşılarak ilgili müşteri ile görüşme dahi gerçekleştirilmediği kanıtlanmaya çalışılmaktadır. Bulgu-24, “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunun bir denetim aracı olarak kullanıldığını ortaya koymaktadır. Teşebbüsler aralarındaki uzlaşmaya aykırı hareket edildiğine yönelik bir şüpheleri olması durumunda konuyu gündeme getirmekte ve karşı tarafa konuyu aydınlatma imkânı tanımaktadırlar.
- (140) Bu anlamda Bulgu-24 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU’nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-25'e İlişkin Değerlendirmeler

- (141) Bulgu-25; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda 10.05.2019-18.05.2019 tarihi arasında yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-25 kapsamında, TİFTİK yetkilisi tarafından (.....) isimli müşteriye 190 TL/m³ seviyesinden fiyat verildiği öne sürülmektedir. Tarafların belirlediği liste fiyatının altında kaldığı tahmin edilen bu tip bir fiyat teklifinin taraflar arasındaki uzlaşmaya aykırı olacağı söylenebilecektir. Bu nedenle FİLİTOĞLU yetkilisi ve SOYLU yetkilisi kendilerini savunarak bu seviyeden fiyat vermediklerini izah etmektedir. Bununla birlikte EKİNTAŞ yetkilisi ise taraflar arasında belirlenen liste fiyatına kendisinin sadık kaldığını ve geri kalan tarafların da tespit edilen fiyattan daha düşük bir fiyat vermeyeceğini ifade etmiştir. Bu doğrultuda EKİNTAŞ yetkilisinin taraflar arasında hâlihazırda var olan bahse konu uzlaşmanın devamlılığını sağlamaya çalıştığı görülmektedir.
- (142) Yazışmanın devamında, TİFTİK yetkilisi ise somut bir belge talep ederek “*Faturayı atabilirmisin*” sorusunu yöneltmekte, bunun üzerine FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından beton satışına ilişkin olarak FİLİTOĞLU adına kesilen fatura paylaşılmaktadır. Yukarıda da ifade edildiği üzere FİLİTOĞLU yetkililerinin yazışmalarda zaman zaman KÇS olarak anılmasının, bu kişilerin yetkilisi olduğu FİLİTOĞLU’nun KÇS’nin bayiliğini de üstlenmesinden kaynaklı olabileceği değerlendirilmiştir.
- (143) Bulgu-25, grup üyesi teşebbüslerin yeni başlayan projelere yönelik olarak birbirlerinin verdiği tekliflere ilişkin fiyat seviyesi denetimi yaptığını, zaman zaman bu hususa yönelik somut belge talep ettiğini ortaya koymaktadır. Bunun da ötesinde 17.05.2019 ve 18.05.2019 tarihli ilerleyen yazışmalardan görüleceği üzere, yukarıda anılan müşterinin beton dökümündeki gecikme dolayısıyla FİLİTOĞLU’ndan beton almaktan vazgeçtiği görülmektedir. Bu nedenle grup katılımcısı diğer teşebbüslere teklif vermemeleri yönünde uyarı yapıldığı ve SOYLU tarafından müşteriye “*Yarım ise giremeyiz dedim*” şeklinde dönüş yapıldığı anlaşılmaktadır. Son olarak ise FİLİTOĞLU yetkilisi “(.....) *teyit versinler dökerim demişsin kardeşim beni arıyorlar*”, “*Bende kabul etmedim*”, “*Dedim aramızda ceza şartı var*” ifadeleriyle, müşterisinin SOYLU’dan beton sağlamasını teşebbüsler arasında bir ceza şartı olduğu gerekçesiyle reddettiğini belirtmektedir.
- (144) Fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı anlaşmaları kapsamında teşebbüslerin kimi zaman denetim mekanizmaları da kurduğu göz önüne alındığında, Bulgu-25, “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunun bu tip bir amaca da hizmet ettiğini ortaya koymaktadır. Bu anlamda SOYLU’nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olmak suretiyle hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-26'ya İlişkin Değerlendirmeler

- (145) Bulgu-26; EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda 13.05.2019-27.05.2019 tarihleri arasında yapılan yazışmalardan oluşmaktadır. Bulgu-26 kapsamında, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından (.....) isimli müşterisinin yeni projesi için fiyat araştırması yapacağı belirtilerek kendisi için bu müşterinin önemli olduğu ifade edilmekte, EKİNTAŞ yetkilisi tarafından ise anılan mesaja bir emojiyle karşılık verilmiştir. Akabinde, SOYLU yetkilisi tarafından (.....) isimli müşterisinin fiyatlarına zam yapması üzerine ilgili müşterinin fiyat araştırmasına başladığı ifade edilerek, diğer teşebbüslerden (.....) isimli müşterisine yönelik 210 TL

seviyesinden fiyat teklifi yapılması talep edilmekte, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından ise bu isteğe karşılık bir emoji gönderilmiştir.

- (146) Ayrıca FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından TİFTİK'in müşterisi olan ve yukarıda yer alan bulgularda da adı geçen (.....) fiyat teklifi talep ettiği fakat bu talebin devam eden projelere teklif verilmediği gerekçesiyle reddedildiği ifade edilmektedir. Yazışmanın devamında FİLİTOĞLU'ndan fiyat teklifi talep ettiği düşünülen (.....) ünvanlı müşterinin EKİNTAŞ'la da iletişime geçebileceği bilgisi, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından EKİNTAŞ ile paylaşılmaktadır. Bu durum grup üyesi teşebbüslerin Hatay ili sınırları içindeki bazı ilçeler bakımından müşteriler için en olası alternatifler arasında bulunduğunu, ancak teşebbüsler arasındaki rekabeti kısıtlayıcı anlaşmaların ilgili ilçelerde faaliyet gösteren müşteriler bakımından pazardaki seçenekleri ne denli kısıtladığını ortaya koymaktadır.
- (147) Bu anlamda Bulgu-26 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-27'ye İlişkin Değerlendirmeler

- (148) Bulgu-27; "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), SOYLU yetkilisi (.....) ve TİFTİK yetkilisi (.....) arasında 20.06.2019-28.06.2019 tarihlerinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. İlk yazışma incelendiğinde, SOYLU'nun, Dört Yol bölgesinde (.....) ünvanlı müşterisine sunduğu hazır beton fiyatının düşük (175 TL) olup olmadığına yönelik olarak FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından sorgulandığı ve SOYLU yetkilisi tarafından ilgili müşteriye beton döküldüğü ancak verilen fiyatın 175 TL olmadığına belirtildiği görülmektedir. Söz konusu yazışmadan, "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda hazır beton üretimi ve satışı pazarında müşterilere teklif edilecek fiyatlara yönelik olarak fiyat tespiti yapıldığı ve düşük fiyata ürün satışı gerçekleştirdiği düşünülen SOYLU'nun FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından uyarıldığı anlaşılmaktadır.
- (149) İkinci yazışma incelendiğinde ise TİFTİK'in FİLİTOĞLU'nun "yarım işine" girdiği ve söz konusu müşteriye beton dökümü yapacağı anlaşılmakta olup FİLİTOĞLU tarafından ilgili müşterinin kendisinin "yarım işi" olduğu ve müşterinin tahsilatı ile ilgili bir sıkıntının olduğu belirtilerek TİFTİK'ten beton dökümünün iptal edilmesinin talep edildiği görülmektedir. Akabinde ise TİFTİK yetkilisi tarafından beton dökümünün iptal edildiği bilgisi paylaşılmaktadır. Anılan mesaja EKİNTAŞ yetkilisi tarafından bir emojiyle karşılık verildiği görülmektedir. Söz konusu ifadeden grup üyeleri arasında teşebbüslerin birbirlerinin devam eden işlerine yönelik olarak rekabet etmekten kaçındıkları, bu yolla müşteri paylaşımında bulundukları anlaşılmaktadır.
- (150) Söz konusu yazışmalar bir bütün olarak değerlendirildiğinde, SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-28'e İlişkin Değerlendirmeler

- (151) Bulgu-28; FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ve SOYLU yetkilisi (.....) katılımcısı olduğu "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda 26.09.2019 tarihinde yapılan WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Bulgu-28 incelendiğinde, öncelikle TİFTİK yetkilisinin bir müşterisine –beton dökümü talep edilen işin başka teşebbüsün yarım kalan dökümü olması ve söz konusu müşterinin borcu yüzünden- beton dökemeyeceğini söylemesi üzerine FİLİTOĞLU yetkilileri tarafından herhangi bir müşteriye beton dökmemenin gerekçesi olarak

yalnızca “başka teşebbüsün yarım kalan işine beton dökmedikleri” hususunun söylenmesinin daha doğru olduğunun vurgulandığı görülmektedir.

- (152) Yazışmanın devamında, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından TİFTİK yetkilisinin bir müşteriye SOYLU'nun ve EKİNTAŞ'ın yarım işine girmeyeceğini, ancak KÇS'nin yarım işine gireceğini söylediğinin ifade edildiği ve kendileri ile ilgili bir derdinin olup olmadığının sorulduğu görülmektedir. Akabinde ise TİFTİK yetkilisi tarafından KÇS'nin tek bayisinin FİLİTOĞLU olmadığı hususu belirtilmektedir. Yazışmanın devamında ise EKİNTAŞ yetkilisi tarafından TİFTİK yetkilisinin bahse konu ifadeyi KÇS'nin ikinci bir bayisi için söylemiş olabileceği, bu durumun FİLİTOĞLU'nun müşterileri için geçerli olmadığının belirtildiği görülmektedir. Anılan ifadelerden grup üyeleri arasında teşebbüslerin birbirlerinin devam eden işlerine yönelik olarak rekabet etmekten kaçındıklarına yönelik genel bir uygulamanın varlığı anlaşılmaktadır.
- (153) Bu anlamda Bulgu-28 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-29'a İlişkin Değerlendirmeler

- (154) Bulgu-29; “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen 04.10.2019 tarihli WhatsApp yazışmasından ve SOYLU yetkilisi (.....), FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) ve TİFTİK yetkilisi (.....) arasında geçen 19.10.2019 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır.
- (155) 04.10.2019 tarihli yazışma incelendiğinde, SOYLU tarafından beton dökümü devam eden bir projede ödeme alamadıkları bir müşterisinin kendilerine beton almak için gelebileceği konusunda WhatsApp grubu üyelerine bilgi verildiği ve grup üyelerinden söz konusu müşteri ile anlaşmalarının talep edildiği görülmektedir. Bahse konu talebe ise FİLİTOĞLU ve TİFTİK yetkilileri tarafından olumlu dönüş yapılmaktadır. Ayrıca FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından, gelen müşteriye başkasının yarım kalan beton dökümü işine kendilerinin beton sağlamadıklarını söyleyerek müşteriyi geri gönderdikleri ifade edilmektedir. EKİNTAŞ yetkilisi tarafından da bu yazışmaya bir emojiyle karşılık verildiği görülmektedir. Söz konusu yazışma, ilgili teşebbüsler arasında birbirlerinin devam eden işlerine teklif sunmamak suretiyle müşteri paylaşımı yapıldığını göstermektedir.
- (156) 19.10.2019 tarihli yazışma incelendiğinde ise SOYLU tarafından TİFTİK'e, kendisinin devam eden bir beton dökümü işine teklif verip vermediği hususunun sorulduğu görülmektedir. Söz konusu yazışmada FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından kullanılan “*Bu beton olayı iyice itin ayağına düştü Osmaniye de Dün yeni Bi işe gittim görüşmeye, piyasada iş olmadığı için vuran vurana. 165 TL KDV Dahil c30 a fiyat veren var şu an*” ifadesi ile birlikte SOYLU yetkilisi tarafından kullanılan “*210 lira fiyat konustuk oturup 175 ler 180 ler havada ucusuyor yine?*” ifadesinden piyasada grup üyelerinin birlikte belirlediği satış fiyatından daha ucuz fiyata beton satan teşebbüslerin bulunduğu anlaşılmaktadır. Yazışmanın devamında TİFTİK yetkilisi tarafından teklif konusunu arkadaşlarına soracağı ifade edilmiş ve buna cevaben SOYLU yetkilisi tarafından TİFTİK'ten ilgili müşteriye fiyat teklifi vermemesi talep edilmiştir. Söz konusu yazışma, hazır beton satışı konusunda grup üyeleri arasında bir fiyat tespiti yapıldığını göstermekte olup ilgili teşebbüslerin birbirlerinin devam eden işleri açısından rekabet etmekten kaçınarak müşteri paylaşımı yaptıklarına işaret etmektedir.

- (157) Bu anlamda Bulgu-29 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-30'a İlişkin Değerlendirmeler

- (158) Bulgu-30; "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen 04.12.2019 tarihli WhatsApp yazışmasından ve (.....) ile (.....) arasında geçen 31.12.2019 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır.
- (159) İlk yazışma incelendiğinde, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından kullanılan "(.....) abi bu piyasayı siz bozuyorsunuz. Her yerde karşıma verdiğiniz düşük fiyat çıkıyor. Biz boşuna oturup konuşmuşuz abi o zaman. Herkes bildiğini okuyacaksa Herkes istediği fiyatı verip Piyasayı berbat edecekse neden oturup konuştuk ki biz ?????" ifadesinden grup üyelerinin toplanıp hazır beton satışında verilecek fiyatları birlikte belirlediği ancak TİFTİK'in belirlenen fiyat düzeyine uyum göstermediği anlaşılmaktadır. TİFTİK yetkilisi tarafından ise belirlenen fiyatlara yalnızca grup üyelerinin uymasının bir şeyi değiştirmeyeceği, masada tüm hazır betoncuların olması halinde "fiyatların oturacağı" ifade edildiği görülmektedir. Yazışmanın devamında ise EKİNTAŞ yetkilisi tarafından grubun amacının kâr etmek olduğu, müşterilerin ise bu işten kârlı çıkmaması gerektiği hususları ifade edilmektedir. Ayrıca grubun dağılmaması amacıyla grup üyeleriyle birlikte acil bir toplantı yapılmasının istendiği görülmektedir.
- (160) İkinci yazışmada ise, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından Dört Yol bölgesinde (.....) ünvanlı müşteri ile tahsilat sorunu yaşadığı, ilgili teşebbüsün başka hazır betonculardan beton tedarik etme arayışına girdiği hususları ifade edilmekte ve grup üyelerinden ilgili teşebbüse hazır beton vermemesi talep edilmektedir. Söz konusu yazışmaya SOYLU yetkilisi tarafından, tespit edilemeyen bir emoji ile karşılık verildiği görülmektedir. Söz konusu yazışmadan ise grup üyeleri tarafından fiyat tespiti yapılmasının yanı sıra birbirlerinin müşterilerine fiyat teklifi vermemek suretiyle müşteri paylaşımı yapıldığı kanaatine ulaşılmıştır.
- (161) Bu anlamda Bulgu-30 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-31'e İlişkin Değerlendirmeler

- (162) Bulgu-31; "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU Yetkilileri (.....) ve (.....) arasında geçen 07.01.2020 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Bulgu-31 incelendiğinde, FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) tarafından (.....) ünvanlı müşteriye TİFTİK tarafından 166.50 TL fiyat teklifi yapıldığı, söz konusu müşteriye kendisinin grobeton dökümü yaptığı, bu nedenle müşteriye başka kimsenin beton dökümü yapamayacağı hususları ifade edilmiştir. SOYLU yetkilisi tarafından ise (.....) ünvanlı müşterinin beş yıldır betonlarını kendisinin döktüğü, yazışma tarihi itibarıyla geçen hafta ise anılan müşteriye grobeton dökümü yaptığı ifade edilmiş ve söz konusu müşterinin 166 TL fiyat teklifi aldığını kendisinin de duyduğunu belirtmiştir. Bu yazışmalar üzerine TİFTİK yetkilisinin "BETON ZEDELER" isimli WhatsApp grubundan ayrıldığı görülmektedir. Yazışmanın devamında FİLİTOĞLU yetkilileri ve SOYLU yetkilisi tarafından TİFTİK'in güvenilir olmadığı ve sözünde durmadığı hususları tartışılmaktadır.
- (163) FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından, EKİNTAŞ yetkilisine, TİFTİK'in güvenilir olmadığının belirtildiği görülmekte olup SOYLU yetkilisi tarafından anılan EKİNTAŞ yetkilisinden

TİFTİK ile görüşmesi talep edilmektedir. Yazışmanın ilerleyen kısımlarında ise SOYLU yetkilisi tarafından TİFTİK yetkilisi için kullanılan “Onun derdi (.....) Kimse girmeyecekmiş oraya tum (.....) isini kendiler dokucağım” ifadelerinden ve yukarıda yer verilen yazışmalardan grup üyeleri arasında yapılan müşteri paylaşımı sırasında bazı anlaşmazlıkların çıktığı, bu nedenle TİFTİK’in de grup üyelerince yapılan müşteri paylaşımına uyum göstermeyip diğer grup üyelerinin müşterilerine düşük fiyat teklifi yaptığı anlaşılmaktadır.

- (164) Yukarıda yer verilen yazışmalar bir bütün olarak değerlendirildiğinde, SOYLU’nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-32’ye İlişkin Değerlendirmeler

- (165) Bulgu-32; “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında 22.09.2020-24.09.2020 tarihleri arasında yapılan WhatsApp yazışmalarından oluşmaktadır.
- (166) 22.09.2020 tarihli yazışma incelendiğinde, SOYLU yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşteriye zam bildirimi yapıldığı ve anılan müşterinin kendisinin devam eden projesi olduğu hususlarının ifade edildiği bu nedenle grup üyelerinden ilgili müşterinin talep etmesi halinde 220 TL’lik bir fiyat verilmesinin istendiği anlaşılmaktadır. Söz konusu talebe FİLİTOĞLU yetkilileri tarafından olumlu bir dönüş yapıldığı, akabinde ise SOYLU yetkilisi tarafından “215 220 bandında fiyat veriyorum payas doryola fiyatları dusmeyelim muteahhit 6 aydır yeterince para kazandı zaten” ifadesi ile belirlenen fiyatlara diğer teşebbüslerin riayet etmesinin istendiği görülmektedir. Yazışmanın ilerleyen kısmında SOYLU yetkilisi tarafından gönderilen “(.....) abi gorusuyormusun (.....)” ve EKİNTAŞ yetkilisi tarafından gönderilen “Sıkıntı yok arkadaşlar...Fiyatlarını bildirdi” ifadelerinden TİFTİK yetkilisinin her ne kadar söz konusu WhatsApp grubundan ayrılrsa da EKİNTAŞ yetkilisi ile iletişim içerisinde olduğu anlaşılmaktadır. Yazışmanın ilerleyen kısımlarında FİLİTOĞLU yetkilileri tarafından ilgili projeye 220 TL teklif verildiği hususu paylaşılmakta ve TİFTİK’in sözünde durması halinde fiyatlarda hiçbir sıkıntının olmadığı ifade edilmektedir. Devamında ise EKİNTAŞ tarafından ilgili projeye TİFTİK’in fiyat vermediği belirtilmektedir. İlerleyen kısımlarda ise FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından kullanılan “Şimdi Osmaniye’nin sorumlusu (.....)yi aradım. Güzelce son kez uyardım” ve “Burada yapılan ortak bir karar var dedim kendisine. Aynı şeyi bir daha yapması halinde fiyatları 165 170 bandına çekeceğimi söyledim” ifadelerinden FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından TİFTİK’in Osmaniye’deki Tesis Müdürü’nün arandığı ve ortak alınan karara uymaması halinde fiyatı önemli seviyede düşürme tehdidi ile anılan kişinin uyarıldığı görülmektedir. Yazışmanın sonunda ise EKİNTAŞ yetkilisinden gelen “Arayımı TİFTİK (.....)” sorusu üzerinde FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından TİFTİK’in aranması ve TİFTİK’in Osmaniye bölgesinde 210 TL’lik bir fiyatın altında hazır beton sağlamamasının söylenmesi talep edilmektedir.
- (167) 23.09.2020 tarihli yazışma incelendiğinde, FİLİTOĞLU’nun kendi müşterisine TİFTİK’in düşük fiyat verdiği anlaşılmaktadır. Bunun üzerine grup üyelerinin geri adım atmaması halinde fiyatların düzene sokulabileceğinin belirtildiği ve EKİNTAŞ yetkilisinden TİFTİK ile bir görüşme yapmasının talep edildiği görülmektedir.
- (168) 24.09.2020 tarihli yazışmada ise yukarıda yer verilen yazışmalara benzer şekilde FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından bulguda adı geçen müşterinin kimin müşterisi olduğu sorulmakta olup grup üyeleri tarafından başkasının devam eden işine fiyat teklifi vermedikleri hususu belirtilmekte ve SOYLU yetkilisi tarafından kullanılan “Birbirimizle iletisim halinde olup musterinin oyununa gelmeyelim” ve “Kirmayalım fiyatları dik

duralim” ifadeleri ile grup üyelerinin birbirleriyle iletişim halinde olmayı sürdürmesi ve müşterilerinin beyanlarına dayanarak fiyatlarını düşürmemeleri gerektiği hususları ifade edilmektedir. Yazışma kapsamında müşterilere verilen fiyatlar da paylaşılmaktadır. Yazışmanın ilerleyen kısımlarında da EKİNTAŞ yetkilisi tarafından WhatsApp grubuna TİFTİK yetkilisinin ekleneceği ve sakın bir şekilde konuşulması gerektiği belirtilmektedir. 24.09.2020 tarihi itibarıyla da TİFTİK yetkilisinin “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubuna tekrardan eklendiği görülmektedir.

- (169) Yukarıda yer verilen yazışmalar bir bütün olarak değerlendirildiğinde; SOYLU’nun fiyat tespitine ve müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-33’e İlişkin Değerlendirmeler

- (170) Bulgu-33; “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), EKİNTAŞ yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilileri (.....) ve (.....) arasında 29.09.2020-03.11.2020 tarihleri arasında yapılan WhatsApp yazışmalarından oluşmaktadır.
- (171) İlk olarak 29.09.2020 tarihli yazışma incelendiğinde, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşteriye zam yaptıkları belirtilmekte, anılan müşterinin teşebbüsle hâlihazırda ticari ilişki içinde olduğundan bahisle grup üyelerinden bu işe girmemeleri yönünde hassasiyet göstermeleri talep edilmektedir. Yazışmanın devamında SOYLU yetkilisi ve EKİNTAŞ yetkilisi tarafından söz konusu mesaja bir emojiyle karşılık verildiği görülmektedir.
- (172) 05.10.2020 tarihli yazışmada ise FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşteriye yazışma tarihinden bir önceki hafta içerisinde grobeton dökümü yaptığı, müşterinin daha uygun fiyata beton bulduğu için dökümü iptal ettiği bilgisi verilmekte ve söz konusu müşteriye 190 TL fiyat teklifinin kim tarafından yapıldığı sorulmaktadır. Yazışmanın devamında WhatsApp grubu üyeleri tarafından söz konusu işin devam eden iş olduğu, kimsenin teklif vermediği, teklif veren olduysa da bu kişinin “*ayıp edeceği*” hususlarının konuşulduğu görülmektedir. Söz konusu ifadeler “*BETON ZEDELER*” isimli WhatsApp grubunun rakipler arasındaki anlaşmaya uyulup uyulmadığını teyit etmeye yönelik bir denetim aracı olarak da kullanıldığını ortaya koymaktadır.
- (173) 06.10.2020 tarihli yazışmada da, SOYLU yetkilisi tarafından anılan müşteriye fiyat teklifi verenin kim olduğu sorulmakta, akabinde ise FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından teklif verenin kim olduğunun öğrenilemediği ancak gün içerisinde belli olacağı ifade edilmektedir. Yazışmanın devamında TİFTİK yetkilisi tarafından da kendilerinin ilgili müşteriye beton dökmediklerinin belirtildiği görülmektedir. Yazışmanın ilerleyen kısımlarında ise SOYLU yetkilisi tarafından (.....) ve (.....)¹⁰ ünvanlı müşterilerin projelerinin kendisinin devam eden işleri olduğu, anılan müşterilere zam bildirimi yaptıkları belirtilmekte ve grup üyelerinden söz konusu müşterilerin fiyat teklifi sormaları halinde 220 TL fiyat teklifi vermeleri talep edilmektedir. Söz konusu talebe TİFTİK, EKİNTAŞ ve FİLİTOĞLU yetkilileri emoji kullanarak yanıt vermiştir.
- (174) 07.10.2020 tarihli yazışma incelendiğinde, benzer şekilde SOYLU yetkilisi tarafından (.....) ve (.....) ünvanlı müşterilerin işlerinin devam eden işler kapsamında olduğu, anılan müşterilere zam bildirimi yaptığı belirtilmekte ve grup üyelerinden söz konusu müşterilerin fiyat teklifi sormaları halinde C30 türü hazır beton ürünü için 220 TL fiyat teklifi vermeleri talep edilmektedir. Söz konusu talebe EKİNTAŞ ve FİLİTOĞLU

¹⁰ TİFTİK tarafından Kurum kayıtlarına intikal eden yazılı savunmada “(.....)” olarak anılan teşebbüsün (.....) olduğu ifade edilmiştir.

yetkililerinin emoji kullanarak yanıt verdiği, TİFTİK yetkilisi tarafından ise (.....) ünvanlı müşteriye 225/220 TL fiyat teklifi yapıldığının ifade edildiği görülmektedir.

- (175) 29.10.2020 tarihli yazışmada ise, FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından kendi müşterilerinin dışarıdan beton talep etmesi halinde grup üyelerinin müşterileri “20 günden önce sıramız yok ve çimento da ciddi sıkıntı var” diyerek geri çevirmeleri talep edilmekte ve aynı hassasiyeti kendisinin de göstereceği belirtilmektedir. Söz konusu talebe TİFTİK, EKİNTAŞ ve SOYLU yetkilileri emoji kullanarak yanıt vermiştir.
- (176) Son olarak 03.11.2020 tarihli yazışma incelendiğinde ise, SOYLU yetkilisi tarafından 06.10.2020 tarihli yazışmaya da konu olan (.....) ve (.....) ünvanlı müşterilere zam bildirimi yaptıkları, anılan müşterilerin tekrar fiyat toplayacakları belirtilmekte ve grup üyelerinden söz konusu müşterilerin fiyat teklifi sormaları halinde müşterilere 235-240 TL fiyat teklifi verilmesi talep edilmektedir. EKİNTAŞ ve FİLİTOĞLU yetkililerinin anılan talebe olumlu dönüş sağladığı görülmektedir. Yazışmanın devamında, benzer şekilde FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından son zamanlarda kendi müşterilerinin çimento sıkıntısı yüzünden diğer firmalardan beton talebinde bulunduğu belirtilmekte ve söz konusu müşterileri grup üyelerinin geri çevirmeleri talep edilmektedir. EKİNTAŞ tarafından anılan talebe emoji kullanılarak yanıt verildiği görülmektedir.
- (177) Bu anlamda Bulgu-33 kapsamındaki tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU’nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

Bulgu-34’e İlişkin Değerlendirmeler

- (178) Bulgu-34; “BETON ZEDELER” isimli WhatsApp grubunda SOYLU yetkilisi (.....), TİFTİK yetkilisi (.....) ile FİLİTOĞLU yetkilisi (.....) arasında geçen 03.12.2020 tarihli WhatsApp yazışmasından oluşmaktadır. Yazışma incelendiğinde, TİFTİK yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşterinin kendisinden fiyat teklifi istediği belirtilmekte ve kimin müşterisi olduğu ve ne kadar fiyat teklif etmesi gerektiği sorulmaktadır. SOYLU yetkilisi tarafından söz konusu mesaja cevaben ilgili müşterinin kendi müşterisi olduğu ve anılan teşebbüse zam bildirimi yaptığı ifade edilmekte ve C30 türü hazır beton ürünü için 255-260 TL fiyat teklifi vermesi talep edilmektedir. Anılan mesaja TİFTİK yetkilisi tarafından “Her şey net olursa 270 fiyat veririm” şeklinde dönüş yapıldığı görülmektedir.
- (179) Yazışmanın devamında benzer şekilde (.....) ve (.....) ünvanlı müşterilerin kimin müşterisi olduğu sorulmakta ve SOYLU yetkisi tarafından kendi müşterisi olduğu belirtilmektedir. Devamında FİLİTOĞLU yetkilisi tarafından (.....) ünvanlı müşterinin kendilerinden de fiyat istediği belirtilmektedir. Yazışmanın ilerleyen kısımlarında ise TİFTİK yetkilisi tarafından on dört senedir (.....) ünvanlı müşterinin betonunu kendilerinin verdiği, yanlış yoldan yol yakinken ayrılmaları gerektiği ifade edilmektedir. Söz konusu mesaja cevaben SOYLU yetkilisi tarafından “Senin bu saydığın müşterilerin hepsi benim mevcut yarım islerim” şeklinde bir dönüş yapıldığı görülmektedir. Yazışmanın devamında ise TİFTİK yetkilisi ile SOYLU yetkilisi arasında müşterinin paylaşımı ve yarım işe teklif vermeme konusunda tartışma yaşandığı, akabinde ise TİFTİK yetkilisinin ilgili WhatsApp grubundan ayrıldığı görülmektedir. Son olarak, yazışmanın devamında FİLİTOĞLU ve SOYLU yetkilileri tarafından TİFTİK yetkilisinin bu davranışı eleştirilmekte ve yarım işe girmeme hususundaki tutumları tekrar edilmektedir.
- (180) Bulgu-34 incelendiğinde; EKİNTAŞ, FİLİTOĞLU, TİFTİK ve SOYLU tarafından birbirlerinin müşterilerine fiyat teklifi vermeme hususunda yapmış oldukları uzlaşıda söz konusu teşebbüsler arasında müşterilerin kimin müşterisi olduğu noktasında birtakım sorunların yaşandığı ve bu nedenle TİFTİK’in söz konusu WhatsApp grubundan

ayrıldığı anlaşılmaktadır. Bu çerçevede tüm hususlar bütüncül olarak değerlendirildiğinde SOYLU'nun müşteri paylaşımına yönelik yapılan bir anlaşmanın tarafı olarak hazır beton üretimi ve satışı pazarındaki rekabeti kısıtladığı değerlendirilmiştir.

I.4.3. Genel Değerlendirme

- (181) Yukarıda yer verilen bulgular bir bütün halinde ele alındığında, Hatay ilinde faaliyet gösteren bir grup hazır beton üreticisinin, hazır beton ürününe ilişkin fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak yoluyla rekabet karşıtı bir uzlaşının içinde olduğu görülmektedir. SOYLU'nun Bulgu-2, 8, 9, 11, 13, 14, 15, 19, 20, 21, 22, 23, 25, 26, 27, 29, 30, 31 ve 32 kapsamında fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı yapmak suretiyle; Bulgu-1, 3, 4, 5, 6, 7, 12, 16, 18, 24, 28, 33 ve 34 kapsamında müşteri paylaşımı yapmak suretiyle ve Bulgu-10 kapsamında ise fiyat tespiti yapmak suretiyle rakipler arası anlaşmanın tarafı olduğu değerlendirilmiştir. Ek olarak Hatay ili hazır beton sektöründe faaliyet gösteren EKİNTAŞ, SOYLU ve TİFTİK'in işçi ücretlerine ilişkin bilgi paylaşımında bulunmak ve çalışan ücretlerini tespit etmek suretiyle işgücü pazarındaki rekabeti kısıtlamış oldukları da tespit edilmiştir, bu kapsamda SOYLU'nun Bulgu-17 kapsamında çalışan ücretlerine ilişkin bilgi değişiminde bulunmak ve işçi ücretlerinin belirlenmesine yönelik anlaşmaya taraf olmak suretiyle 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiği kanaatine varılmıştır.

I.4.4. Uzlaşma Süreci ve İdari Para Cezasına İlişkin Değerlendirme

- (182) 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası; *"Bu Kanunun 4, 6 ve 7 nci maddelerinde yasaklanmış davranışlarda bulunanlara, ceza verilecek teşebbüs ile teşebbüs birlikleri veya bu birliklerin üyelerinin nihai karardan bir önceki mali yıl sonunda oluşan veya bunun hesaplanması mümkün olmazsa nihai karar tarihine en yakın mali yıl sonunda oluşan ve Kurul tarafından saptanacak olan yıllık gayri safi gelirlerinin yüzde onuna kadar idari para cezası verilir."* hükmünü amirdir.
- (183) Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hakim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik'in (Ceza Yönetmeliği) 4. maddesinde idari para cezası belirlenirken öncelikle temel para cezasının hesaplanacağı; ardından anılan Yönetmelik'in 6. ve 7. maddeleri uyarınca varsa ağırlaştırıcı ve hafifletici unsurlar göz önünde bulundurularak temel para cezasının artırılmasının ve/veya cezadan indirim yapılmasının söz konusu olacağı düzenlenmektedir.
- (184) Söz konusu Yönetmelik'in temel para cezasını düzenleyen 5. maddesinin ilk fıkrasına göre; temel para cezası hesaplanırken ihlale taraf olan teşebbüslerin Kurul tarafından saptanacak yıllık gayri safi gelirlerinin, karteller için %2'si ile %4'ü, diğer ihlaller için %0,5'i ile %3'ü arasında bir oran esas alınmaktadır. Anılan maddenin ikinci fıkrasında ise birinci fıkrada yazılı oranların belirlenmesinde ilgili teşebbüslerin veya teşebbüs birliklerinin piyasadaki gücü, ihlal neticesinde gerçekleşen veya gerçekleşmesi muhtemel zararın ağırlığı gibi hususların dikkate alınacağı hükmüne yer verilmiştir.
- (185) 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin beşinci fıkrasında *"Soruşturmaya başlanmasından sonra Kurul, ilgililerin talebi üzerine veya resen, soruşturma sürecinin hızlı bitirilmesinden doğacak usuli faydaları ve ihlalin varlığına veya kapsamına ilişkin görüş farklılıklarını göz önüne alarak uzlaşma usulünü başlatabilir. Kurul, hakkında soruşturma başlatılan ve ihlalin varlığı ile kapsamını kabul eden teşebbüs veya teşebbüs birlikleri ile soruşturma raporunun tebliğine kadar uzlaşabilir."*, altıncı fıkrasında *"Bu çerçevede Kurul, hakkında soruşturma açılan taraflara, ihlalin varlığını ve kapsamını kabul ettikleri bir uzlaşma metni sunmaları için kesin bir süre verir. Verilen*

süre geçirildikten sonra yapılan bildirimler dikkate alınmaz. İhlal tespitinin ve idari para cezasının yer aldığı bir nihai kararla soruşturma sonlandırılır.” ve yedinci fıkrasında “Uzlaşma usulü sonucunda idari para cezasında yüzde yirmi beşe kadar indirim uygulanabilir.” hükümleri yer almaktadır.

- (186) Uzlaşma Yönetmeliği'nin 5. maddesinin birinci fıkrasında ise “Soruşturma tarafları uzlaşma taleplerini yazılı olarak Kuruma iletir. Kurul, 4 üncü maddenin ikinci fıkrasındaki hususları dikkate alarak bu talebi kabul veya ret edebileceği gibi varsa diğer tarafların da uzlaşma görüşmelerine davet edilmesine karar verebilir” düzenlemesi bulunmaktadır.
- (187) Bu kapsamda soruşturma tarafı SOYLU uzlaşma talebinde bulunmuştur. Söz konusu başvuru üzerine Kurul tarafından, 21.12.2023 tarih ve 23-60/1176-M sayılı teşebbüsle uzlaşma görüşmelerine başlanmasına karar verilmiştir.
- (188) Söz konusu Kurul kararı ve Uzlaşma Yönetmeliği hükümleri uyarınca SOYLU yetkilisi ve temsilcisi ile yapılan uzlaşma görüşmesinde teşebbüse dosya konusu iddiaların içeriği, isnat edilen ihlalin niteliği, kapsamı ve süresi, teşebbüs hakkında ihlal isnadına dayanak oluşturan başlıca belgeler, sürecin uzlaşma ile sonuçlanması halinde uygulanabilecek indirim oranı ve uzlaşma tarafına verilebilecek idari para cezası aralığı hakkında bilgi verilmiştir.
- (189) Uzlaşma görüşmesi neticesinde, SOYLU'nun uzlaşma sürecinin devam etmesi yönündeki beyanları doğrultusunda alınan 29.02.2024 tarihli ve 24-11/184-MUA sayılı uzlaşma ara kararında, soruşturma sürecinin uzlaşma ile neticelenmesi halinde;

“I/-

- Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin hazır beton üretimi ve satışı pazarında müşteri paylaşımına ve fiyat tespitine yönelik anlaşmalara taraf olmak suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,
- Bu nedenle, Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.'ye 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve “Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hakim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik”in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası, üçüncü fıkrasının (a) bendi ve 7. maddesinin birinci fıkrası uyarınca 2022 yılı gayrisafi geliri üzerinden %(.....) oranında olmak üzere 2.690.390,26-TL idari para cezası uygulanmasına,
- 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve “Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik”in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
- Bu kapsamda uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2022 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak %(.....) oranında ve 2.017.792,69-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,

II/-

- Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin işgücü pazarında işçi ücretlerinin rakiplerle birlikte belirlenmesine yönelik anlaşmaya

taraf olmak suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,

- Bu nedenle, Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.'ye 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hakim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik" in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası ve 7. maddesinin birinci fıkrası uyarınca 2022 yılı gayrisafi geliri üzerinden % (.....) oranında olmak üzere 956.583,20-TL idari para cezası uygulanmasına,
- 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik" in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
- Bu kapsamda da uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2022 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak % (.....) oranında ve 717.437,40-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,

III- Uzlaşma Yönetmeliği'nin 7. maddesinin birinci fıkrasının (e) bendi uyarınca, uzlaşma metninin Kuruma gönderilebilmesi için ara kararın tebliğinden itibaren teşebbüse 15 gün süre verilmesine,

IV- Uzlaşma metninin süresi içinde gönderilmemesi halinde, Kurulun ara kararıyla bağlı olmadığına"

karar verilmiştir.

- (190) Bahse konu ara kararda ceza oranı belirlenirken ilk olarak, Ceza Yönetmeliği'nin 4. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi çerçevesinde "piyasa, nitelik ve kronolojik süreç" unsurları bakımından birden fazla bağımsız davranış tespit edildiğinden iki ayrı ihlalin varlığı sonucuna ulaşılmıştır.
- (191) Yukarıda yer verilen mevzuat hükümleri dikkate alınarak, SOYLU'nun gerçekleştirdiği; i) hazır beton üretimi ve satışı pazarında rakipler arası fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı anlaşmasına taraf olmak ve ii) işgücü pazarında işçi ücretlerinin rakiplerle birlikte belirlenmesine yönelik anlaşmaya taraf olmak eylemlerinin her ikisi de "kartel" olarak değerlendirilmiş ve temel para cezası başlangıç oranı her iki ihlal bakımından da % (.....) olarak belirlenmiştir.
- (192) Ceza Yönetmeliği'nin 5. maddesinin üçüncü fıkrasında ihlalin süresinin temel para cezasının tespitinde dikkate alınacağı öngörülmektedir. Belirtilen hükme göre temel para cezasının miktarı; bir ila beş yıl arasında süren ihlallerde yarısı oranında, beş yıldan uzun süren ihlallerde ise bir katı oranında arttırılacaktır. Sırasıyla ilk ihlale ilişkin belgeler 21.12.2017-03.12.2020 dönemini kapsamakta olup ihlal bir yıldan uzun beş yıldan kısa sürmüştür. Bu çerçevede, temel para cezası başlangıç oranı yarısı oranında artırılmış, temel para cezası başlangıç oranı % (.....) olarak belirlenmiştir. İkinci ihlale ilişkin tek bulgu 01.02.2019 tarihli olup, bulgu kapsamındaki ihlal bir yıldan kısa sürmüştür. Bu çerçevede, Ceza Yönetmeliği'nin 5. maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca herhangi bir artırım yapılmamış olup bu ihlale ilişkin temel para cezası başlangıç oranı % (.....) olarak tespit edilmiştir.

(193) Diğer yandan her iki ihlal bakımından da Ceza Yönetmeliği'nin 6. maddesi anlamında bir ağırlaştırıcı unsur söz konusu değildir. Bunun dışında Ceza Yönetmeliği'nin 7. maddesi çerçevesinde, hazır beton ürünlerine ilişkin fiyat tespiti ve müşteri paylaşımı ihlali bakımından dörtte bir oranında; işçi ücretlerinin belirlenmesine yönelik ihlal bakımından ise beşte üç oranında indirimle gidilmiş, böylelikle uzlaşma indirimi öncesinde teşebbüse uygulanacak para cezası oranları sırasıyla %(.....) ve %(.....) olarak belirlenmiştir.

(194) Uzlaşma Yönetmeliği'nin 8. maddesinin birinci fıkrasında;

“1) Uzlaşma tarafı, uzlaşma ara kararında bildirilen hususları kabul etmesi halinde, aşağıdaki unsurları içeren bir uzlaşma metnini sunar:

a) Uzlaşma tarafının ihlalin varlığını ve kapsamını kabul ettiğine dair açık beyanı,

b) Kurulun uzlaşma tarafına ihlal nedeniyle verebileceği azami idari para cezası oranı ve miktarı ile tarafın uzlaşma usulü çerçevesinde bu ceza oranını ve miktarını kabul ettiği,

c) Uzlaşma tarafının hakkındaki iddialar konusunda yeterli derecede bilgilendirildiği ve kendi görüşlerini ve açıklamalarını aktarmak için tarafa yeterli imkân tanındığı,

ç) İdari para cezasının ve uzlaşma metninde yer alan hususların uzlaşma tarafınca dava konusu yapılamayacağı.”

hükmüne yer verilmiştir. Bu kapsamda SOYLU tarafından süresi içinde gönderilen uzlaşma metninin Uzlaşma Yönetmeliği'nin 8. maddesinin birinci fıkrasında yer alan unsurları içerdiği görülmüştür.

(195) 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrasında *“Uzlaşma usulü sonucunda idari para cezasında yüzde yirmi beşe kadar indirim uygulanabilir...”* hükmü yer almaktadır. Uzlaşma Yönetmeliği'nin 9. maddesinin birinci fıkrasında ise; *“Uzlaşma metninin Kurum kayıtlarına girmesinden itibaren on beş gün içinde, Kurul tarafından ihlal tespitinin ve idari para cezasının yer aldığı bir nihai kararla ilgili taraf bakımından soruşturma sonlandırılır.”* denilmektedir.

(196) Yukarıda yer verilen açıklamalar doğrultusunda, yukarıda belirtilen uzlaşma ara kararı ile SOYLU tarafından sunulan uzlaşma metni çerçevesinde Ceza Yönetmeliği kapsamında hesaplanan idari para cezasının her iki ihlal için %25 oranında indirilmesi; teşebbüse 4054 sayılı Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiği gerekçesiyle 2022 yılı gayri safi gelirleri üzerinden fiyat tespiti ve müşteri paylaşımına yönelik ihlal nedeniyle %(.....); işçi ücretlerinin belirlenmesine yönelik ihlal nedeniyle ise %(.....) oranında idari para cezası uygulanması ve teşebbüs hakkındaki soruşturmanın uzlaşma ile sonlandırılması sonuçlarına varılmıştır.

J. SONUÇ

(197) 19.10.2023 tarihli ve 23-49/936-M(2) sayılı Kurul kararı ile açılan soruşturma kapsamında Rekabet Kurulunun 29.02.2024 tarihli ve 24-11/184-MUA sayılı uzlaşma ara kararına istinaden Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından gönderilen nihai uzlaşma metni 13.03.2024 tarih ve 49692 sayı ile süresi içerisinde Kurum kayıtlarına intikal etmiştir. Uzlaşma metninde ihlalin varlığı ve kapsamı ile uzlaşma ara kararında öngörülen azami idari para cezası oranı ve tutarı teşebbüs tarafından açıkça kabul edilmiş olup

I-

1. Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.nin hazır beton üretimi ve satışı pazarında müşteri paylaşımına ve fiyat tespitine yönelik rakipler arası anlaşmaya taraf olmak suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,
2. Bu nedenle, Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.ye 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hakim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik" in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası, üçüncü fıkrasının (a) bendi ve 7. maddesinin birinci fıkrası uyarınca 2022 yılı gayrisafi geliri üzerinden %(.....) oranında olmak üzere 2.690.390,26-TL idari para cezası uygulanmasına,
3. 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik" in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
4. Bu kapsamda uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2022 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak %(.....) oranında ve 2.017.792,69-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,

II-

1. Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.nin işgücü pazarında işçi ücretlerinin rakiplerle birlikte belirlenmesine yönelik anlaşmaya taraf olmak suretiyle 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine,
2. Bu nedenle, Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San. ve Tic. Ltd. Şti.ye 4054 sayılı Kanun'un 16. maddesinin üçüncü fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hakim Durumun Kötüye Kullanılması Halinde Verilecek Para Cezalarına İlişkin Yönetmelik" in 5. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi, ikinci fıkrası ve 7. maddesinin birinci fıkrası uyarınca 2022 yılı gayrisafi geliri üzerinden %(.....) oranında olmak üzere 956.583,20-TL idari para cezası uygulanmasına,
3. 4054 sayılı Kanun'un 43. maddesinin yedinci fıkrası ve "Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Uyumlu Eylem ve Kararlar ile Hâkim Durumun Kötüye Kullanılmasına Yönelik Soruşturmalarda Uygulanabilecek Uzlaşma Usulüne İlişkin Yönetmelik" in 4. maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse verilecek idari para cezasında %25 oranında indirim uygulanmasına,
4. Bu kapsamda uzlaşma usulü sonucunda teşebbüse 2022 yılı gayrisafi gelirleri üzerinden nihai olarak %(.....) oranında ve 717.437,40-TL tutarında idari para cezası uygulanmasına,

III- Böylece Rekabet Kurulunun 19.10.2023 tarihli ve 23-49/936-M(2) sayılı kararı uyarınca yürütülen soruşturmanın Kadir Soylu Beton Demir İnşaat Petrol Ürünleri San.

ve Tic. Ltd. Şti. bakımından uzlaşma usulü ile sonlandırılmasına gerekçeli kararın tebliğinden itibaren 60 gün içinde Ankara İdare Mahkemelerinde yargı yolu açık olmak üzere OYBİRLİĞİ ile karar verilmiştir.